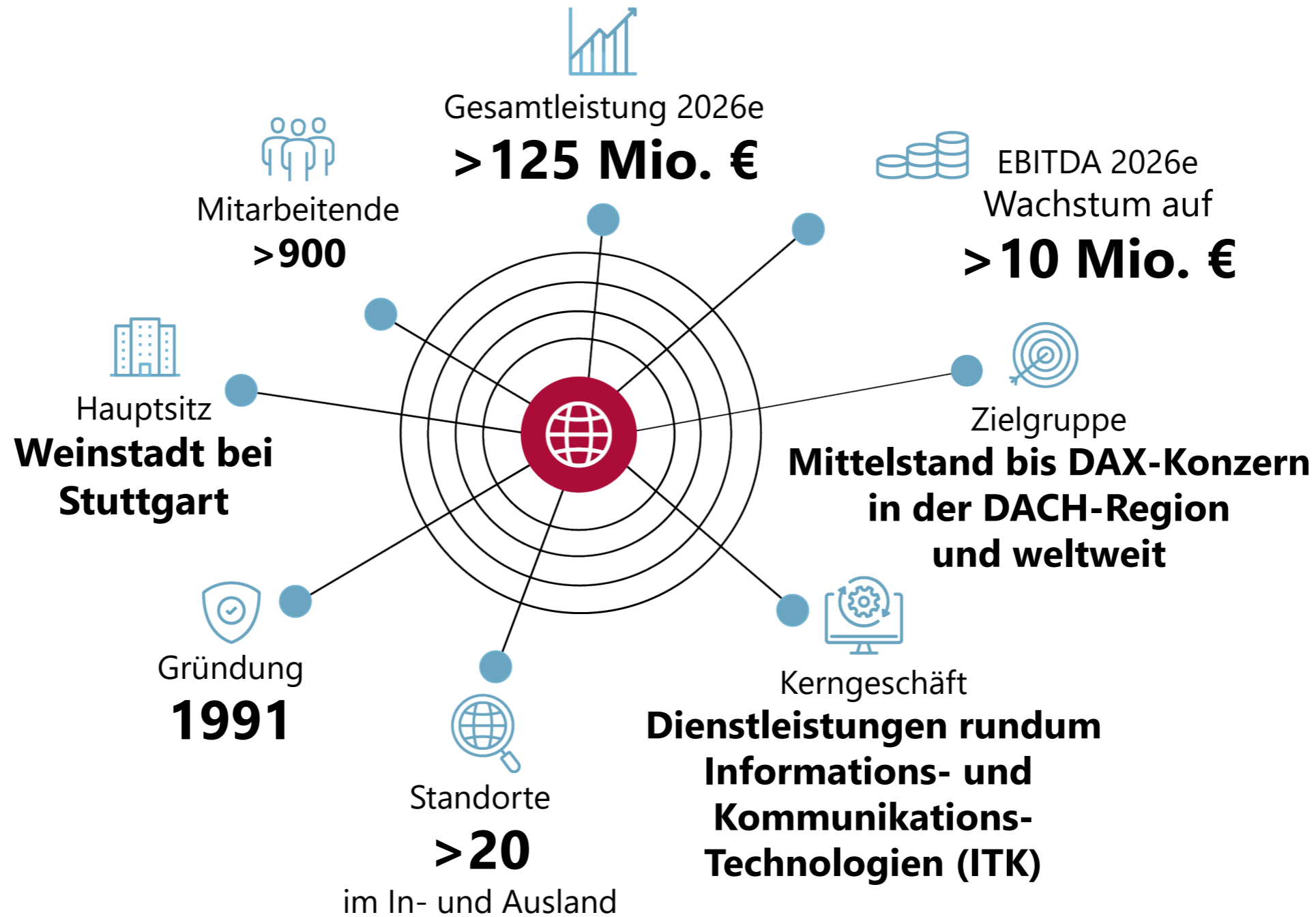




# Unternehmenspräsentation audius SE

Stand: 24. März 2026

# audius auf einen Blick



# Standorte Deutschland und weltweit



# audius Management



## **Rainer Francisi, Vorstandsvorsitzender**

Gründete audius im Jahr 1991. Größter Aktionär des Unternehmens.



## **Matthias Kraft, Vorstand**

Bereits seit 2004 im Unternehmen und seit 2015 im Vorstand.  
Verantwortlich für den Bereich IT-Services.



## **Wolfgang Wagner, Vorstand**

Seit 2016 im Vorstand. Verantwortet die Bereiche M&A, Investor Relations,  
die Tochtergesellschaft proMX sowie verschiedene Querschnittsfunktionen.



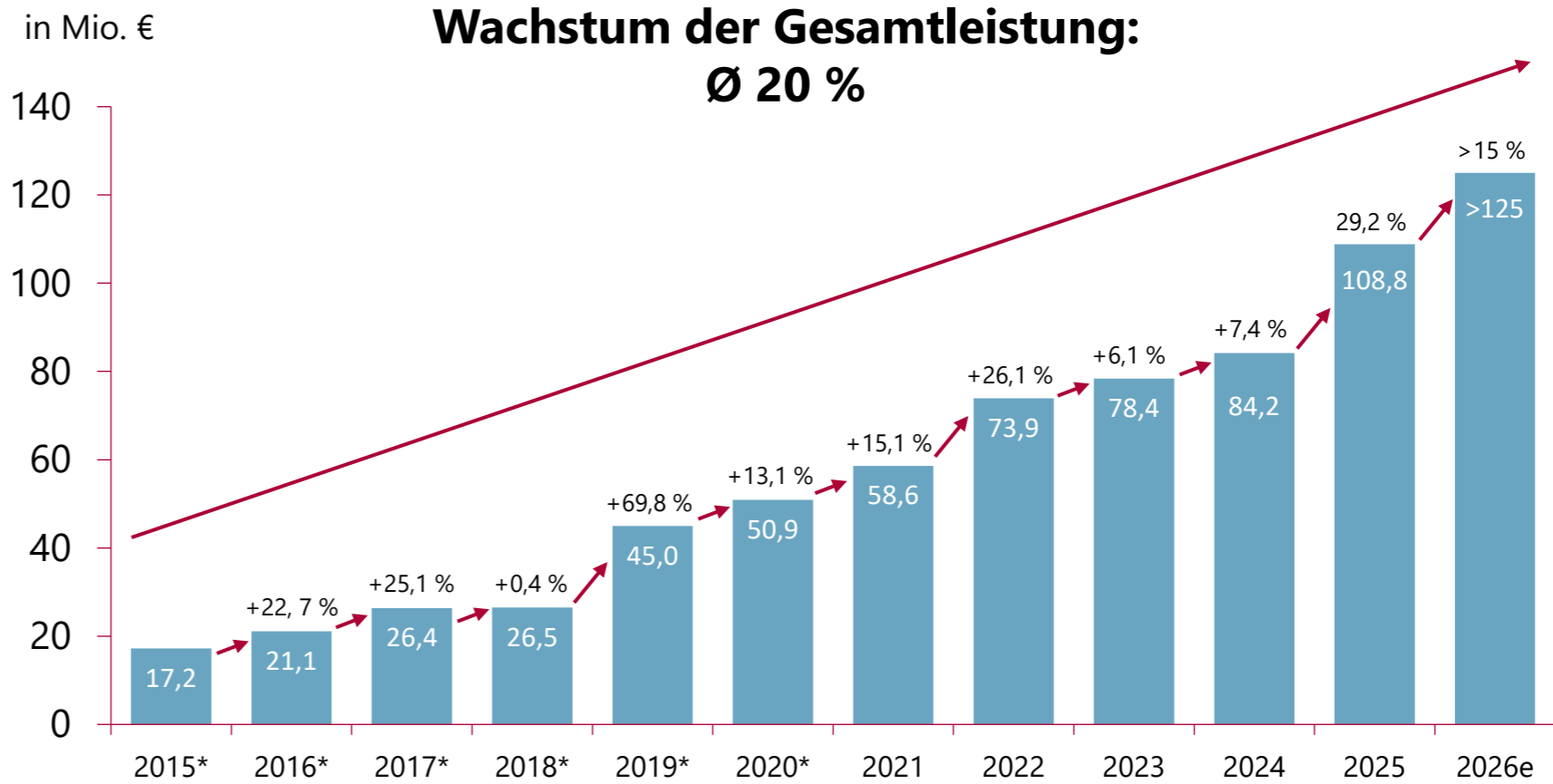
## **Konstantin Tsaligopoulos, Vorstand**

Seit 2011 in der Unternehmensgruppe tätig. Hat seit 2016 den Geschäftsbereich  
Telekommunikation aufgebaut und verantwortet diesen seit 2022 als Mitglied des Vorstands.

# audius **Wachstumsstory**

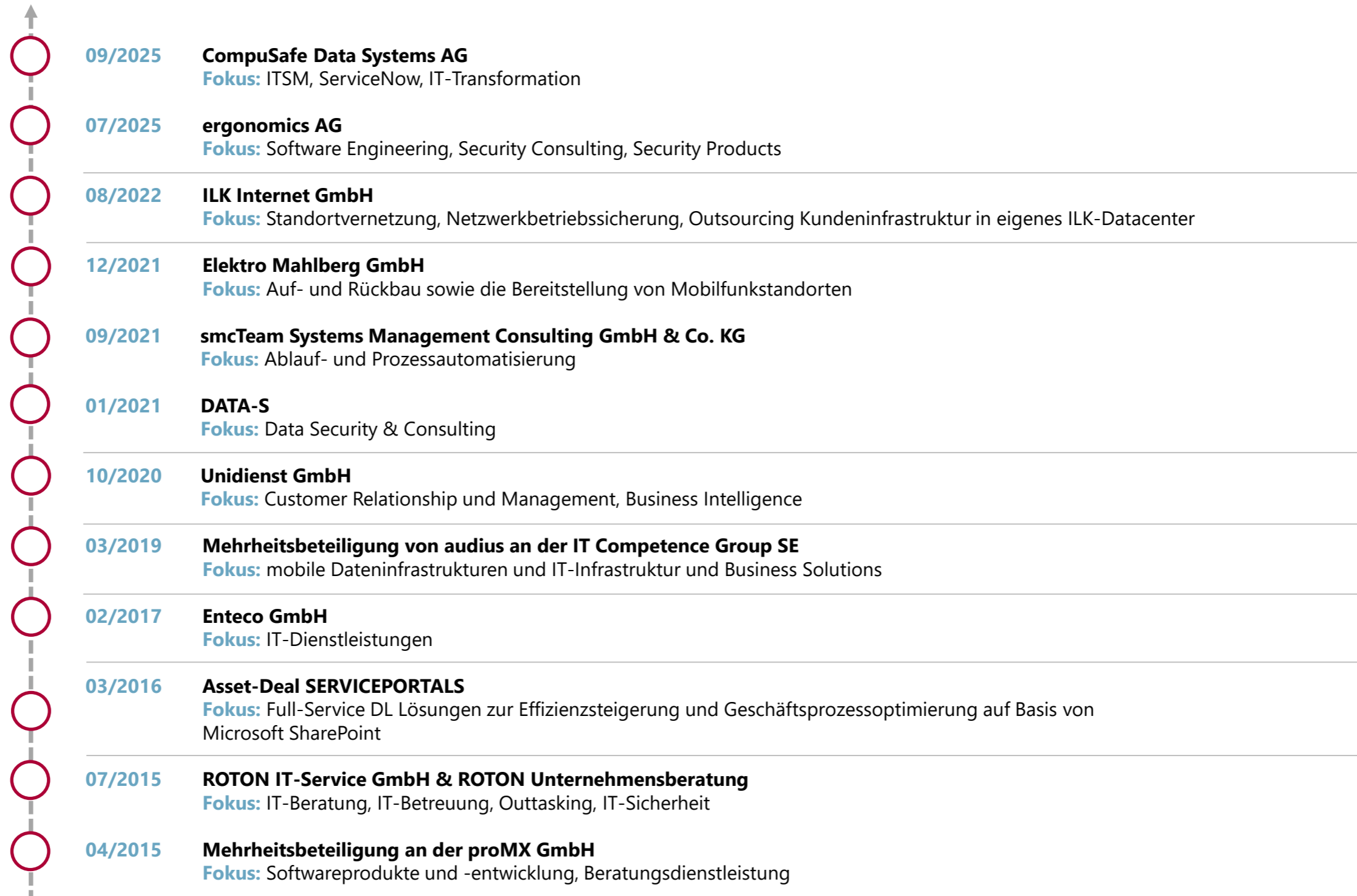
## **Doppelte Wachstumsstrategie**

1. Organisches Wachstum **aus eigener Kraft**
2. Anorganisches Wachstum **durch gezielte Zukäufe**

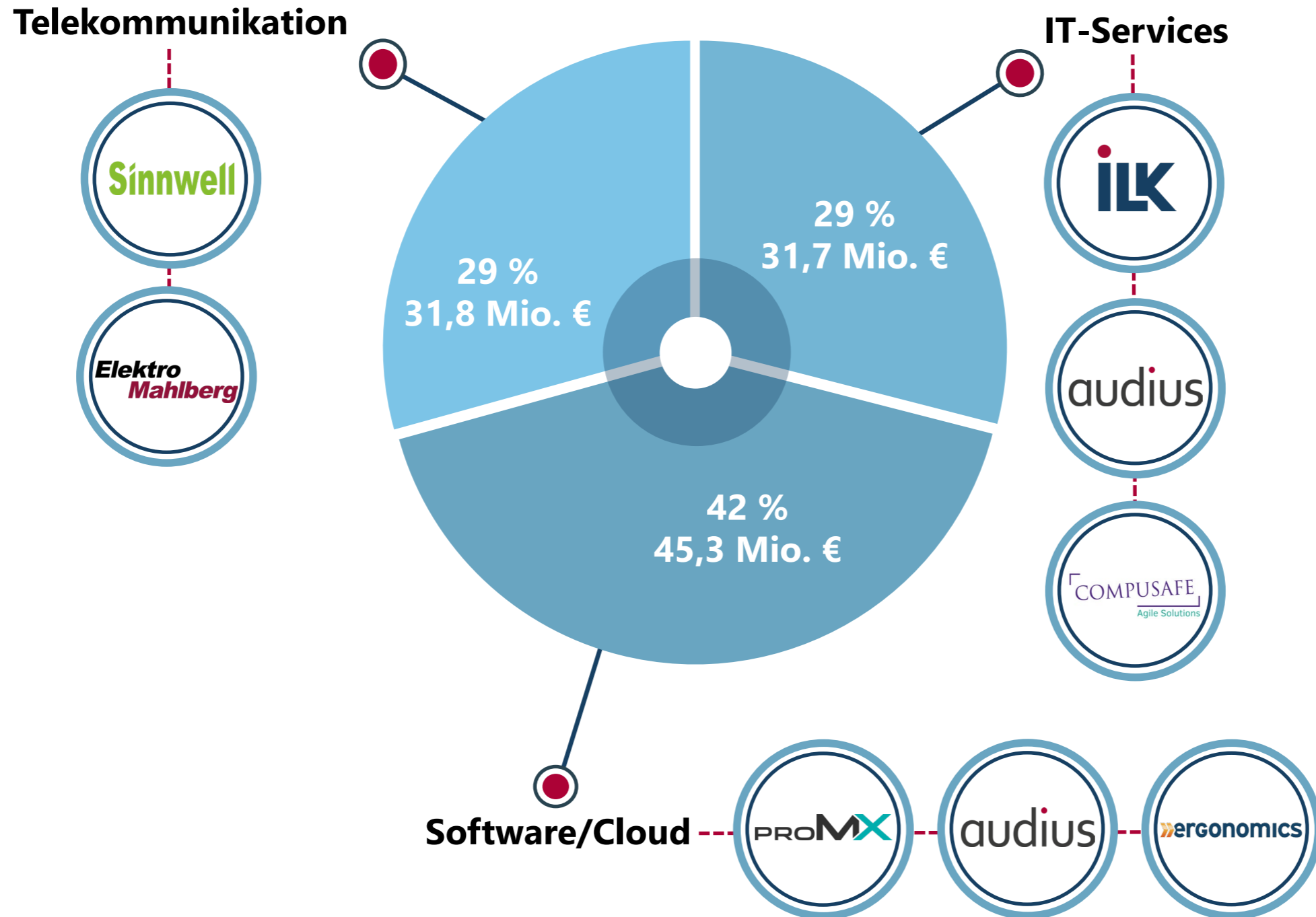


\* 2015 - 2020 Als-ob-Konsolidierung aus Sicht der audius AG

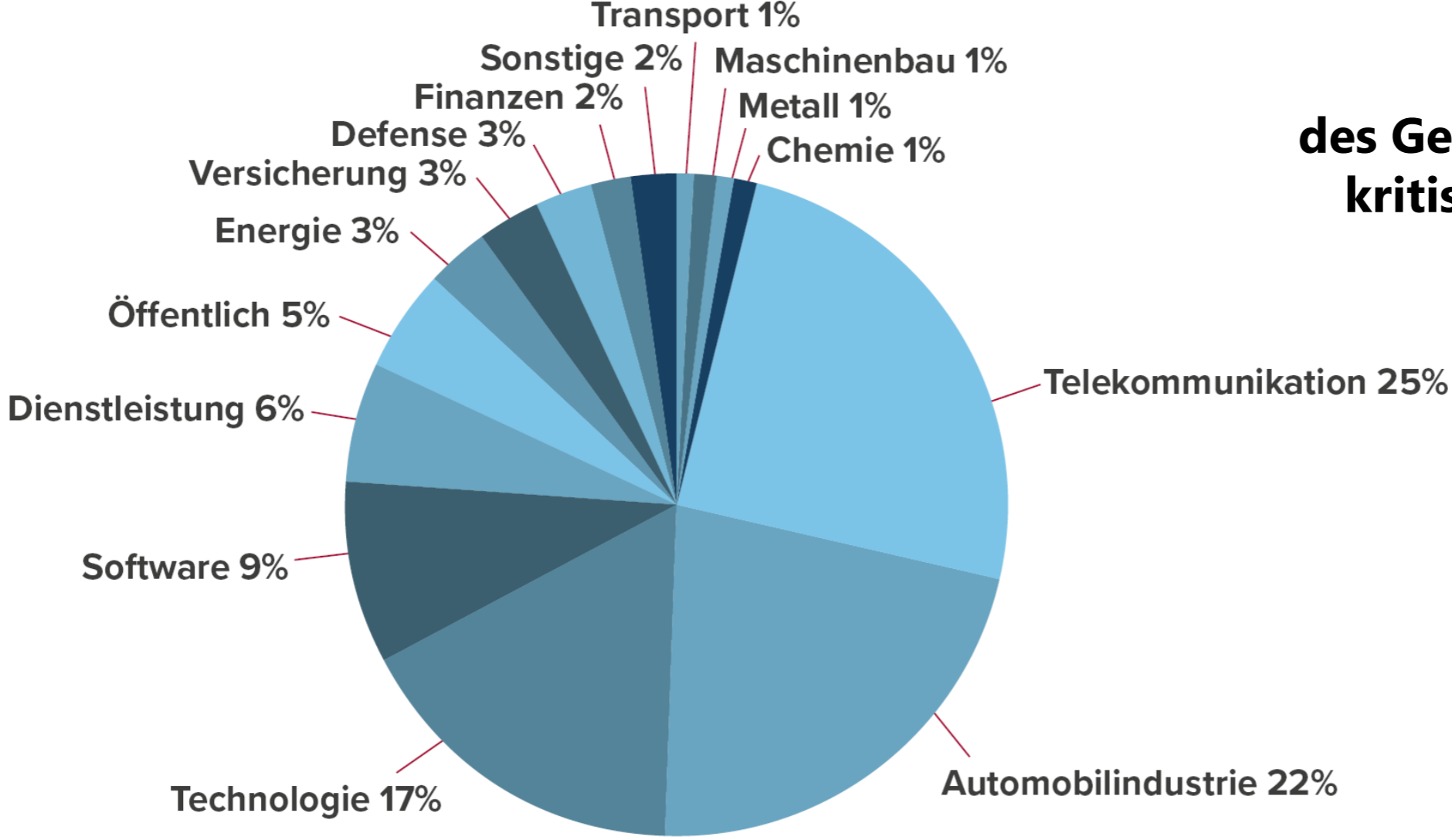
# Wachstum anorganisch seit 2015



# Verteilung der Gesamtleistung nach Geschäftsbereichen in 2025

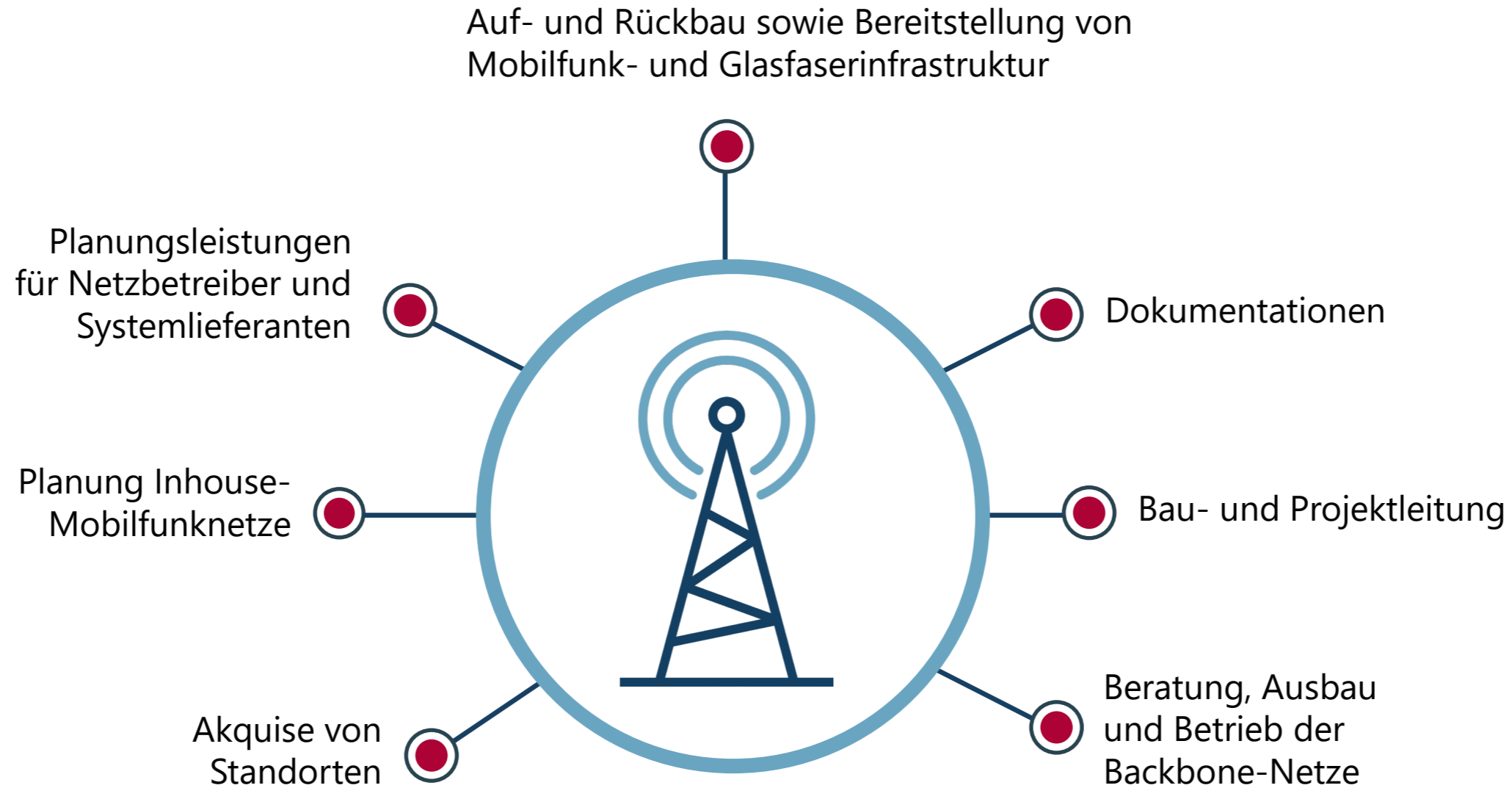


# Umsatzverteilung nach Branchen – Geschäftsjahr 2025

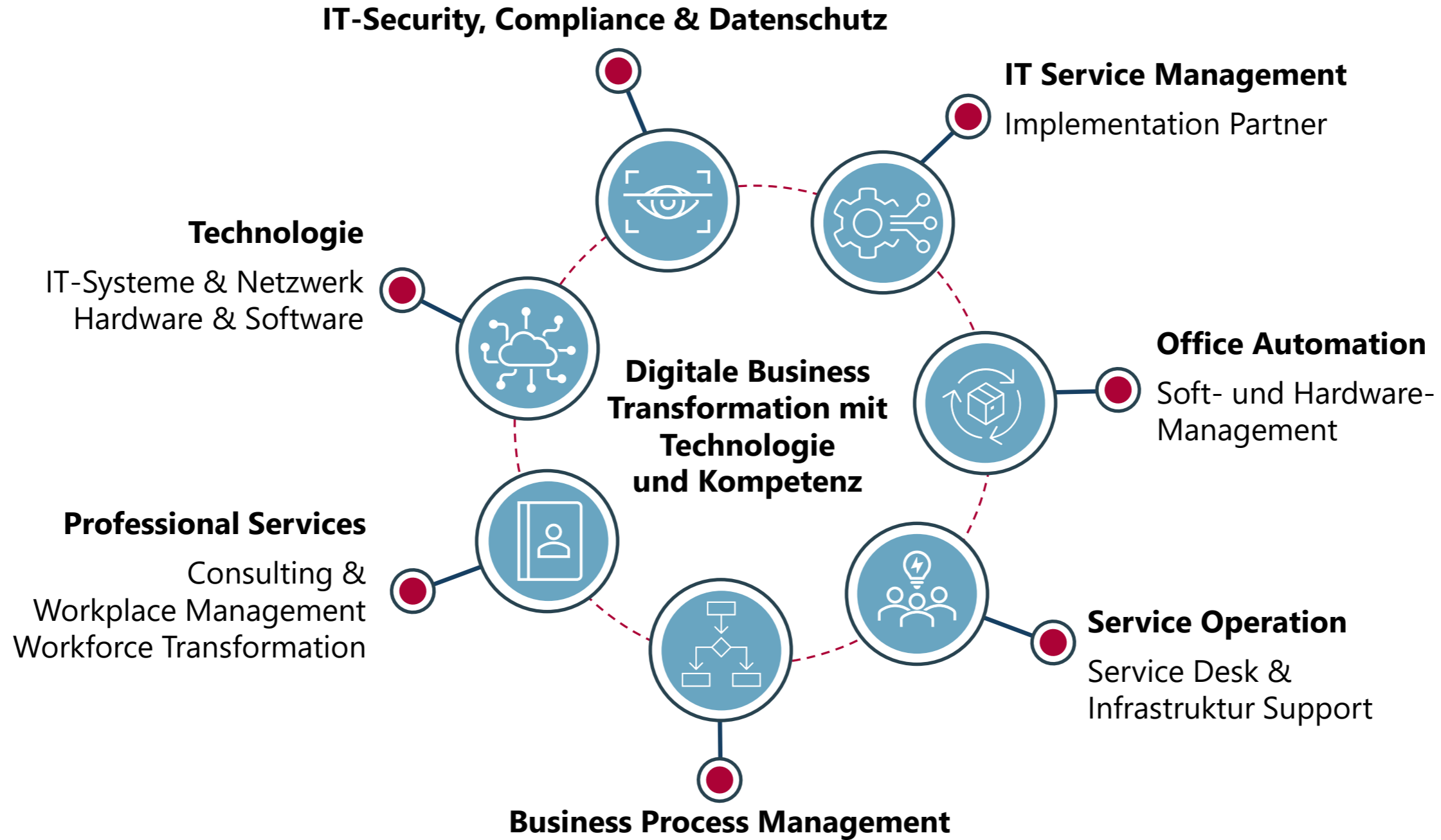


**42,1%**  
des Gesamtumsatzes in der  
kritischen Infrastruktur

# Geschäftsbereich **Telekommunikation**



# Geschäftsbereich **IT-Services**



# Geschäftsbereich **Software/Cloud**

## Standardsoftware

- Branchen-Lösungen auf Basis Microsoft Dynamics 365 für die Bereiche:
  - Außendienst
  - Vertrieb
  - Kundenservice
  - Marketing
  - Projektorganisationen
- Implementation und Customizing

## Lizenzen

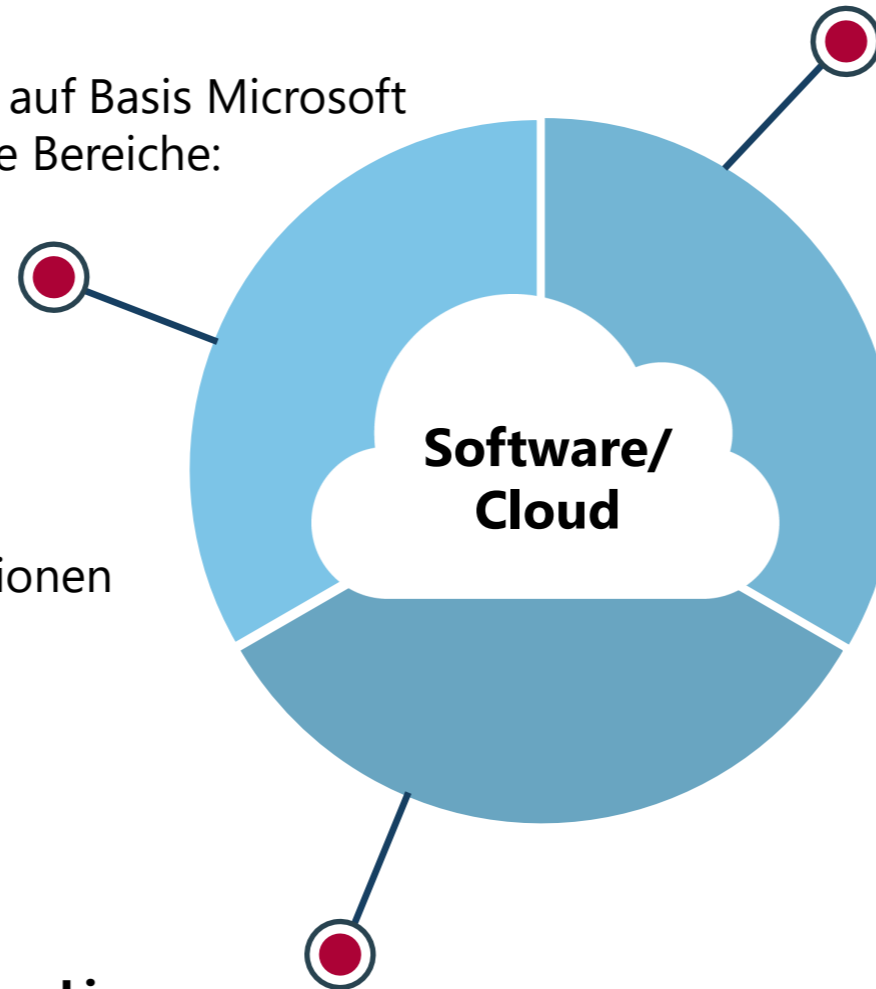
- On-Premise/Cloud
- CSP-Lizenzen
- ISV-Lizenzen

## Eigenentwicklungen

- Individualsoftware
- Add ons zu Standardanwendungen
- audius.cloud/Applicationsbetrieb
- Digital Business 2.0

## ➔ Umsetzung

- ✓ Strategische Beratung
- ✓ Business Transformation
- ✓ Kunden-Software Entwicklung



# Aktuelle Kundenaufträge



## Referenzprojekt

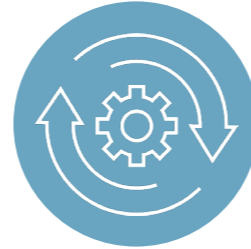
Geschäftsbereich **Telekommunikation**

**Branche:**  
Telekommunikation / General Unternehmer

**Service:**  
Begehungen und Planungen für Mobilfunkstandorte, insbesondere zum Thema Mitnutzung

**Laufzeit:**  
12+ Monate

**Mengengerüst:**  
500 – 1.000 Standorte im Westen Deutschlands



## Referenzprojekt

Geschäftsbereich **IT-Services**

**Branche:**  
Banken

**Service:**  
Rollout von aktiven Netzwerkkomponenten

**Laufzeit:**  
8 Monate

**Mengengerüst:**  
ca. 6 Personen im Einsatz



## Referenzprojekt

Geschäftsbereich **Software/Cloud**

**Branche:**  
Halbleiterindustrie

**Service:**  
Migration von Project Online zu MS Dynamics Project Operations

**Laufzeit:**  
~6 Monate

**Mengengerüst:**  
~ 500k Mio. USD Volumen

# Partnerschaften

servicenow

aws

blancco

Relution

Apple Consultants Network

jamf

Microsoft

NAKIVO

SOPHOS

citrix  
Partner  
Gold  
Solution Advisor

cisco

vmware

FUJITSU

USU

SAP  
Partner

macmon  
nac intelligent einfach

CHECK POINT  
PARTNER  
★★

SIEMENS

Hewlett Packard  
Enterprise

baramundi  
software AG

TREND  
MICRO  
Bronze Partner

ARROW

FORTINET

aruba  
a Hewlett Packard  
Enterprise company

DELL Technologies

veeam  
Value-Added  
Reseller  
Silver

Adobe

# Zertifizierungen & Auszeichnungen

Auszeichnung durch das **Handelsblatt**, Studie durchgeführt von Munich Strategy:



audius auf Platz 81 der **TOP 100 der wachstumsstärksten Mittelständler**

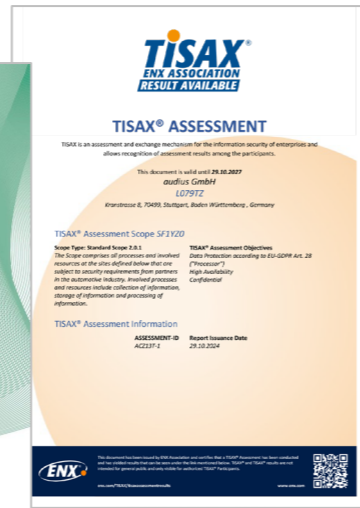
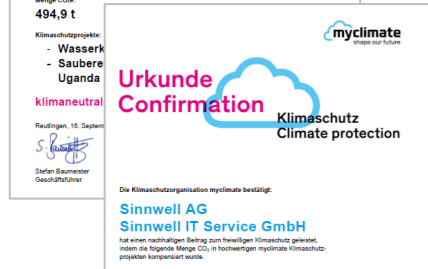
L Ü N E N D O N K „

Auszeichnungen durch das Marktforschungsunternehmen **Lünendonk & Hossenfelder GmbH**:

audius von 2022 bis 2024 auf der **Lünendonk®-Liste** unter den **„TOP 20 der führenden IT-Service-Unternehmen Deutschlands“**

Auszeichnung durch das **F.A.Z.-Institut**:


audius erhält das vierte Jahr in Folge, dieses Mal sogar als **Branchensieger**, das **Zertifikat „Höchste Qualität“** in der Kategorie „IT-Beratung“



# Unsere Referenzen

## Telekommunikation



 Bundesanstalt für den Digitalfunk der Behörden und Organisationen mit Sicherheitsaufgaben

## IT-Services



## Software/Cloud



# Unsere Belegschaft auf einen Blick



**>900**  
Mitarbeitende



**~29,8 %**  
Frauen



**~70,2 %**  
Männer



**38**  
Verschiedene  
Nationalitäten



**44 Jahre**  
Durchschnittsalter

# Strategische **Wachstumsfelder**



## **Menschen & Technologien**

### **Dynamisch wachsende Zielmärkte**

- Für 2026 erwartet BITKOM 4,4% Wachstum für den IT-Markt
- Weiterer 5G Rollout und Glasfasernetz-Ausbau in Deutschland
- Trotz der wirtschaftlichen Herausforderungen dynamische Entwicklung bei Digitalisierung inkl. KI und Automatisierung

### **Cross- und Upselling im Konzern**

- Weitere Nutzung der bestehenden Kunden
- Vermarktung eigener Produkte und Lösungen
- Erzielung von Skaleneffekten bei Bestandskunden

### **Innovationen & skalierbare Lösungen**

- Vergrößerung des bestehenden Angebots durch Produktinnovationen oder die Erstellung von Produktvarianten
- Ausbau der Margen durch skalierbare Produkte und Dienstleistungen
- Wachstum mit Innovationen im Umfeld KI und Automatisierung mit hohen Skaleneffekten

### **Akquisitionen & Internationalisierung**

- Eroberung neuer Marktsegmente und schnelles Wachstum durch Zukauf etablierter Unternehmen
- Wachstums-Enabler für kleinere Unternehmen und deren IP und Dienstleistungen
- Aufbau von Know-how durch internationale Entwickler- und Beraterteams

# Entwicklung der **GuV**

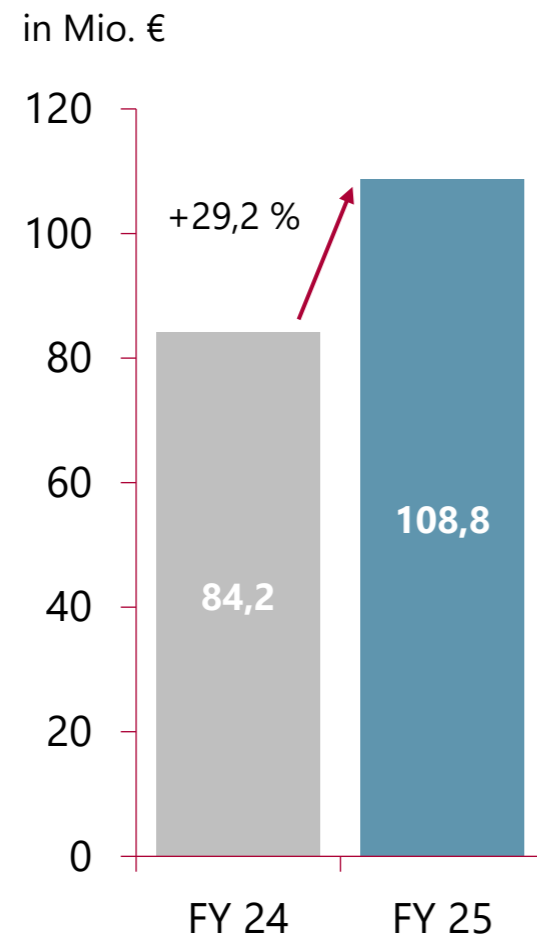
in Mio. €	1-12/2025	1-12/2024	Differenz absolut	Differenz in %
<b>Gesamtleistung</b>	108,8	84,2	+ 24,6	+ 29,2 %
<b>Rohhertrag</b>	77,2	63,9	+ 13,4	+ 21,0 %
<b>EBITDA</b>	8,8	7,1	+ 1,7	+ 24,2 %
<b>EBITDA-Marge</b>	8,1 %	8,5 %	- 0,4	- 4,7 %
<b>EBIT</b>	6,2	5,0	+ 1,2	+ 24,0 %
<b>Ergebnis je Aktie nach Minderheiten</b>	0,48	0,42	+ 0,06	+ 14,3 %

# Entwicklung der **Bilanz**

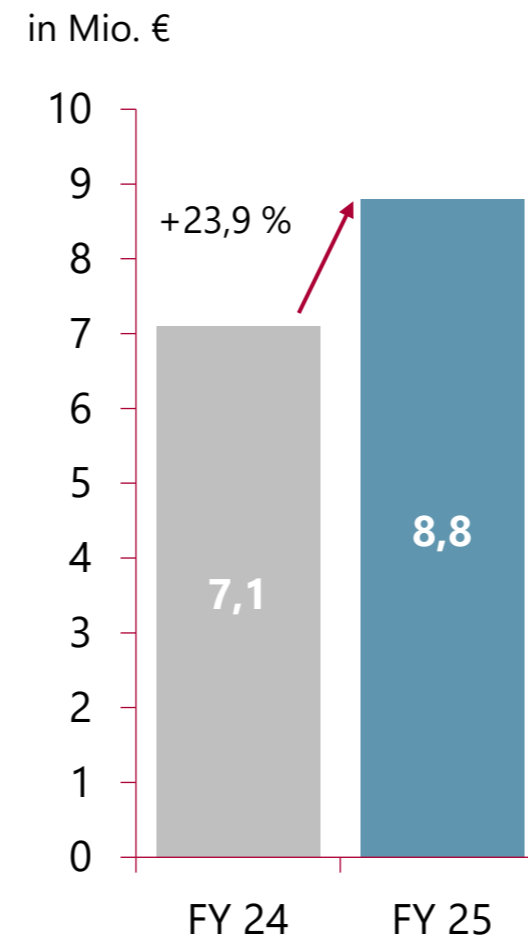
in Mio. €	31.12.2025	31.12.2024	Differenz absolut	Differenz in %
<b>Bilanzsumme</b>	57,5	38,1	+ 19,3	+ 50,7 %
<b>Eigenkapital</b>	26,7	24,3	+ 2,4	+ 10,0 %
<b>Eigenkapitalquote</b>	46,5 %	63,7 %	- 17,2	- 27,0 %
<b>Liquide Mittel</b>	17,1	11,0	+ 6,1	+ 55,4 %
<b>Finanzverbindlichkeiten</b>	7,5	2,6	+ 4,9	+ 185,2 %
<b>Auftragsbestand</b>	98,9	79,3	+ 19,6	+ 24,7 %

# Geschäftsentwicklung **FY 2024 vs. FY 2025**

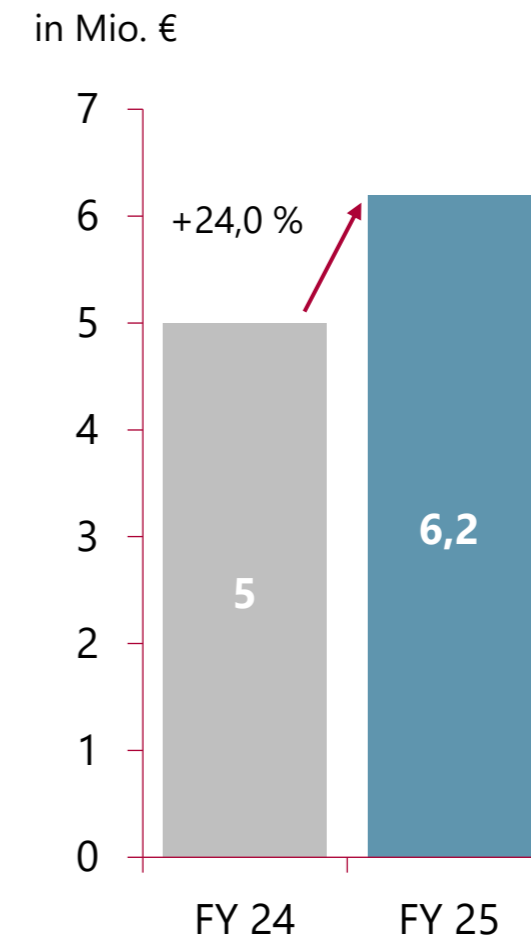
## Gesamtleistung



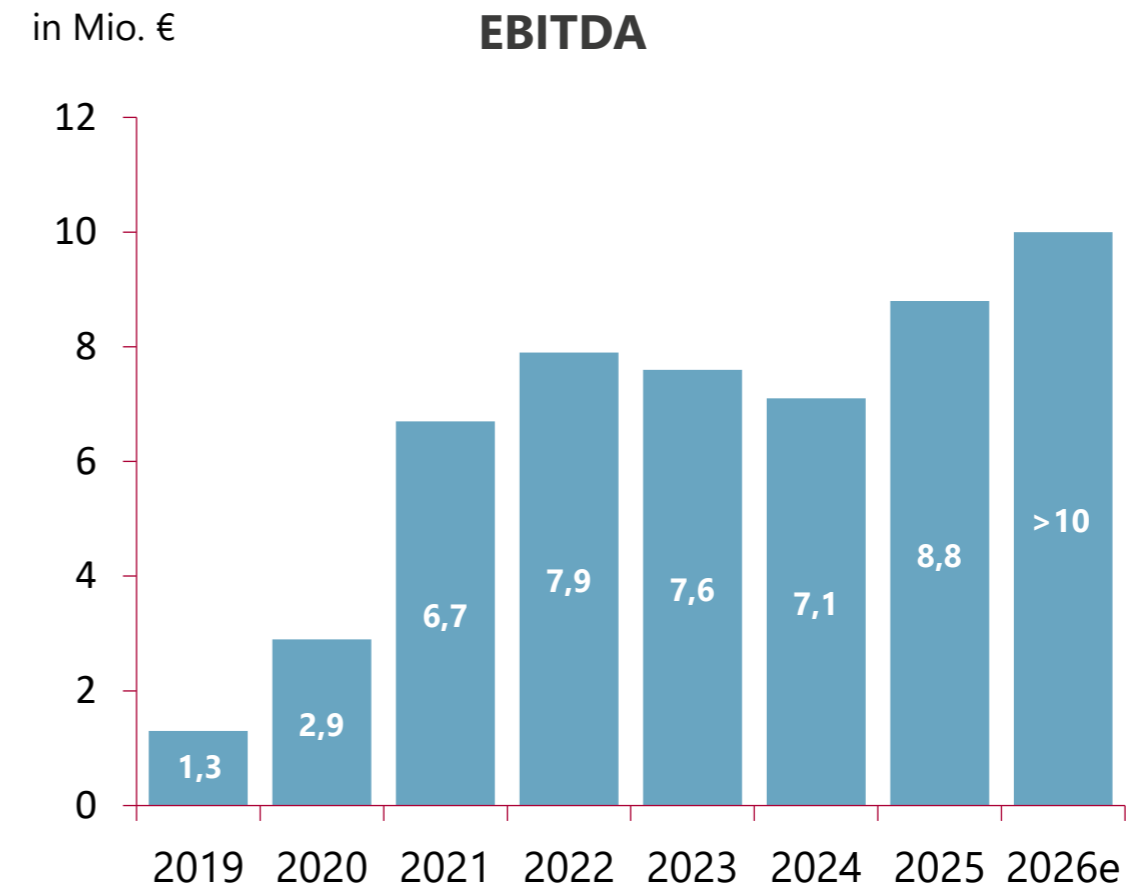
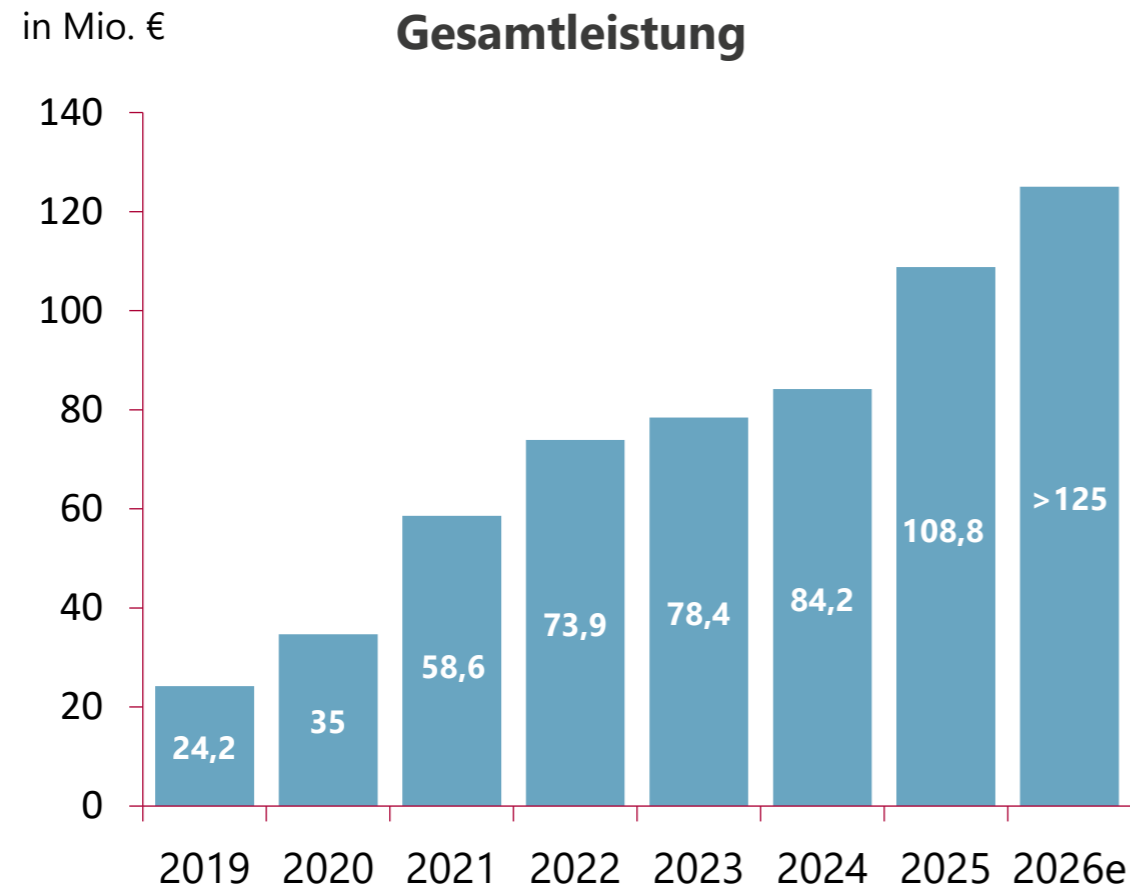
## EBITDA



## EBIT

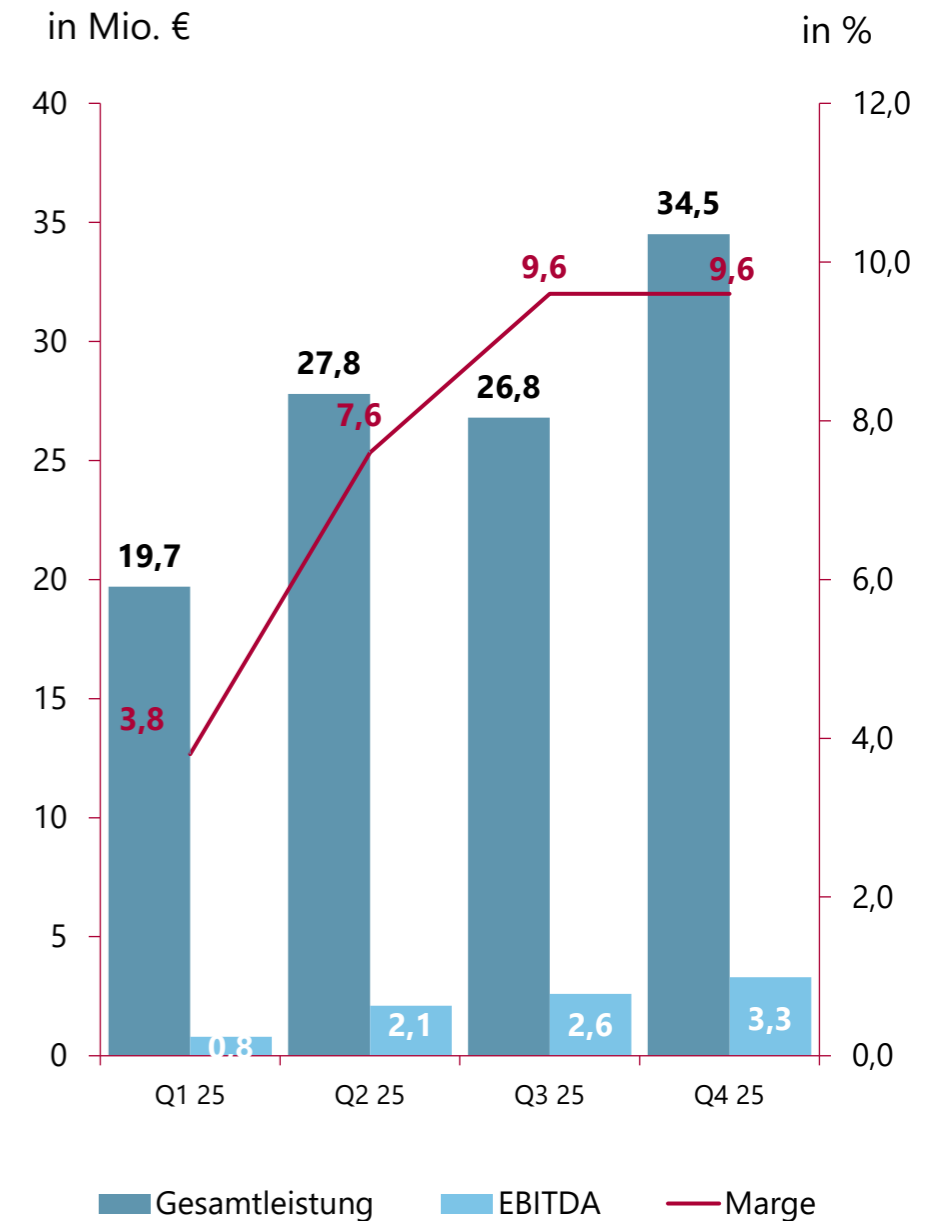


# Gesamtjahreszahlen seit 2019



# Rückblick 2025

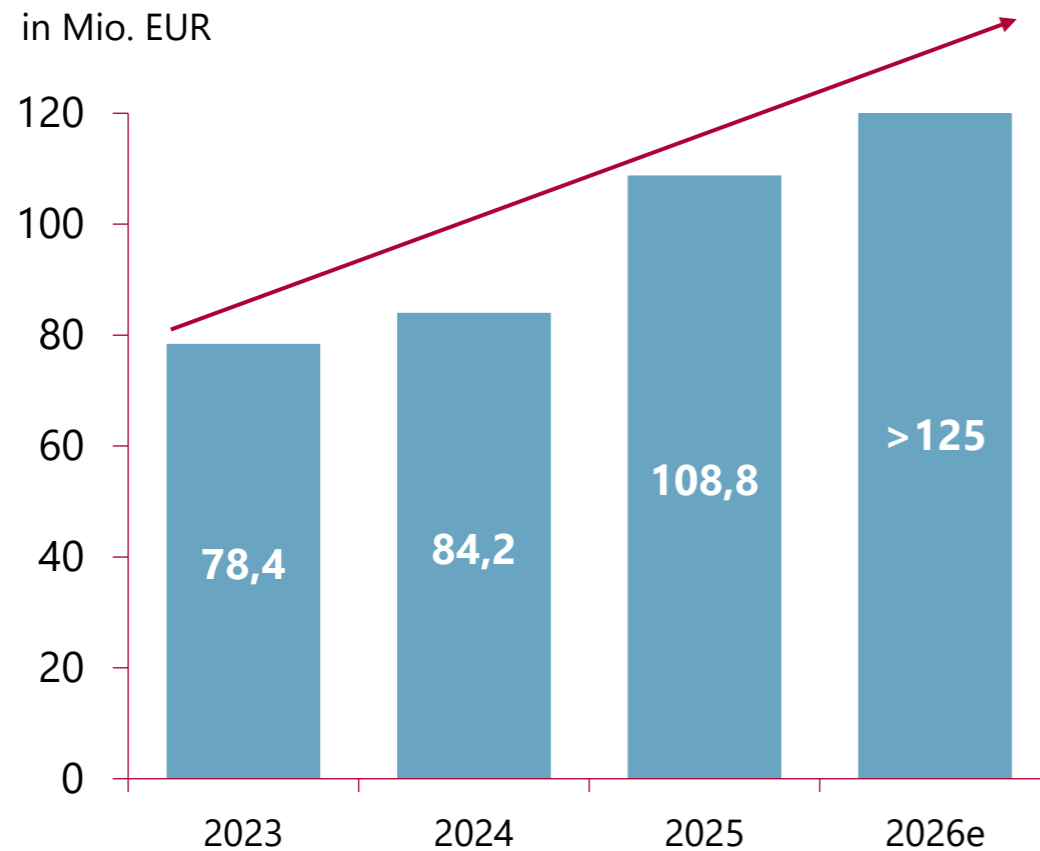
- Rein organisches Wachstum der Gesamtleistung von rund 22 % i. Vgl. zu 2024
- Zusätzliches Wachstum durch Akquisitionen der Ergonomics und CompuSafe (zunächst noch geringer Ergebnisbeitrag)
- Bereich IT-Service wächst deutlich durch Dienstleistung und Hardwareumsätze
- Abermals höchster Auftragsbestand der Unternehmensgeschichte von ~99 Mio. €
- Nach schwachem Q1/2025 in den Folgequartalen deutlich positive Entwicklung
- Starker Fokus auf Profitabilität in allen Bereichen bei gleichzeitigen Investments in weiteres Wachstum
- Gesamtjahr 2025 enthält Restrukturierungskosten
- Abermals starkes Ergebnis bei Tochtergesellschaft proMX AG führt zu entsprechendem Minderheitenanteil



# Ausblick 2026 und Folgejahre

## Angestrebtes Wachstum der Gesamtleistung im Zeitraum 2023 - 2026:

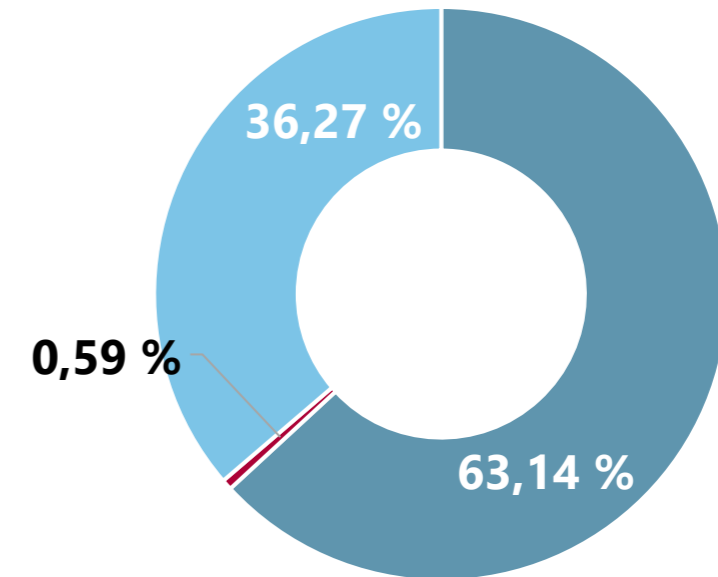
>50%



- Wachstum für 2026 sowohl organisch als auch durch Akquisitionen bereits gesichert
- Weitere Wachstumsinitiativen aufgesetzt, sowohl in Deutschland als auch international
- Unveränderter klarer Fokus auf Dienstleistungsgeschäft
- Profitabilität im Fokus zur Rückkehr auf EBITDA-Zielmarge > 10 % (2027 ff.)

# audius **Aktie**

<b>Ausgegebene Aktien</b>	4.950.000
<b>Aktienkurs am 24.04.2026</b>	€ 11,70
<b>Handelssegmente</b>	m:access, Basic Board FWB
<b>Research Coverage</b>	SMC (Kursziel € 29,00)
<b>Nennwert</b>	€ 1,00 pro Aktie
<b>Marktkapitalisierung</b>	€ 58 Mio.
<b>WKN / ISIN / Kürzel</b>	A40ET1 / DE000A40ET13 / 3ITN
<b>Dividende</b>	24 Cent für 2025 vorgeschlagen



- Free Float
- audius AG
- Eigene Aktien

Quelle: <https://www.boerse-frankfurt.de/aktie/audius-se-na-o-n>, Handelsplatz: Xetra

# Investitionen in audius

## 5 gute Gründe

1. Jährliches **Wachstum** der Gesamtleistung seit 2015  $\emptyset > 20\%$
2. In 2025 erneut **Rekordwerte** bei den Ertragskennzahlen
3. Wachstum für **2026 > 125 Mio. €** bereits weitgehend gesichert
4. Langjährige **Kundenbeziehungen**, darunter aktuell **9 DAX-Gesellschaften**
5. Kompetenzzentren IT-Services, Software/Cloud, Telekommunikation für die **Märkte der Zukunft**

# Kontakt

LinkedIn-Profil



**Wolfgang Wagner**  
Vorstand Finanzen

audius SE  
Mercedesstraße 31  
71384 Weinstadt

[ir@audius.de](mailto:ir@audius.de)  
+49 7151 / 369 00 359

<https://www.audius.de/investor-relations>

# Abschließende **Informationen**

Diese Präsentation ist von der audius SE für interne Zwecke erstellt worden. Sie kann daher nicht als ausreichende oder angemessene Grundlage für Zwecke Dritter angesehen werden. Diese Präsentation ist nur zu informatorischen Zwecken bestimmt und wird ausdrücklich als vertrauliche Information verteilt. Sie darf nur in Übereinstimmung mit dem geltenden Recht, wie z. B. den Regeln zum Insiderhandel, verwendet werden. Die Präsentation darf weder ganz noch auszugsweise verteilt, veröffentlicht oder reproduziert werden, noch darf der Inhalt gegenüber dritten Personen offen gelegt werden. Mit der Entgegennahme dieser Präsentation erklärt der Empfänger sich einverstanden, die Vertraulichkeit der Präsentation zu wahren und die nachfolgenden Bedingungen anzuerkennen.

Diese Präsentation enthält Aussagen, Schätzungen, Meinungen und Vorhersagen mit Bezug auf die erwartete zukünftige Entwicklung („zukunftsgerichtete Aussagen“), die verschiedenen Annahmen wiedergeben betreffend z. B. Ergebnisse, die aus dem aktuellen Geschäft audius SE oder von öffentlichen Quellen abgeleitet worden sind, die keiner unabhängigen Prüfung unterzogen oder von audius SE eingehend beurteilt worden sind und die sich später als nicht korrekt herausstellen könnten. Alle zukunftsgerichteten Aussagen geben aktuelle Erwartungen gestützt auf den aktuellen Businessplan und verschiedene weitere Annahmen wieder und beinhalten somit nicht unerhebliche Risiken und Unsicherheiten. Sie sollten daher nicht als Garantie der zukünftigen Performance oder Ergebnisse verstanden werden und stellen ferner nicht unbedingt genaue Anzeichen dafür dar, dass die erwarteten Ergebnisse auch erreicht werden. Alle zukunftsgerichteten Aussagen beziehen sich nur auf den Tag der Aushändigung dieser Präsentation an den Empfänger. Es ist Angelegenheit des Empfängers dieser Präsentation eigene nähere Beurteilungen über die Aussagekraft der zukunftsgerichteten Aussagen und zugrunde liegenden Annahmen anzustellen. Die audius SE ist unter keinem rechtlichen Anspruchsgrund dafür haftbar zu machen, dass die zukunftsgerichteten Aussagen und Annahmen erreicht werden oder eintreffen. Die audius SE schließt jedwede Haftung im gesetzlich weitestgehenden Umfang für jeden direkten oder indirekten Schaden oder Folgeschaden oder jede Strafmaßnahme aus, die dem Empfänger durch den Gebrauch der Präsentation, ihres Inhaltes oder im sonstigen Zusammenhang damit entstehen könnten.

Die audius SE gibt keine Garantie oder Zusicherung (weder ausdrücklich noch konkludent) in Bezug auf die mitgeteilten Informationen in dieser Präsentation oder darauf, dass diese Präsentation für die Zwecke des Empfängers geeignet ist. Die Zurverfügungstellung dieser Präsentation enthält keine Zusicherung, dass die darin gegebenen Informationen auch nach dem Datum ihrer Veröffentlichung zutreffend sind. Die audius SE hat keine Verpflichtung, die Informationen, zukunftsgerichteten Aussagen oder Schlussfolgerungen in dieser Präsentation zu aktualisieren, korrigieren oder nachgekommene Ereignisse oder Umstände aufzunehmen oder Ungenauigkeiten zu berichtigen, die nach dem Datum dieser Präsentation bekannt werden.

**Weinstadt 2025**