dudius

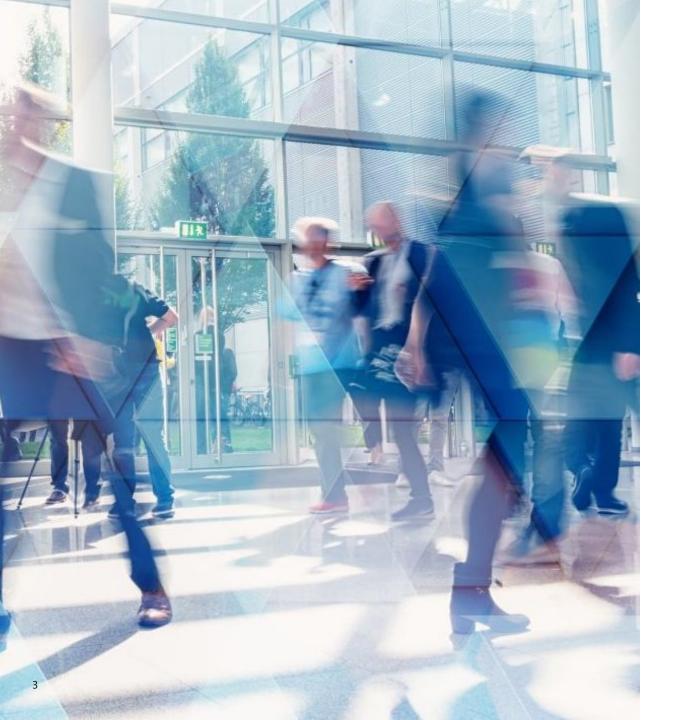
Unternehmenspräsentation audius SE

Stand: 21. November 2022

Inhalt

- 1 Der audius Konzern
- 2 Unsere Perspektive 2022+
- 3 Überblick Finanzen

audius



<u>Die</u> audius Gruppe

audius auf einen Blick

Mitarbeiter

~600

Umsatz 2022e

>71 Mio. € >7,5 Mio. €

EBITDA 2022e

Hauptsitz

Weinstadt bei Stuttgart Standorte

Inland

Ausland

16

Zielgruppe

Mittelstand bis DAX-Konzern in der DACH-Region und weltweit

Bewährtes audius Management



Rainer Francisi, Vorstandsvorsitzender

Gründete audius im Jahr 1991. Größter Aktionär des Unternehmens. Verantwortet die Bereiche Software sowie maßgebliche Querschnittsfunktionen in der Unternehmensgruppe.



Matthias Kraft, Vorstand

Bereits seit 2004 im Unternehmen und seit 2015 im Vorstand. Verantwortlich für den Bereich IT-Services.



Wolfgang Wagner, Vorstand

Seit 2016 im Vorstand der ehemaligen IT Competence Group. Verantwortet die Bereiche M&A, Investor Relations, die Tochtergesellschaft proMX sowie verschiedene Querschnittsfunktionen.



Konstantin Tsaligopoulos, Vorstand

Seit 2011 in der Unternehmensgruppe tätig. Hat seit 2016 den Geschäftsbereich Netze/Mobilfunk aufgebaut und verantwortet diesen seit 2022 als Mitglied des Vorstands.

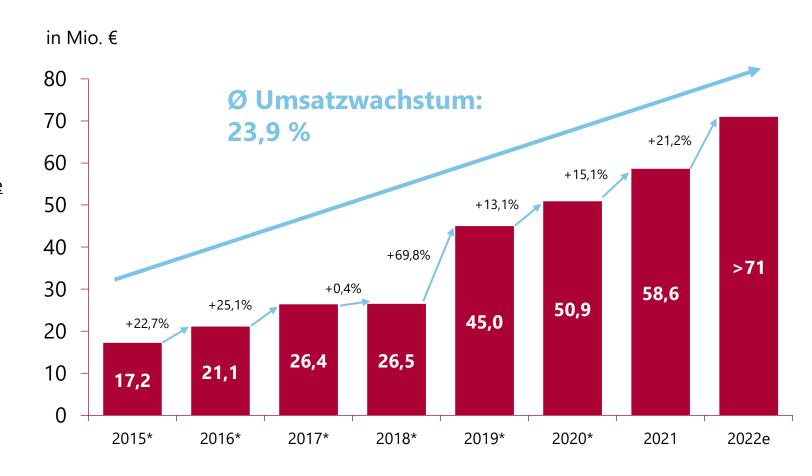
audius Wachstumsstory

Zweifache Wachstumsstrategie

- 1. Organisches Wachstum <u>aus eigener Kraft</u>
- 2. Anorganisches Wachstum <u>durch gezielte Zukäufe</u>

gemäß unseres **Mottos:**

"Nicht die Großen fressen die Kleinen, sondern die Schnellen die Langsamen!"



* 2015 - 2020 Als-ob-Konsolidierung aus Sicht der audius AG

Wachstum anorganisch seit 2015

08/2022	ILK Internet GmbH Fokus: Standortvernetzung, Netzwerkbetriebssicherung, Outsourcing Kundeninfrastruktur in eigenes ILK-Datacenter					
12/2021	Elektro Mahlberg GmbH Fokus: Auf- und Rückbau sowie die Bereitstellung von Mobilfunkstandorten					
09/2021	smcTeam Systems Management Consulting GmbH & Co. KG Fokus: Ablauf- und Prozessautomatisierung					
01/2021	DATA-S Fokus: Data Security & Consulting					
10/2020	Unidienst GmbH Fokus: Customer Relationship und Management und Business Intelligence					
03/2019	Mehrheitsbeteiligung von audius an der IT Competence Group SE Fokus: mobile Dateninfrastrukturen und IT-Infrastruktur und Business Solutions					
02/2017	Enteco GmbH Fokus: IT-Dienstleistungen					
03/2016	Asset-Deal SERVICEPORTALS Fokus: Full-Service DL Lösungen zur Effizienzsteigerung und Geschäftsprozessoptimierung auf Basis von Microsoft SharePoint					
04/2016	Aufbau des Mobilfunkgeschäfts Sinnwell AG Fokus: Netze, Mobilfunk, 5G					
07/2015	ROTON IT-Service GmbH & ROTON Unternehmensberatung Fokus: IT-Beratung, IT-Betreuung, Outtasking, IT-Sicherheit					
04/2015	Mehrheitsbeteiligung an der proMX GmbH Fokus: Softwareprodukte/ und -entwicklung, Beratungsdienstleistung	au				

Die 3 Segmente des audius Portfolios

Bedienung topaktueller Themenfelder auf dem Wachstumsmarkt IT/TK:



Segment "IT-Services"

Segment "Software"

Segment "Netze/Mobilfunk 5G"

Segment "IT-Services"

<u>Unser Geschäft wächst</u> <u>aufgrund des technologischen</u> <u>Fortschritts</u>

Wir bieten unseren Kunden den gesamten Betreuungs-Zyklus für Ihre IT: vom Audit über Planung und Umsetzung bis zum Betrieb - alles gesichert durch hocheffektives Qualitätsmanagement.

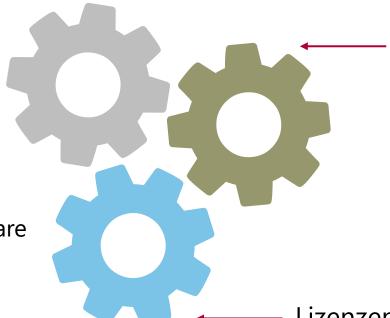


audius

Segment "Software"

<u>Standardisierte</u> <u>Produkte</u>

- Hohe Skalierbarkeit
- Langfristig stabile Umsätze
- Eigenentwickelte Standard Software



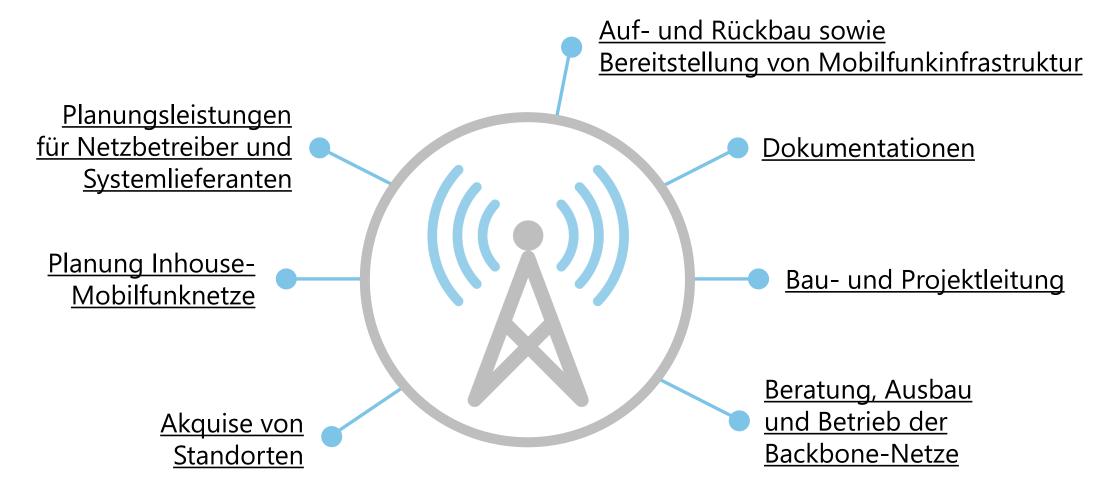
Individuelle Lösungen

- Hohes technologisches Know-how
- Strategische Beratung/Consulting
- Business Transformation
- Kunden-Software Entwicklung

<u>Lizenzen</u>

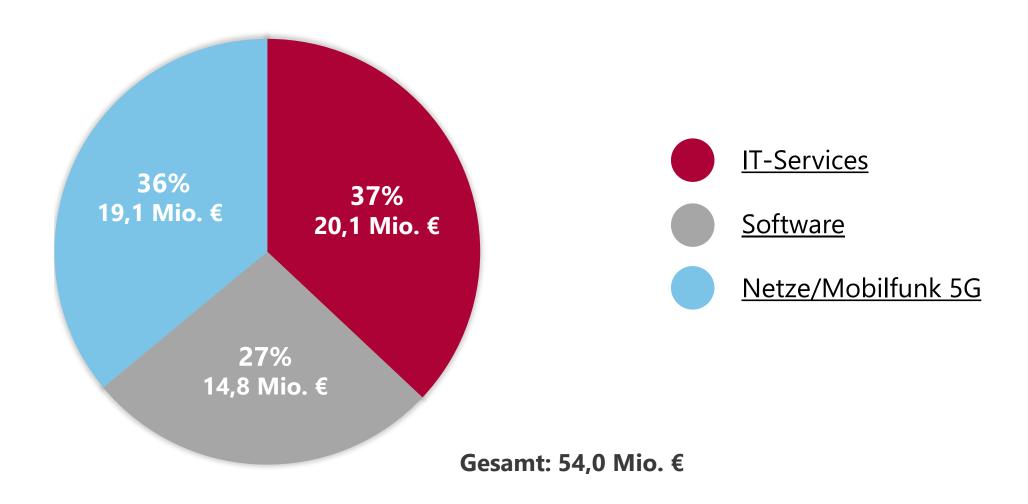
- Cloud Lösungen
- CSP Provider
- Eigene Lizenzen

Segment "Netze/Mobilfunk 5G"





Verteilung der Gesamtleistung nach Segmenten | 9 Monate 2022



Partnerschaften













audius



Unsere Perspektive 2022+

Strategische Wachstumsfelder 2022+

Dynamisch wachsende Zielmärkte

- Ungebrochen starker IT-Markt
- 5G verleiht Mobilfunk neuen Schub
- Zunehmende Digitalisierung befeuert die Software-Entwicklung
- Corona Pandemie verleiht allen Teilmärkten weiteren Wachstumsschub
- Nachhaltige Fördermaßnahmen für Digitalisierungsprojekte erwartet
- Fullservice-Plattformdienstleister

Internationalisierung

- Ausbildung und Rekrutierung qualifizierter Mitarbeiter
- Aufbau von Expertise durch internationale Entwickler- und Beraterteams
- Partner des Kunden vor Ort im Ausland
- Engagierter, weltweiter Vertrieb in vielfältigen Branchen
- Erzielung attraktiver Margen
- Trend zum Home-Office hilft

Cross- und Upselling im Konzern

- Unverändert große Potentiale durch Großkunden
- Stetige Erweiterung der Technologien bietet fortwährend Potentiale
- Möglichkeit der Erzielung von Skaleneffekte, insbesondere durch Etablierung von Services
- Vermarktung eigener Produkte und Lösungen für höhere Kundenbindung und tiefe Marktdurchdringung
- Schaffung eines starken gemeinsamen Full-Service-IT-Angebot

Akquisitionen

- Eroberung neuer Marktsegmente und schnelles Wachstum durch Zukauf etablierter Unternehmen
- M&A: hervorragender Track-Record und gut gefüllte Dealpipeline versprechen weiteres Wachstum
- Wachstums-Enabler f
 ür kleinere Unternehmen und deren Produkte und Dienstleistungen
- Wachstum durch eigene IP durch Multiplikatoreffekte im Konzern



<u>Überblick</u> <u>Finanzen</u>

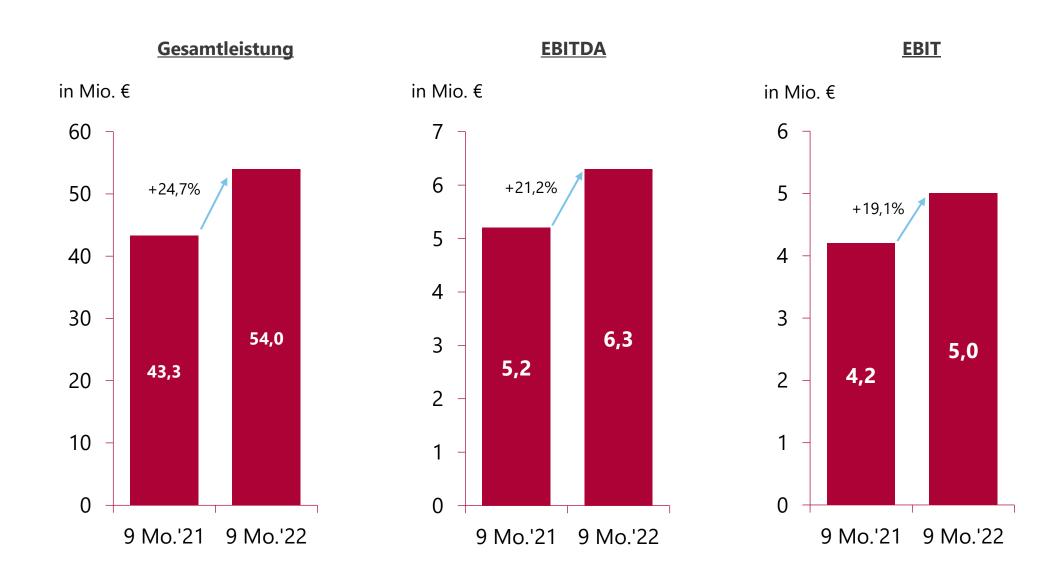
Entwicklung der GuV 2021

In Mio. EUR	2021	2020	+/- in Mio. EUR	in %
Gesamtleistung	58,6	34,7	+ 23,9	+ 69 %
Rohertrag	47,3	27,6	+ 19,7	+ 71 %
EBITDA	6,7	2,9	+ 3,8	+ 131 %
EBITDA-Marge	11,4 %	8,4 %	+ 3,0	+ 36 %
EBIT	5,2	2,5	+ 2,7	+ 111 %
Ergebnis je Aktie nach Minder.	0,61	0,34	+ 0,27	+ 79 %
Cashflow aus lfd. Tätigkeit	4,6	2,8	+ 1,8	+ 64 %

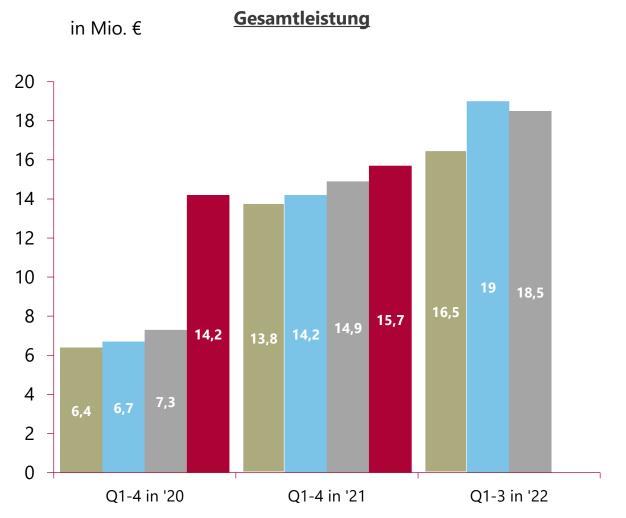
Entwicklung der Bilanz 2021

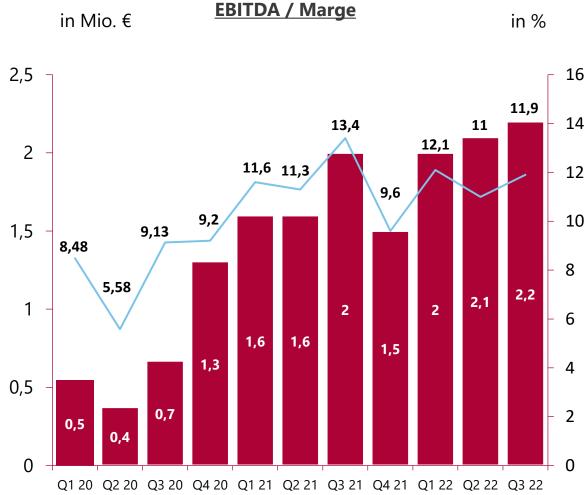
In Mio. EUR	31.12.2021	31.12.2020	+/- in Mio. EUR	in %
Bilanzsumme	29,1	27,2	+ 1,9	+ 7 %
Eigenkapital	19,6	17,1	+ 2,5	+ 15 %
Eigenkapitalquote	67,5 %	63,0 %	+ 5	+ 8 %
Zahlungsmittel	12,4	10,9	+ 1,5	+ 14 %
Auftragsbestand	38	30,5	+ 7,5	+ 25 %

Geschäftsentwicklung | 9 Monate 2022

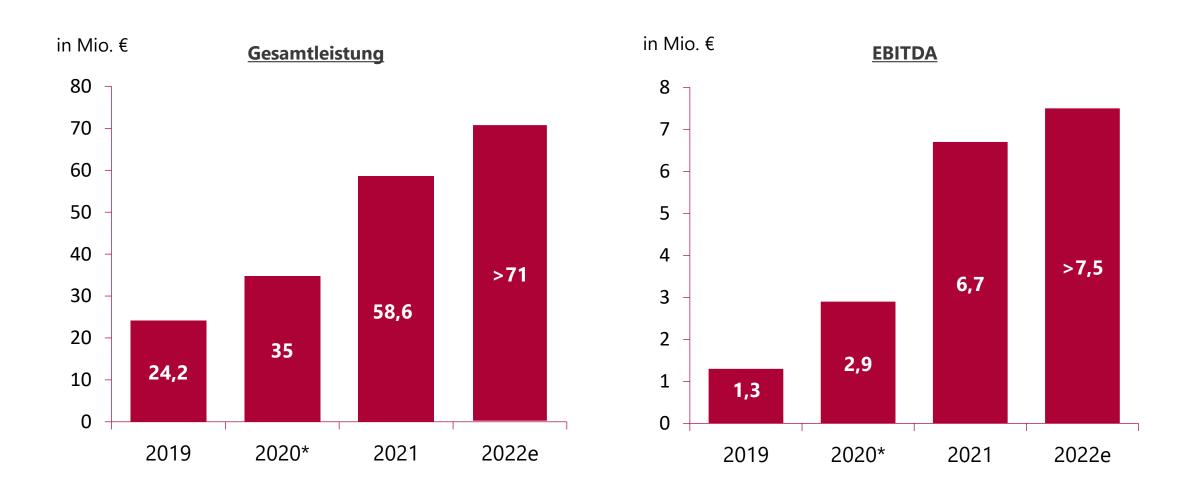


Quartalsentwicklung seit Q1 2020





Gesamtjahreszahlen seit 2019



^{*}Anteilige Konsolidierung der audius Gesellschaften + Unidienst ab 01.10.2020

audius Aktie

Ausgegebene Aktien 4.950.000

Handelssegmente m:access, Basic Board FWB

Research Coverage SMC (Kursziel € 22,00), Solventis (Kursziel € 20,60),

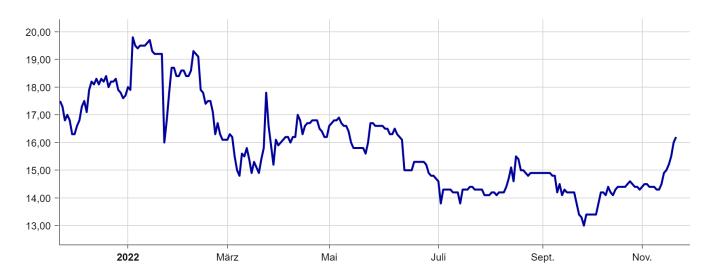
GBC (Kursziel € 21,50)

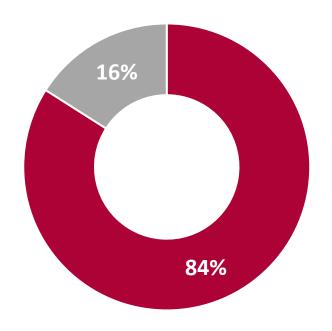
Nennwert € 1,00 pro Aktie

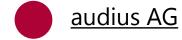
Marktkapitalisierung € 80,2 Mio.

WKN/ISIN A0M530 / NL0006129074

Dividende 30 Cent für 2021









Zusammenfassung

Erfolge:

- Rekordumsätze und -Ergebnisse für 2020 und 2021
- Eigenkapitalquote 68%
- Exzellentes Geschäftsjahr 2021: Gesamtleistung 58,6 Mio. EUR, EBITDA 6,7 Mio. EUR, EBIT 5,2 Mio. EUR
- Unverändert gute Auftragslage für die nächsten Monate unterstreicht konjunkturunabhängiges Geschäftsmodell
- Erweiterung des Geschäftsbereichs Mobilfunk zum Full-Service-Anbieter

Ziele:

- Anhaltendes Wachstum in 2022 geplant: Umsatz >71 Mio. EUR und EBITDA >7,5 Mio. EUR
- Fortsetzung des bisherigen organischen und anorganischen Wachstumspfades in den nächsten Jahren
- Nachhaltige, attraktive Dividendenpolitik

Ansprechpartner



Wolfgang Wagner Vorstand



Melanie IIg Investor Relations & Unternehmensentwicklung

audius SE Mercedesstraße 31 71384 Weinstadt

ir@audius.de +49 7151 / 369 00 364 www.audius.de/investor-relations

Abschließende Informationen

Diese Präsentation ist von der audius SE für interne Zwecke erstellt worden. Sie kann daher nicht als ausreichende oder angemessene Grundlage für Zwecke Dritter angesehen werden. Diese Präsentation ist nur zu informatorischen Zwecken bestimmt und wird ausdrücklich als vertrauliche Information verteilt. Sie darf nur in Übereinstimmung mit dem geltenden Recht, wie z. B. den Regeln zum Insiderhandel, verwendet werden. Die Präsentation darf weder ganz noch auszugsweise verteilt, veröffentlicht oder reproduziert werden, noch darf der Inhalt gegenüber dritten Personen offen gelegt werden. Mit der Entgegennahme dieser Präsentation erklärt der Empfänger sich einverstanden, die Vertraulichkeit der Präsentation zu wahren und die nachfolgenden Bedingungen anzuerkennen.

Diese Präsentation enthält Aussagen, Schätzungen, Meinungen und Vorhersagen mit Bezug auf die erwartete zukünftige Entwicklung ("zukunftsgerichtete Aussagen"), die verschiedenen Annahmen wiedergeben betreffend z. B. Ergebnisse, die aus dem aktuellen Geschäft audius SE oder von öffentlichen Quellen abgeleitet worden sind, die keiner unabhängigen Prüfung unterzogen oder von audius SE eingehend beurteilt worden sind und die sich später als nicht korrekt herausstellen könnten. Alle zukunftsgerichteten Aussagen geben aktuelle Erwartungen gestützt auf den aktuellen Businessplan und verschiedene weitere Annahmen wieder und beinhalten somit nicht unerhebliche Risiken und Unsicherheiten. Sie sollten daher nicht als Garantie der zukünftigen Performance oder Ergebnisse verstanden werden und stellen ferner nicht unbedingt genaue Anzeichen dafür dar, dass die erwarteten Ergebnisse auch erreicht werden. Alle zukunftsgerichteten Aussagen beziehen sich nur auf den Tag der Aushändigung dieser Präsentation an den Empfänger. Es ist Angelegenheit des Empfängers dieser Präsentation eigene nähere Beurteilungen über die Aussagekraft der zukunftsgerichteten Aussagen und zugrunde liegenden Annahmen anzustellen. Die audius SE ist unter keinem rechtlichen Anspruchsgrund dafür haftbar zu machen, dass die zukunftsgerichteten Aussagen und Annahmen erreicht werden oder eintreffen. Die audius SE schließt jedwede Haftung im gesetzlich weitestgehenden Umfang für jeden direkten oder indirekten Schaden oder Folgeschaden oder jede Strafmaßnahme aus, die dem Empfänger durch den Gebrauch der Präsentation, ihres Inhaltes oder im sonstigen Zusammenhang damit entstehen könnten.

Die audius SE gibt keine Garantie oder Zusicherung (weder ausdrücklich noch konkludent) in Bezug auf die mitgeteilten Informationen in dieser Präsentation oder darauf, dass diese Präsentation für die Zwecke des Empfängers geeignet ist. Die Zurverfügungstellung dieser Präsentation enthält keine Zusicherung, dass die darin gegebenen Informationen auch nach dem Datum ihrer Veröffentlichung zutreffend sind. Die audius SE hat keine Verpflichtung, die Informationen, zukunftsgerichteten Aussagen oder Schlussfolgerungen in dieser Präsentation zu aktualisieren, korrigieren oder nachgekommene Ereignisse oder Umstände aufzunehmen oder Ungenauigkeiten zu berichtigen, die nach dem Datum dieser Präsentation bekannt werden.

Weinstadt 2022

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



<u>Appendix</u>

Business Case IT-Service / Managed Services

IT Betrieb Sportwagenproduktion in Stuttgart



Herausforderung des Kunden

Stetes weltweites Wachstum der Mitarbeiter und des Datenaufkommens erfordert ein ständiges Erweitern der Netzwerkinfrastruktur.

Aufgabe von audius

audius ist verantwortlich für die weltweite Implementierung der Netzwerk- und Sicherheits-Infrastruktur "Lösungsentwicklung & Rollout".

Beispiel: Steuerung der Fertigung in der digitalen Fabrik erfolgt z. T. über drahtlose Netzwerke – Industrie 4.0.

Business Case Software

<u>Digitalisierung des Field</u> <u>Service Managements,</u> <u>Fette Compacting GmbH</u>



Herausforderung des Kunden

Steigerung der Effizienz durch die Digitalisierung aller papierbasierten Prozesse im international agierenden technischen Außendienst.

Aufgabe von audius

Optimierung der Field Service Prozesse vor dem Hintergrund der über 30-jährigen Erfahrung.

Digitalisierung und Automatisierung aller Prozesse im technischen Außendienst mit Hilfe von Microsoft Dynamics 365 Field Service.

Business Case IT-Service / Managed Services

IT Betrieb Bank in Stuttgart



Herausforderung des Kunden

Sicherstellung einer zu 100% verfügbaren, permanenten und sicheren IT-Infrastruktur im Rahmen der besonderen Anforderungen der Bankenlandschaft.

Aufgabe von audius

EMEA-weite Verwaltung von ca. 20.000 Arbeitsplatz PCs in Bezug auf Verfügbarkeit und Software (Betriebssysteme und Anwendungen).

- Gewährleistung der Sicherheit
- Aktualisierung der Softwarestände
- Software-Verteilung
- 3rd Level Support
- Treiber Integration

Business Case IT-Service / Security & Audit Services

Informationssicherheit im Gesundheitswesen Zollernalb Klinikum gGmbH



Herausforderung des Kunden

Neutrale Entscheidungskriterien für IT-Strategie, Konzeption, Umsetzung sowie sicheren Regelbetrieb.

Aufgabe von audius

Entwicklung eines auf den Klinikbetrieb zugeschnittenen Information Security Management Systems auf Basis des einzigartigen audius Audit-Service "From Risk to Business".

Durchführung von regelmäßigen Assessments zur Bestimmung des aktuellen IT-Security Reifegrads.

Notizen

audius



audius