

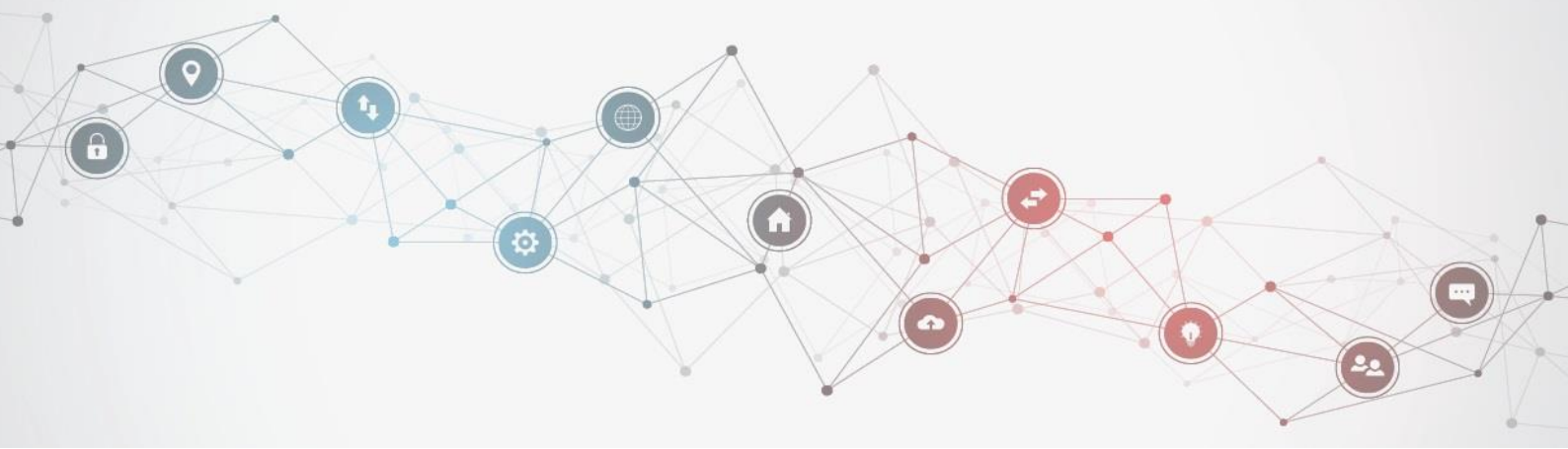


audius:Add-ons

Funktionsübersicht

audius:Commission – Provisions- und Prämienabrechnung

audius



audius:Commission

Mit audius:Commission bietet audius ein Tool zur **Provisions- und Prämienabrechnung** für die Leistungen von Mitarbeitenden, externen Vermittler*innen, Berater*innen, Tipp-gebenden Personen und Anwerbenden.

Das Add-on bietet mit einer Vielzahl an Berechnungsregeln auf der Basis der Provisionsgrundlagen variantenreiche Abrechnungen für viele Provisionsempfänger*innen. Berücksichtigt werden etwa Agios oder Bewertungssummen – genauso wie Laufzeitregeln, Mindestbeträge, Stückkosten und Multiplikationsfaktoren. Auch Abschluss-, oder Folgeprovisionen sind möglich.

audius:Commission führt die komplexen Prozesse der Provisions- und Prämienabrechnung zeitsparend und fehlerfrei automatisiert durch. Für Provisionen, die das Unternehmen erhält, und für jene, die an handelnde Personen weiterzugeben sind.

Einsatz des Add-ons:

Das Add-on eignet sich branchenübergreifend für alle Anwendungen auf der Basis von Dynamics 365 Sales, Customer Service, Field Service und Project Operations von Microsoft generell und im speziellen für alle audius:Branchenlösungen.

Hinweis: Im Zusammenhang mit audius:Finance, audius:Software & Consulting und audius:Energy bietet audius:Commission weiterführende, branchenspezifische Prozesse – die über dieses Dokument hinaus gehen. Kontaktieren Sie uns hierzu!

Funktionsübersicht audius:Commission

PROZESSE

EIN- UND AUSGEHENDE PROVISIONEN

Es werden Provisionen berechnet, die das Unternehmen erhält, wie auch jene, die an die handelnden Personen oder Partnerunternehmen weiterzugeben sind. Bei der Provisionsweitergabe kann mit einem Einheitendivisor berechnet werden.

PERIODISCHE PROVISIONSABRECHNUNG

Regelmäßige Provisions- und Prämienabrechnung – transparent und fehlerfrei.
Reduzierung wiederkehrender Aufwände für verschiedenste, komplexe Abrechnungsszenarien.

AUSLÖSER UND AKTIVITÄT

Die Gesamtheit der relevanten Provisionen und Prämien wird in einem Lauf abgerechnet. Auslöser können neu erstellte Aufträge, Rechnungen oder auch Zahlungen sein.

ABRECHNUNGSLAUF AUTOMATISCH ODER MANUELL

Der Abrechnungslauf erfolgt automatisch durch einen Auslöser oder periodisch zu einem Fälligkeitsdatum, ausgeführt durch einen Webservice. Zudem ist ein manuelles Anstoßen möglich.

PROVISIONSABRECHNUNG FÜR STRUKTURVERTRIEB

Berücksichtigung einer oder mehrerer hierarchisch angeordneter Provisionsempfänger*innen für einen Vorgang.

BELEGERZEUGUNG

Generierung von Belegen – als Rechnung für eingehende Provisionen und Gutschriften für Partnerunternehmen – sowie Reports für die interne Dokumentation und Mitteilung von Provisionen und Prämien an die Empfangenden.

Provisionen berechnen

BERECHNUNGSGRUNDLAGEN

Für die Berechnungen werden im Wesentlichen die Auftragspositionen, Provisionsempfänger*innen und deren jeweilige Provisionsbasis herangezogen.

PROVISIONSBASIS

Die Provisionsbasis liefert die Berechnungsregeln, sie ist entweder einem Produkt, einem Provisionstyp, einem Partnerunternehmen oder einer Person zugeordnet.

BERECHNUNGSREGELN

Die Provisionsbasis ist der Ausgangspunkt für vielfältige Berechnungen: Provisionen, Bewertungssummen, Provisionseinheiten, Agios und Agio-Prozentsätze, Abschlussprovisionen, Vermittlerprovisionen usw.

SONDERVEREINBARUNGEN

werden in die Provisionsbasis aufgenommen und gemäß den Berechnungsregeln verarbeitet.

STORNIERTE VERTRÄGE

Werden Verträge mit Storno-Prozentsatz storniert, reduziert die nächste Berechnung die Forderungen an den Provisionsgeber. Diese Stornoeinbehalte sind (wie die Auszahlungen) in einem Konto ersichtlich. Auch Zurechnungen sind möglich.

MEHRWERTSTEUER-BERECHNUNG

Ist ein Produkt nicht befreit, so wird der MwSt-Satz dem des geltenden Landes verwendet.

PROVISIONSAUFTEILUNG

Die Berechnung der Provisionsaufteilung erfolgt über die Auftragspositionen und die Rollen der beteiligten Personen.

STRUKTURVERTRIEB

Bei mehreren provisionsberechtigten Personen erfolgt die Berechnung der Provision für jede*n Beteiligte*n. Der einzelne Provisionsanspruch für die über- bzw. untergeordneten Mitarbeitenden errechnet sich anteilig automatisch. Möglich sind beliebig viele Rollen und Überordnungen.

Berechnungsgrundlagen

VORRAUSSETZUNG PROVISIONSBASIS

Die Provisionsbasis kann einem Provisionstyp, Produkt, Mitarbeitenden, Vertriebspartner (Firma) oder Kontakt zugeordnet sein.

Die Provisionsbasis legt fest, welche Vertragsdetails die Grundlage für die Provisionsberechnungen sind. Beispiele sind: Jahresnetto- oder Jahresbruttoprämien, Netto- oder Bruttowerte laut Zahlungsweise, Tarifbeiträge, Aufschläge, Beitragssummen, Bewertungssummen usw.

BEWERTUNGSANTEIL UND BEWERTUNGSFAKTOR

Der Prozentsatz reduziert die Bewertungsgrundlage.

LAUFZEIT

Sie bestimmt, welcher Zeitraum für die Berechnung der Provision verwendet wird.

MINDESTBETRAG

Er ist die Basis für Provisionsberechnungen, deren Basis kleiner als der Mindestwert ist.

STÜCKKOSTEN

Stückkosten werden zusammen mit der Laufzeit in die Berechnung aufgenommen.

EINHEITENDIVISOR

Die Bewertungssumme wird auf die Einheiten umgerechnet.

MEHRWERTSTEUER-BERECHNUNG

Ist das Produkt nicht MwSt.-befreit, wird die MwSt. bei der Provisionsaufteilung berechnet und ausgewiesen.

Logiken

PRÄMIE ÜBER DECKUNGSBEITRAG BERECHNEN

Die Berechnung erfolgt über die abgeschlossenen Aufträge. Der Prämien-Anteil der Mitarbeiter*innen wird über ihre Gesamtarbeitszeit berechnet (Voraussetzung: Zeiterfassung mit audius:Time).

PROVISION FÜR ANBAHNUNG UND VERTRIEB

Die Berechnung erfolgt bei der Auftragserstellung für alle Provisionsempfänger*innen. Das Add-on erstellt neben der Provisionsaufteilung auch die Datensätze für die Provisionen zum Strukturvertrieb.

PROVISIONEN ÜBER ARBEITSZEITEN BERECHNEN

Berechnung der Provision über die einer Rechnung zugeordneten Arbeitszeiten. Die Aufteilung der Provision an die Empfänger*innen erfolgt aliquot zum Anteil an der Gesamtarbeitszeit eines Auftrags.

PROVISIONSSUMMEN FÜR MITARBEITENDE ERMITTELN

Die Provisionssummen und möglichen Storno-Einbehalte sind für die einzelnen Mitarbeiter*innen transparent abgebildet verfügbar.

Belege und Analysen

DOKUMENTATION UND ARCHIV

Die bei der Berechnung erstellten Datensätze stehen systemintern für eine Dokumentation bereit. Sie sind als „Konten“ zu begreifen, die transparent die Provisionen und Prämien pro Provisionsgeber und -empfangenden aufschlüsseln.

RECHNUNGSERSTELLUNG

Die periodische Provisionsabrechnung unterstützt die Rechnungserstellung für eingehende Provisionen. Damit können Forderungen gegenüber Provisionsgebern umgesetzt werden.

BEREITSTELLUNG VON REPORTS

Die Berechnungen können in Form von Reports dokumentiert bzw. relevanten Personen/Abteilungen bereitgestellt werden: Eigenabrechnung, Teamabrechnung, Beraterabrechnung, Geschäftsstellenleiter-Abrechnung, Geschäftsstellen-Abrechnung, Anwerbervergütung.



Erweiterung: Erfolgsprämien

Mit audius:Commission können Erfolgsprämien/Performance Boni für die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter berechnet werden.

Zusätzliche Funktionen

ZUSAMMENHANG MIT KUNDENUMSÄTZEN

Es kann sich um Prämien handeln, die für Geschäftsanbahnungen, Verkaufsleistungen oder Ausführungen von Leistungen eingeräumt werden.

UMSATZBEZUG

Die Höhe der Prämien können sich bei einer umsatzbezogenen Berechnung nach Produkten und Produktgruppen unterscheiden.

GARANTIERTE PRÄMIEN

Garantierte Prämien über einen Zeitraum (z.B. für einen neuen Mitarbeiter während des Onboarding-Prozesses) sind genauso möglich, wie Prämien auf den Geschäftserfolg oder andere vorab definierte Ziele.

LEISTUNGSABHÄNGIGE PRÄMIEN

Bei Prämien für die Ausführung der Leistung erfolgt die Berechnung anhand der von den Mitarbeitenden für den Auftrag erbrachten und fakturierbaren Arbeitszeiten.

MEHRERE PROVISIONSEMPFANGENDE

Haben mehrere Personen für einen Prämientyp Anspruch auf einen Bonus, stehen Aufteilungsregeln zur Verfügung.

Ansprechpartner

Kontaktieren Sie uns für individuelle Informationen oder eine Beratung:

Bert Enzinger

Geschäftsführung, Vertrieb
bert.enzinger@audius-sc.de
+49 8654/4608-12

Christina Schwarzer

Vertrieb
christina.schwarzer@audius-sc.de
+49 8654/4608-25

audius GmbH
Lindenstraße 23
83395 Freilassing
+49 8654/4608-0
office@audius-sc.de
www.audius.de

© audius GmbH 2023. Die Weitergabe der Inhalte an Dritte ist verboten.