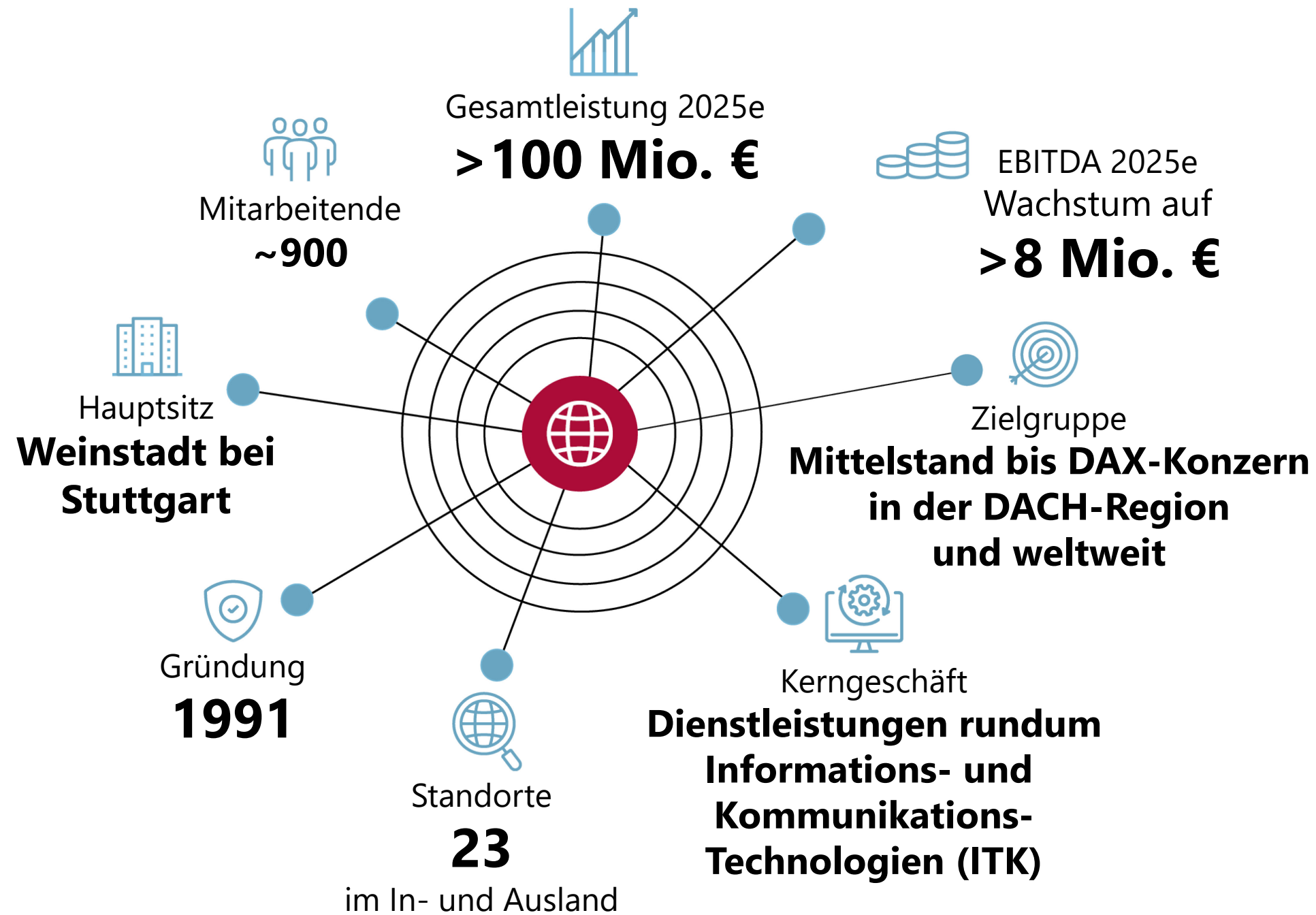




# Unternehmenspräsentation audius SE

Stand: 20. November 2025

# audius auf einen Blick



# Standorte Deutschland und weltweit





**Rainer Francisi, Vorstandsvorsitzender**

Gründete audius im Jahr 1991. Größter Aktionär des Unternehmens.



**Matthias Kraft, Vorstand**

Bereits seit 2004 im Unternehmen und seit 2015 im Vorstand.  
Verantwortlich für den Bereich IT-Services.



**Wolfgang Wagner, Vorstand**

Seit 2016 im Vorstand der ehemaligen IT Competence Group.  
Verantwortet die Bereiche M&A, Investor Relations, die Tochtergesellschaft proMX  
sowie verschiedene Querschnittsfunktionen.



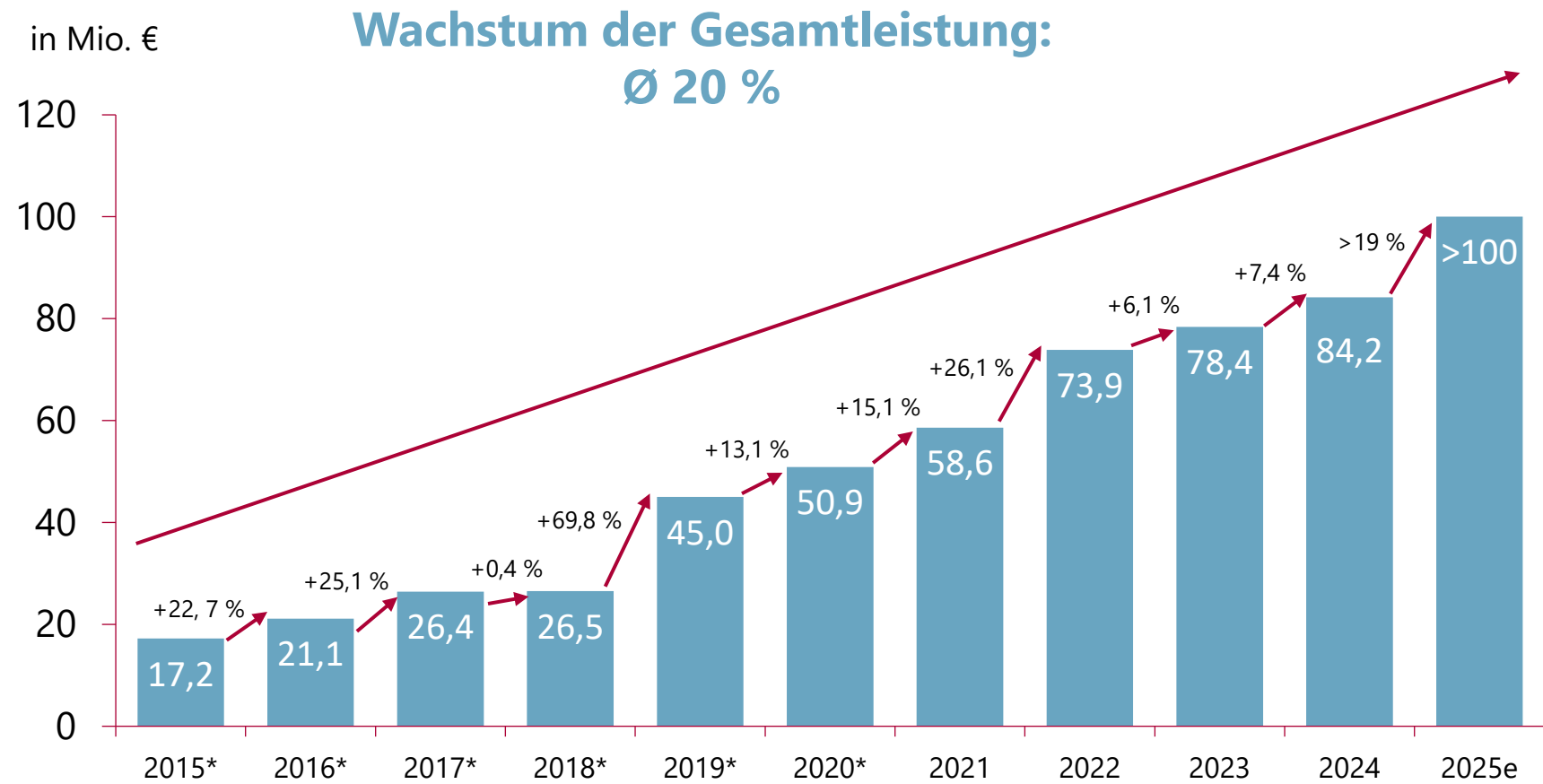
**Konstantin Tsaligopoulos, Vorstand**

Seit 2011 in der Unternehmensgruppe tätig. Hat seit 2016 den Geschäftsbereich  
Telekommunikation aufgebaut und verantwortet diesen seit 2022 als Mitglied des Vorstands.

# audius **Wachstumsstory**

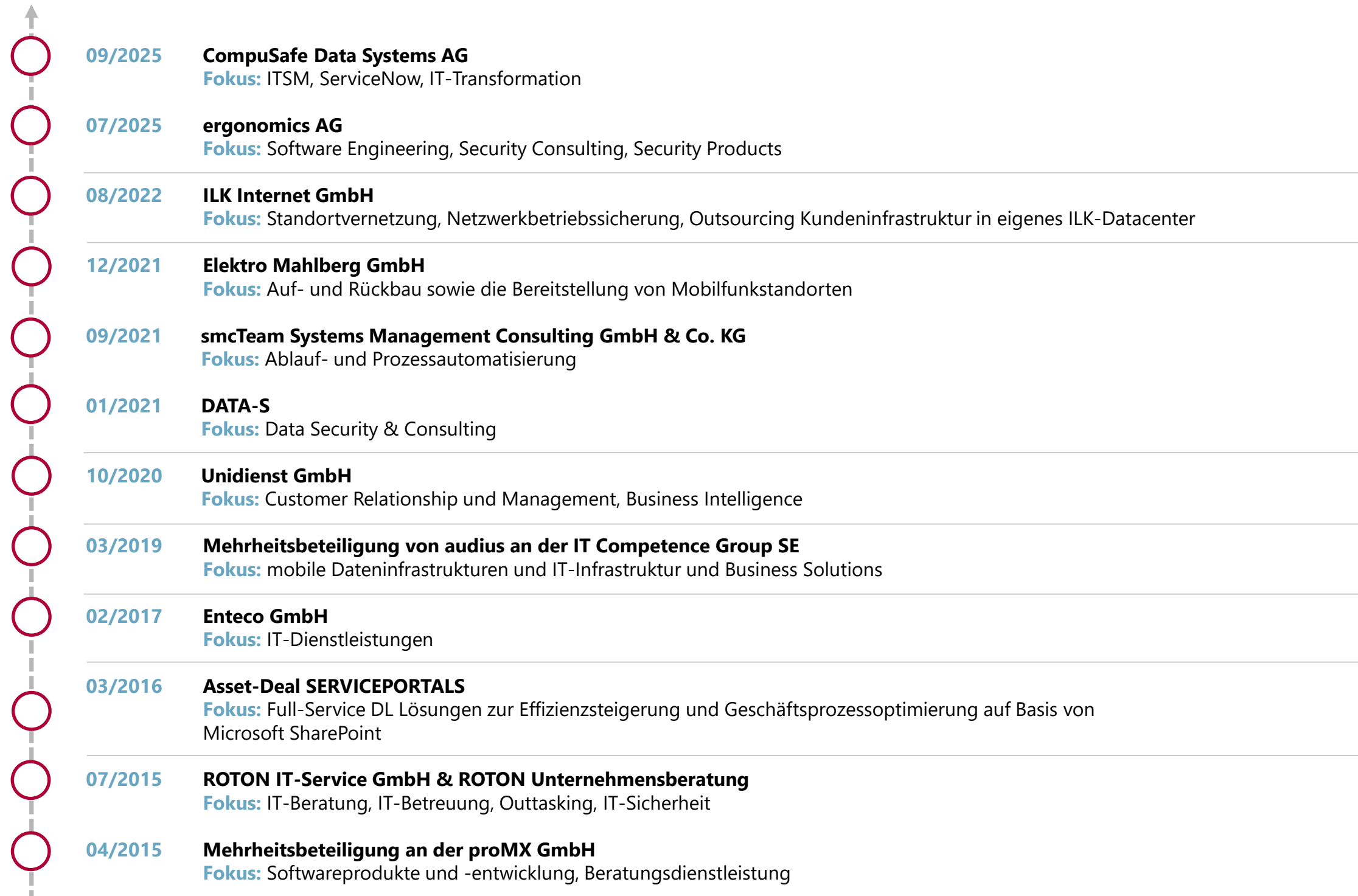
## **Doppelte Wachstumsstrategie**

1. Organisches Wachstum **aus eigener Kraft**
2. Anorganisches Wachstum **durch gezielte Zukäufe**



\* 2015 - 2020 Als-ob-Konsolidierung aus Sicht der audius AG

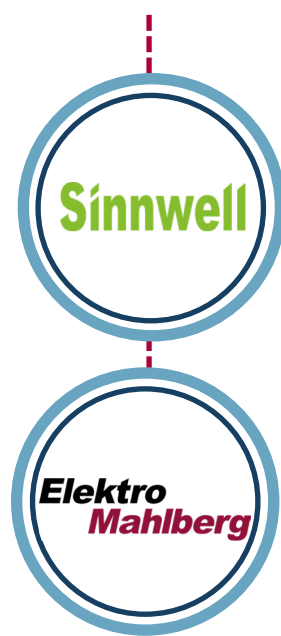
# Wachstum anorganisch seit 2015



# Verteilung der Gesamtleistung nach Geschäftsbereichen im 1. HJ '25

Gesamt 1. HJ 2025: **47,4 Mio. €**

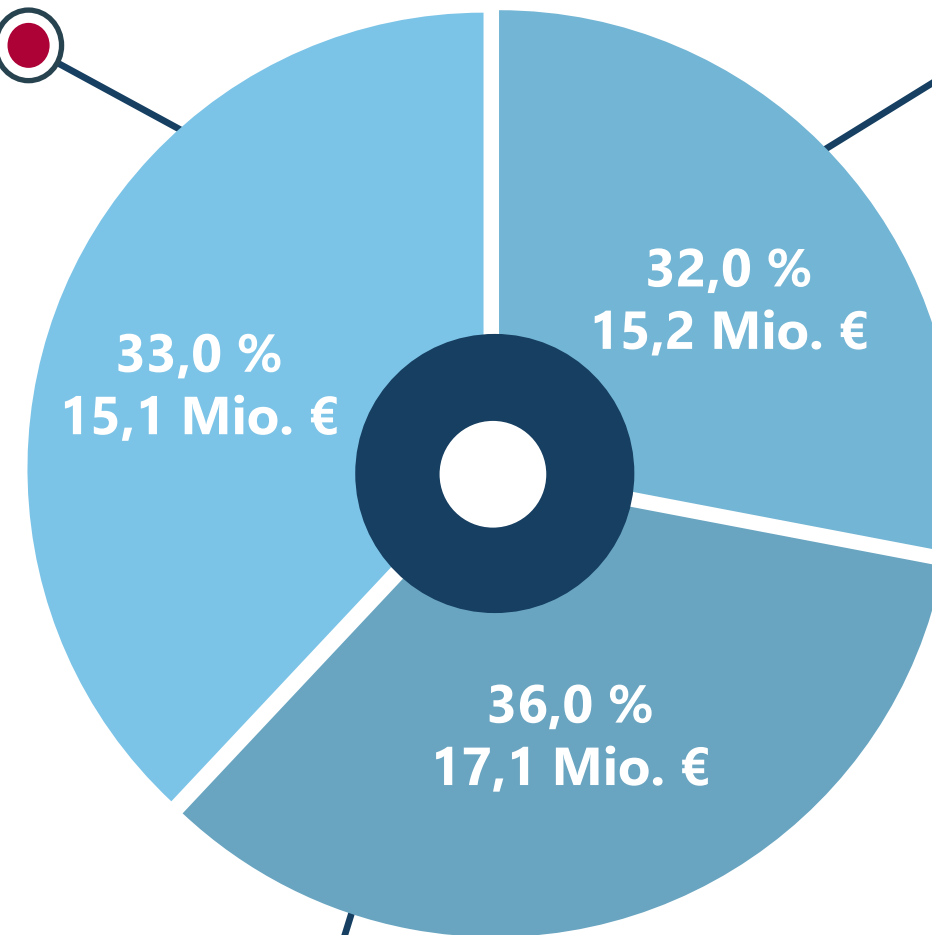
Telekommunikation



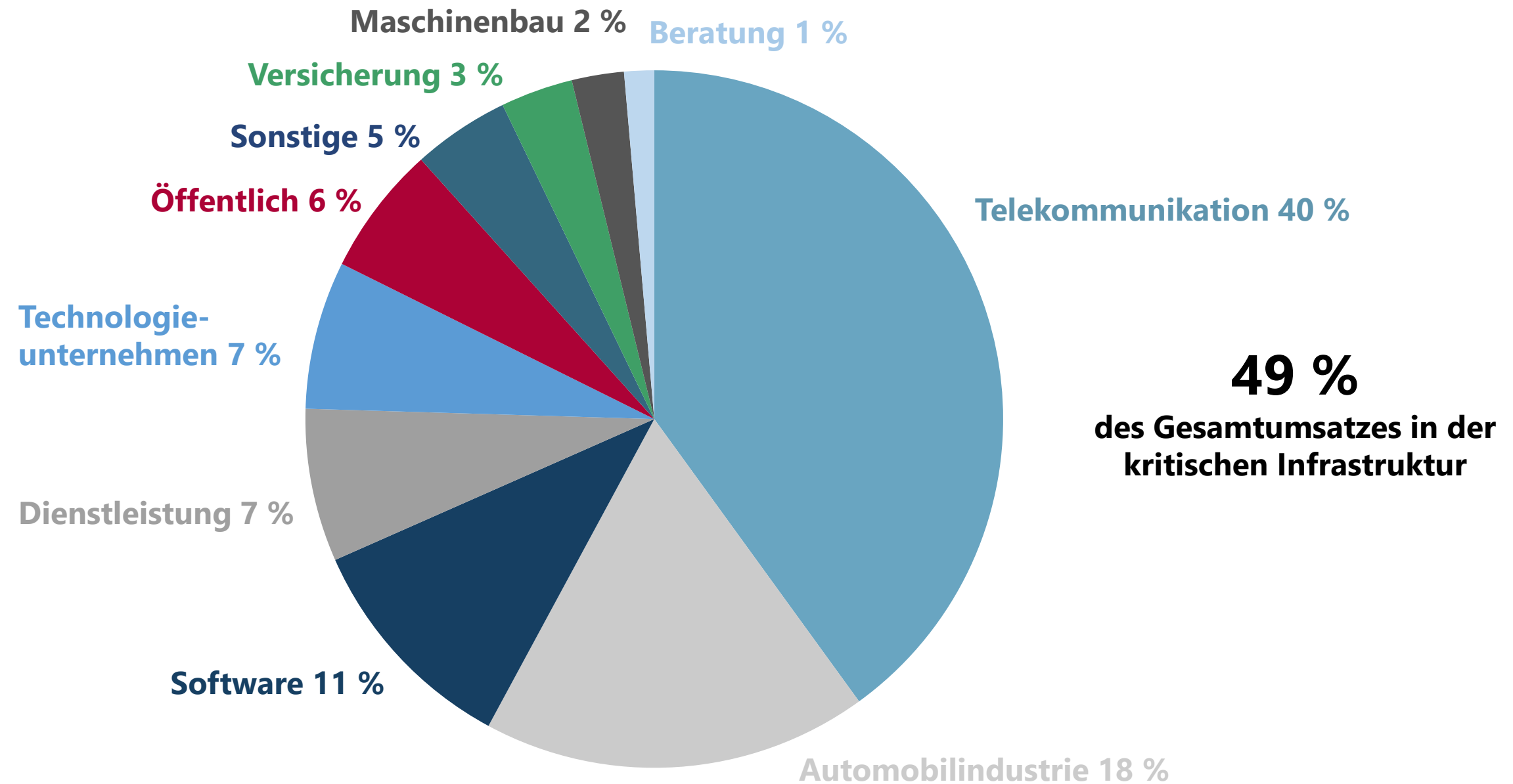
IT-Services



Software/Cloud

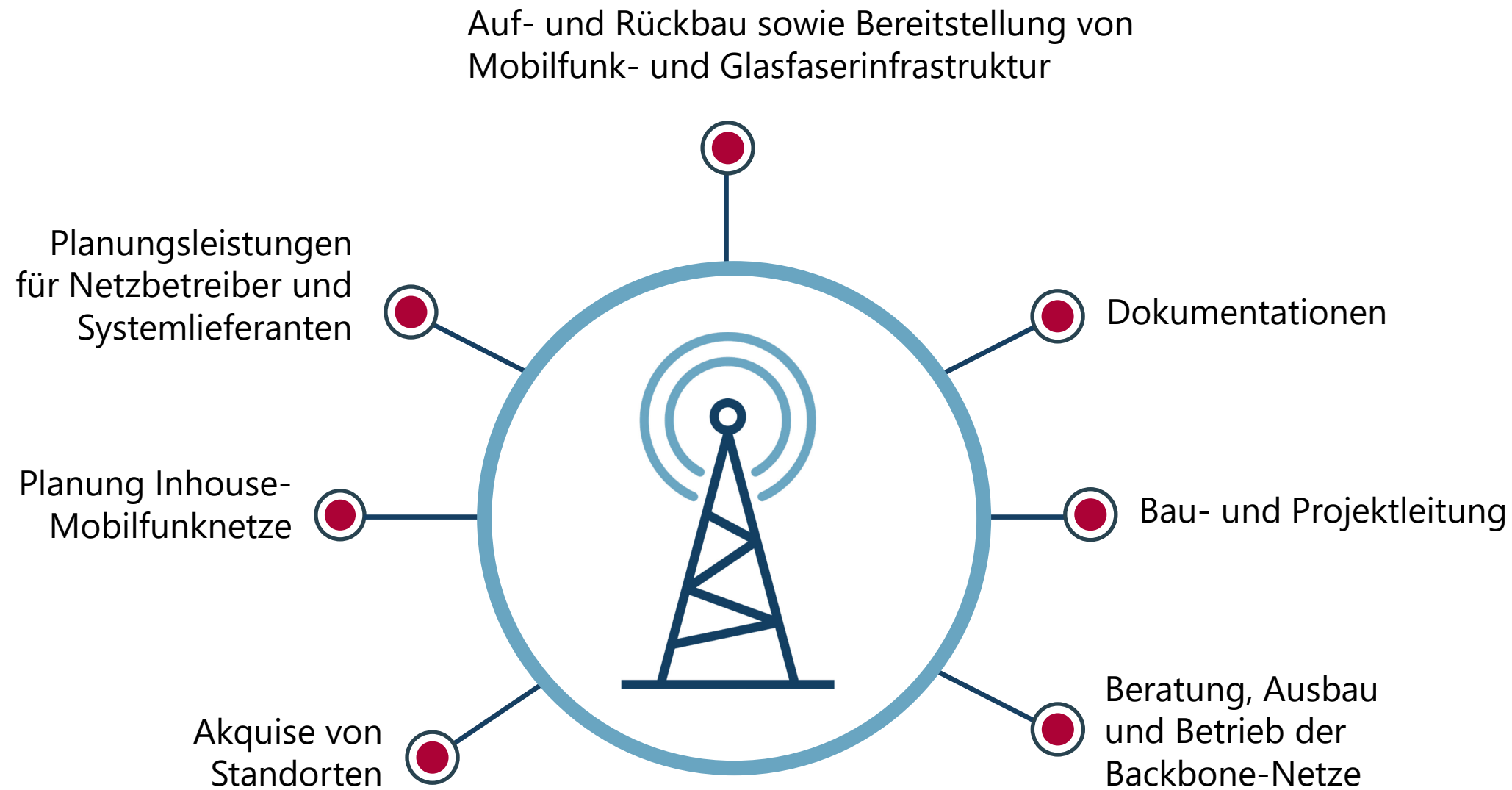


# Umsatzverteilung nach Branchen – Geschäftsjahr 2024

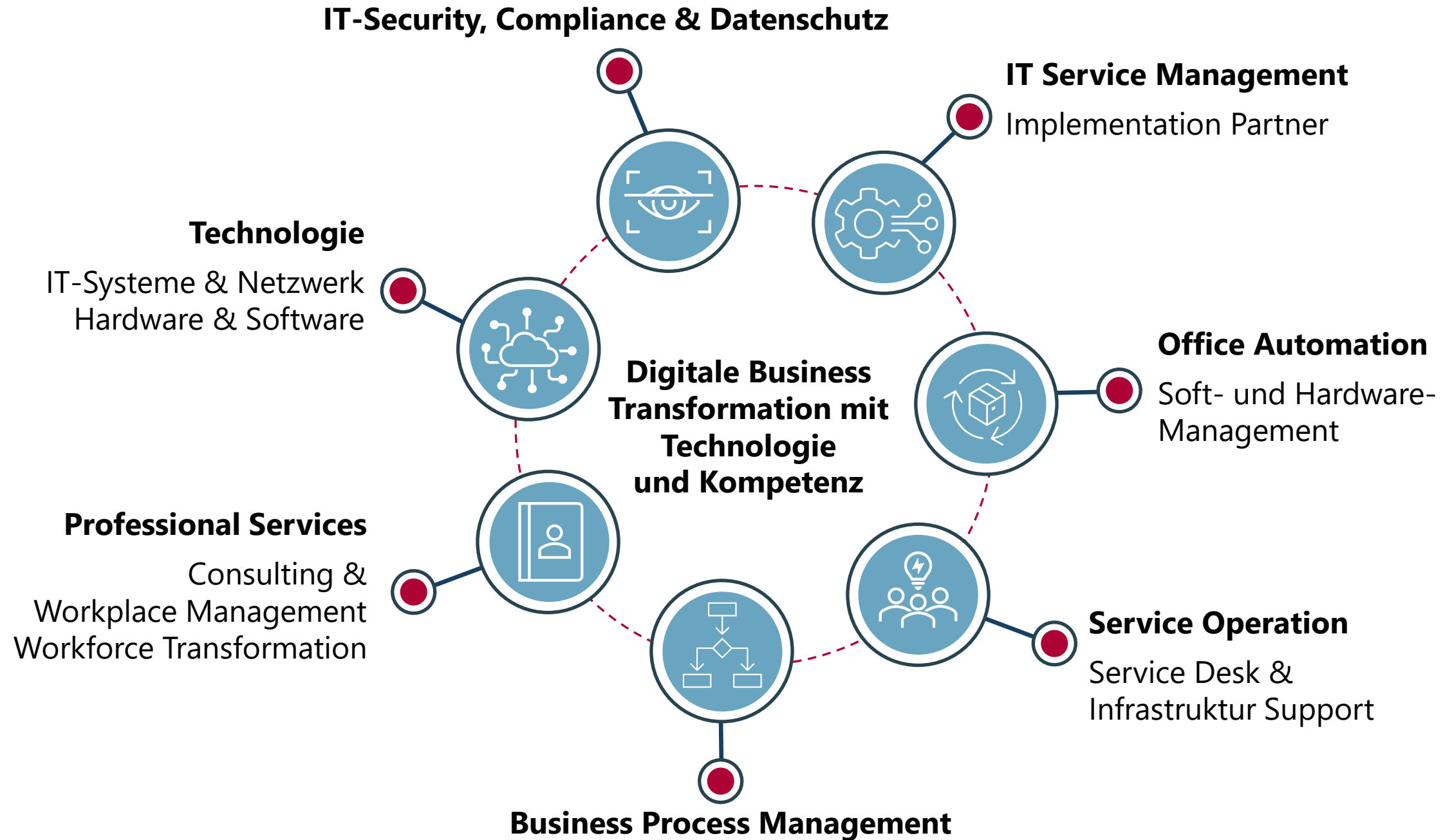




# Geschäftsbereich **Telekommunikation**



# Geschäftsbereich **IT-Services**



# Geschäftsbereich **Software/Cloud**

## **Standardsoftware**

- Branchen-Lösungen auf Basis Microsoft Dynamics 365 für die Bereiche:
  - Außendienst
  - Vertrieb
  - Kundenservice
  - Marketing
  - Projektorganisationen
- Implementation und Customizing

## **Lizenzen**

- On-Premise/Cloud
- CSP-Lizenzen
- ISV-Lizenzen

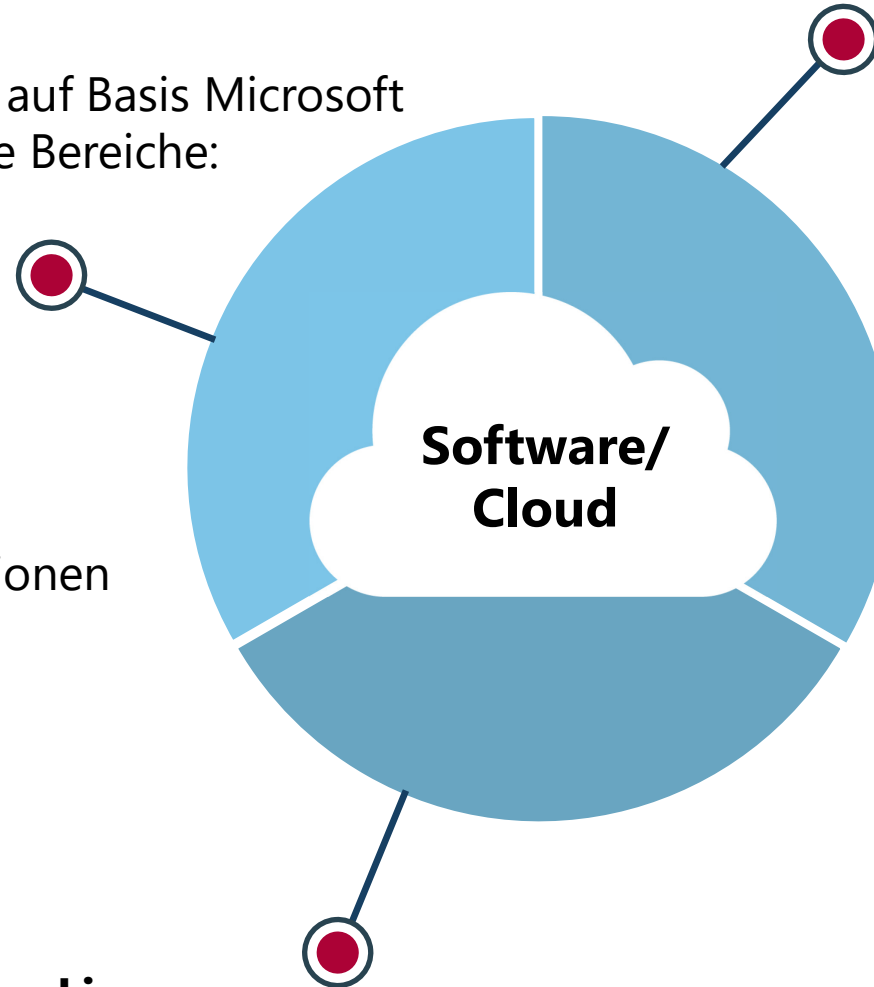
## **Eigenentwicklungen**

- Individualsoftware
- Add ons zu Standardanwendungen
- audius.cloud/Applicationsbetrieb
- Digital Business 2.0



## **Umsetzung**

- ✓ Strategische Beratung
- ✓ Business Transformation
- ✓ Kunden-Software Entwicklung



# Aktuelle Kundenaufträge



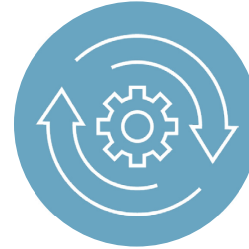
## Referenzprojekt Geschäftsbereich **Telekommunikation**

**Branche:**  
**Provider/Telekommunikation**

**Service:**  
**Onsite-Bauabnahmen** nach Fertigstellung der Bauleistungen durch den Partner des Providers vor finaler Inbetriebnahme und Durchführung von **Fotodokumentationen**

**Laufzeit:**  
**Mind. 48 Monate**

**Mengengerüst:**  
**100 Onsite pro Jahr**  
**250 Dokus pro Jahr**



## Referenzprojekt Geschäftsbereich **IT-Services**

**Branche:**  
**Automobilindustrie**

**Service:**  
Beauftragung des **weltweiten Rollouts der Netzwerkkomponenten**

**Laufzeit:**  
**12 Monate** mit Verlängerungsoption

**Mengengerüst:**  
**ca. 15 Personen im Einsatz**



## Referenzprojekt Geschäftsbereich **Software/Cloud**

**Branche:**  
**Bergbauindustrie**

**Service:**  
**Implementierung MS Dynamics Project Operations**  
Konzeption, Implementierung und Migration der bisherigen Umgebung

**Laufzeit:**  
Phase 1 dauert **6 Monate**

**Mengengerüst:**  
**~1 Mio. € Volumen**

**In weiterer Stufe Einsatz der eigenen IP geplant**

# Partnerschaften



# Zertifizierungen & Auszeichnungen

Auszeichnung durch das **Handelsblatt**, Studie durchgeführt von Munich Strategy:

audius auf Platz 81 der **TOP 100 der wachstumsstärksten Mittelständler**



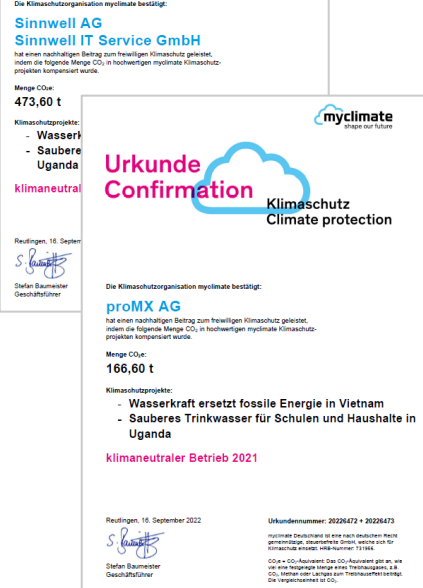
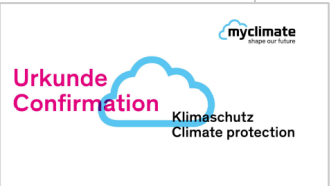
L Ü N E N D O N K

Auszeichnungen durch das Marktforschungsunternehmen **Lünendonk & Hossenfelder GmbH**:

audius von 2022 bis 2024 auf der **Lünendonk® -Liste** unter den „**TOP 20 der führenden IT-Service-Unternehmen Deutschlands**“

Auszeichnung durch das **F.A.Z.-Institut**:

audius erhält das vierte Jahr in Folge, dieses Mal sogar als **Branchensieger**, das **Zertifikat „Höchste Qualität“** in der Kategorie „IT-Beratung“





# Unsere Referenzen

## Telekommunikation



## IT-Services



## Software/Cloud



# Unsere Belegschaft auf einen Blick



**~900**  
Mitarbeitende



**~29,2 %**  
Frauen



**~70,8 %**  
Männer



**37**  
Verschiedene  
Nationalitäten



**44 Jahre**  
Durchschnittsalter



# Strategische **Wachstumsfelder**



## **Menschen & Technologien**

### **Dynamisch wachsende Zielmärkte**

- Für 2025 erwartet BITKOM 6,2% Wachstum für den IT-Markt
- Weiterer 5G Rollout und Glasfasernetz-Ausbau in Deutschland
- Trotz der wirtschaftlichen Herausforderungen steht die Digitalisierung ganz oben auf der Agenda

### **Cross- und Upselling im Konzern**

- Weitere Nutzung der bestehenden Kunden
- Vermarktung eigener Produkte und Lösungen
- Erzielung von Skaleneffekten bei Bestandskunden

### **Innovationen & skalierbare Lösungen**

- Vergrößerung des bestehenden Angebots durch Produktinnovationen oder die Erstellung von Produktvarianten
- Ausbau der Margen durch skalierbare Produkte und Dienstleistungen
- Wachstum mit Innovationen im Umfeld KI und Automatisierung mit hohen Skaleneffekten

### **Akquisitionen & Internationalisierung**

- Eroberung neuer Marktsegmente und schnelles Wachstum durch Zukauf etablierter Unternehmen
- Wachstums-Enabler für kleinere Unternehmen und deren IP und Dienstleistungen
- Aufbau von Know-how durch internationale Entwickler- und Beraterteams

# Entwicklung der **GuV**

in Mio. €	1-6/2025	1-6/2024	Differenz absolut	Differenz in %
<b>Gesamtleistung</b>	47,5	40,4	+ 7,1	+ 17,5 %
<b>Rohertrag</b>	32,6	30,5	+ 2,1	+ 6,8 %
<b>EBITDA</b>	2,9	3,2	- 0,3	- 9,4 %
<b>EBITDA-Marge</b>	6 %	7,8 %	-/-	- 22,1 %
<b>EBIT</b>	1,6	2,2	- 0,6	- 27,3 %
<b>Ergebnis je Aktie nach Minderheiten</b>	0,10	0,18	- 0,08	- 44,5 %

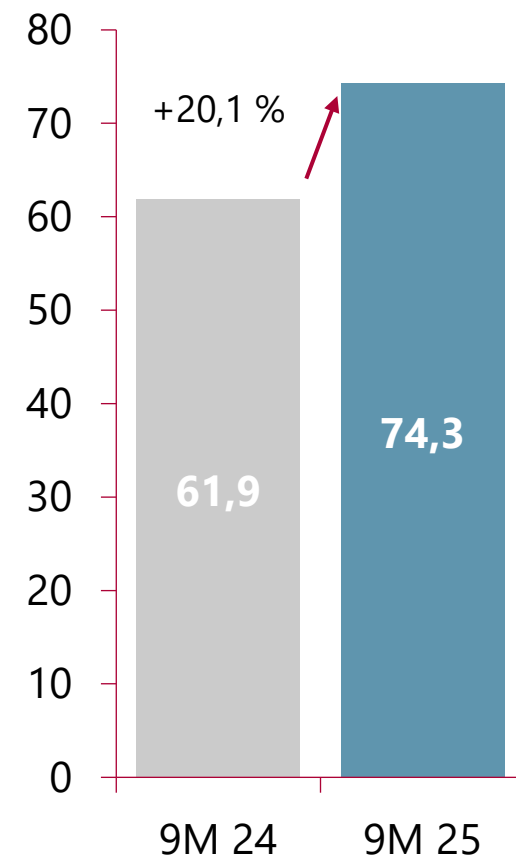
# Entwicklung der **Bilanz**

in Mio. €	30.06.2025	31.12.2024	Differenz absolut	Differenz in %
<b>Bilanzsumme</b>	42,7	38,1	+ 4,6	+ 12,1 %
<b>Eigenkapital</b>	24,1	24,3	- 0,2	- 0,8 %
<b>Eigenkapitalquote</b>	56,3 %	63,7 %	-/-	- 11,4 %
<b>Liquide Mittel</b>	9,0	10,9	- 1,2	- 17,4 %
<b>Finanzverbindlichkeiten</b>	4,1	2,6	+ 1,5	+ 57,7 %
<b>Auftragsbestand</b>	84,6	79,3	+ 5,3	+ 6,7 %

# Geschäftsentwicklung 9M 2024 vs. 9M 2025

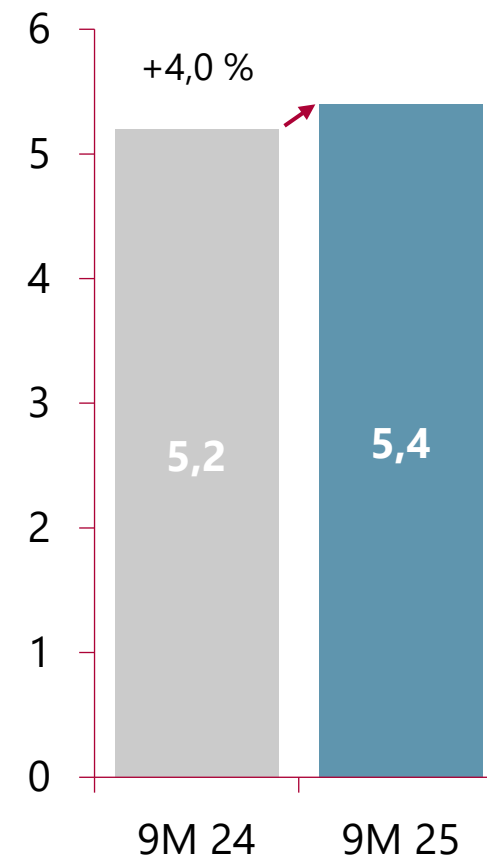
## Gesamtleistung

in Mio. €



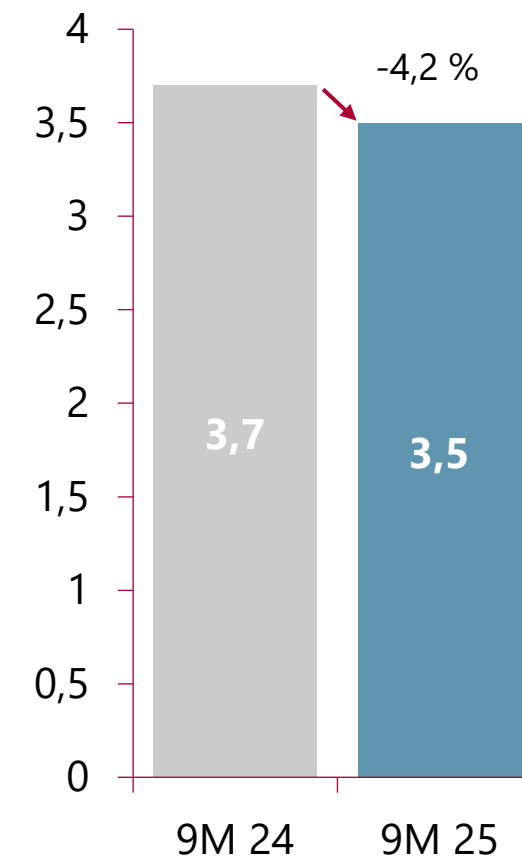
## EBITDA

in Mio. €

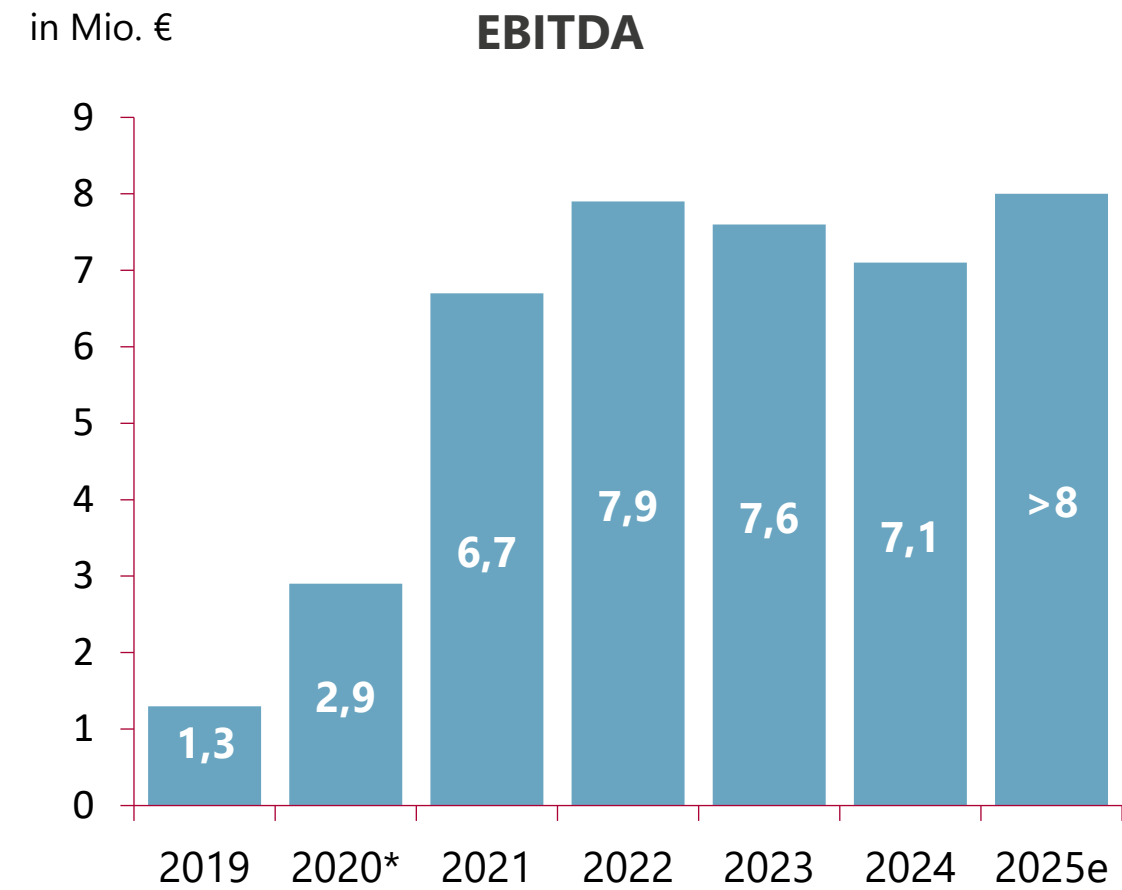
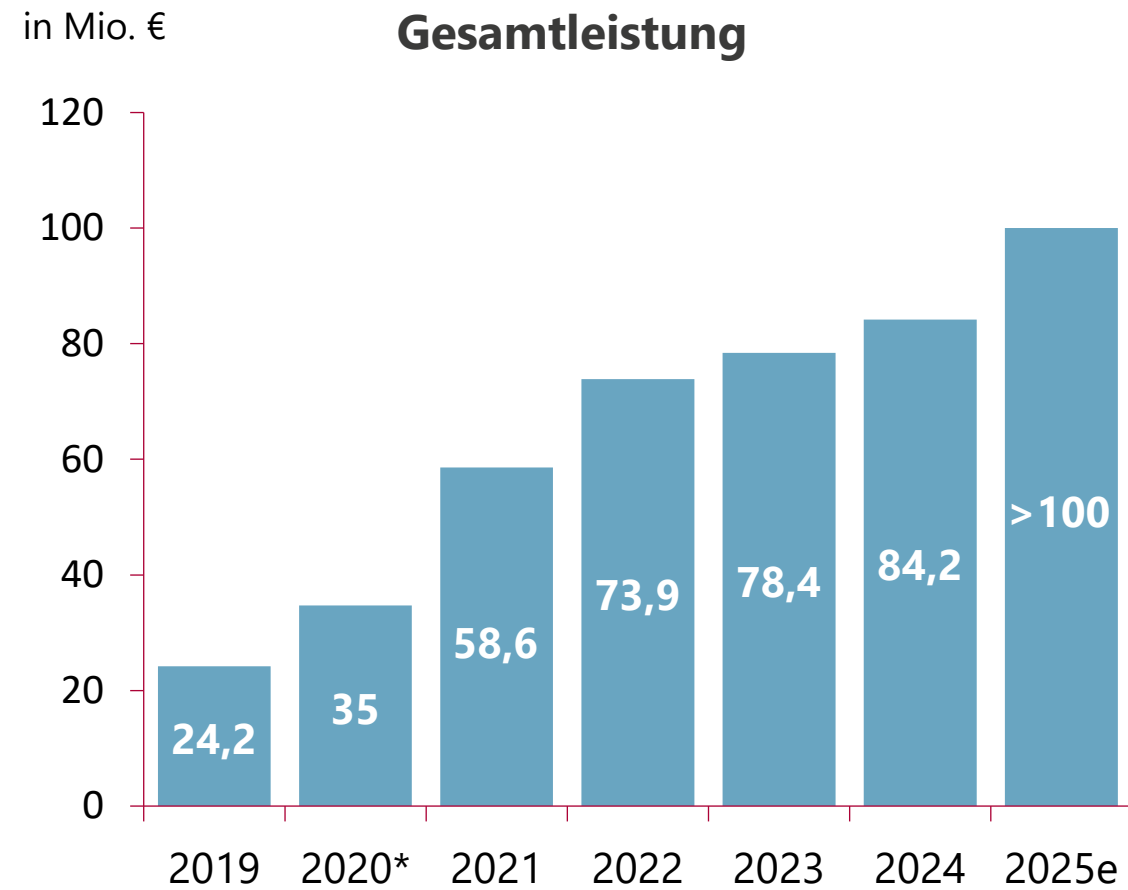


## EBIT

in Mio. €

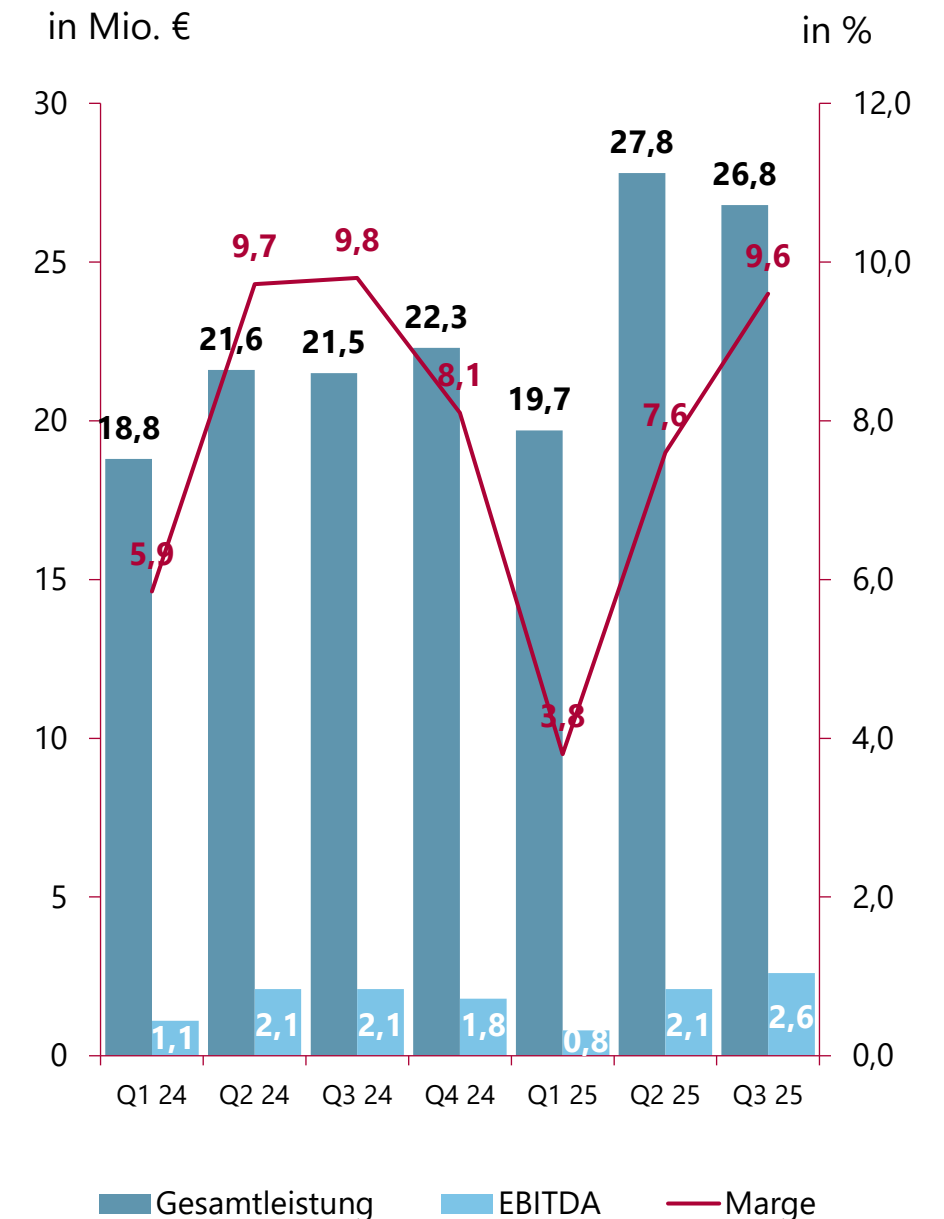


# Gesamtjahreszahlen seit 2019



# Executive Summary für 2025

- Rein organisches Wachstum der Gesamtleistung von nahe 20% i. Vgl. zu 2024
- Zusätzliches Wachstum durch Akquisitionen der Ergonomics und CompuSafe
- Bereich IT-Service wächst deutlich durch Dienstleistung und Hardwareumsätze
- Abermals höchster Auftragsbestand der Unternehmensgeschichte von ~94 Mio. €
- Nach schwachem Q1/2025 in den Folgequartalen deutlich positive Entwicklung zu erwarten
- Starker Fokus auf Profitabilität in allen Bereichen
- Gesamtjahr 2025 enthält Restrukturierungskosten
- Erhöhung der Prognose auf eine Gesamtleistung von mehr als 100 Mio. EUR und ein EBITDA von mehr als 8 Mio. EUR
- Abermals starkes Ergebnis bei Tochtergesellschaft proMX AG führt zu entsprechendem Minderheitenanteil

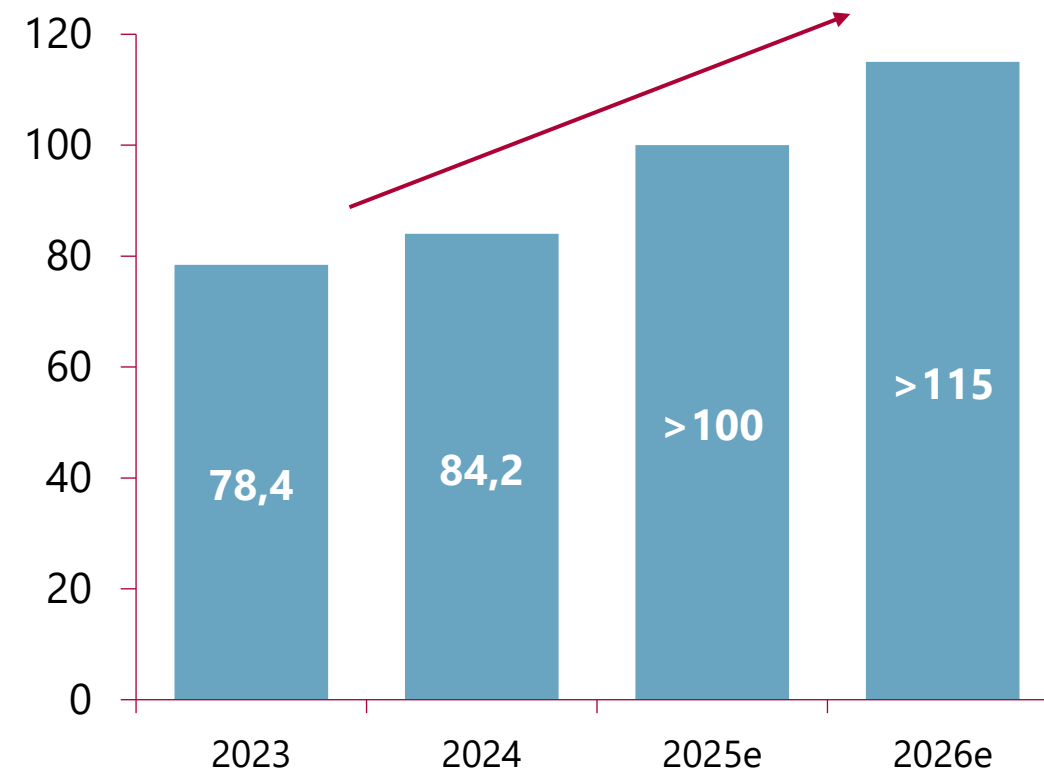


# Ausblick | Mittelfrist-Ziel

## Angestrebtes Wachstum der Gesamtleistung im Zeitraum 2023 - 2026:

>50%

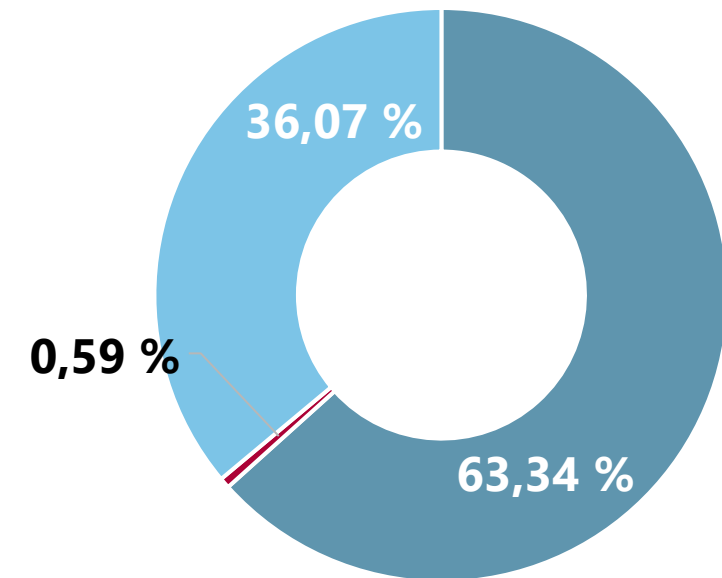
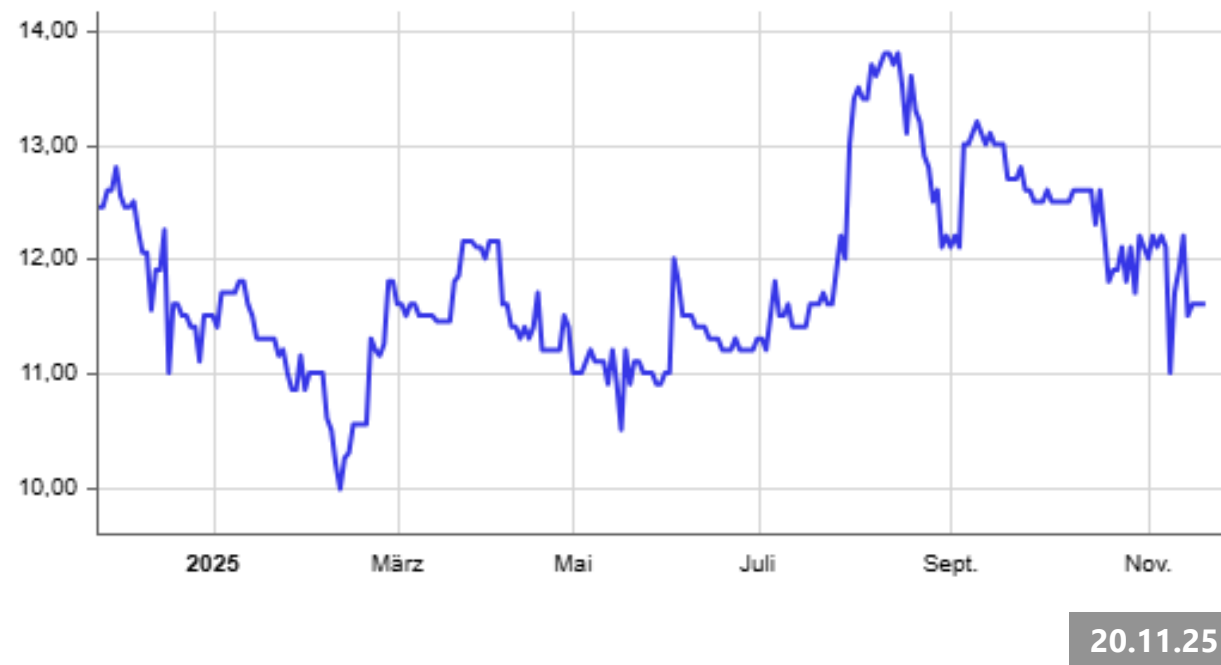
in Mio. EUR



- Wachstum für 2026 sowohl organisch als auch durch Akquisitionen bereits gesichert
- Weitere Wachstumsinitiativen aufgesetzt
- Unveränderter klarer Fokus auf Dienstleistungsgeschäft
- Profitabilität im Fokus zur Rückkehr auf EBITDA-Zielmarge > 10 %

# audius **Aktie**

<b>Ausgegebene Aktien</b>	4.950.000
<b>Aktienkurs am 20.11.2025</b>	€ 11,80
<b>Handelssegmente</b>	m:access, Basic Board FWB
<b>Research Coverage</b>	SMC (Kursziel € 26,40)
<b>Nennwert</b>	€ 1,00 pro Aktie
<b>Marktkapitalisierung</b>	€ 58,4 Mio.
<b>WKN / ISIN / Kürzel</b>	A40ET1 / DE000A40ET13 / 3ITN
<b>Dividende</b>	20 Cent für 2024



- Free Float
- audius AG
- Eigene Aktien

Quelle: <https://www.boerse-frankfurt.de/aktie/audius-se-na-o-n>, Handelsplatz: Xetra



# Investitionen in audius

## 5 gute Gründe

1. Jährliches **Wachstum** der Gesamtleistung seit 2015 **Ø 20 %**
2. **EBITDA-Rendite** durchschnittlich knapp 10 % in den letzten Jahren
3. **Voll on track für Mittelfristziel 2026**, Wachstum auf **>115 Mio. €**
4. Langjährige **Kundenbeziehungen**, darunter aktuell **9 DAX-Gesellschaften**
5. Kompetenzzentren IT-Services, Software/Cloud, Telekommunikation für die **Märkte der Zukunft**

# Kontakt

LinkedIn-Profil



**Wolfgang Wagner**  
Vorstand Finanzen

audius SE  
Mercedesstraße 31  
71384 Weinstadt

[ir@audius.de](mailto:ir@audius.de)  
+49 7151 / 369 00 359

<https://www.audius.de/investor-relations>

# Abschließende **Informationen**

Diese Präsentation ist von der audius SE für interne Zwecke erstellt worden. Sie kann daher nicht als ausreichende oder angemessene Grundlage für Zwecke Dritter angesehen werden. Diese Präsentation ist nur zu informatorischen Zwecken bestimmt und wird ausdrücklich als vertrauliche Information verteilt. Sie darf nur in Übereinstimmung mit dem geltenden Recht, wie z. B. den Regeln zum Insiderhandel, verwendet werden. Die Präsentation darf weder ganz noch auszugsweise verteilt, veröffentlicht oder reproduziert werden, noch darf der Inhalt gegenüber dritten Personen offen gelegt werden. Mit der Entgegennahme dieser Präsentation erklärt der Empfänger sich einverstanden, die Vertraulichkeit der Präsentation zu wahren und die nachfolgenden Bedingungen anzuerkennen.

Diese Präsentation enthält Aussagen, Schätzungen, Meinungen und Vorhersagen mit Bezug auf die erwartete zukünftige Entwicklung („zukunftsgerichtete Aussagen“), die verschiedenen Annahmen wiedergeben betreffend z. B. Ergebnisse, die aus dem aktuellen Geschäft audius SE oder von öffentlichen Quellen abgeleitet worden sind, die keiner unabhängigen Prüfung unterzogen oder von audius SE eingehend beurteilt worden sind und die sich später als nicht korrekt herausstellen könnten. Alle zukunftsgerichteten Aussagen geben aktuelle Erwartungen gestützt auf den aktuellen Businessplan und verschiedene weitere Annahmen wieder und beinhalten somit nicht unerhebliche Risiken und Unsicherheiten. Sie sollten daher nicht als Garantie der zukünftigen Performance oder Ergebnisse verstanden werden und stellen ferner nicht unbedingt genaue Anzeichen dafür dar, dass die erwarteten Ergebnisse auch erreicht werden. Alle zukunftsgerichteten Aussagen beziehen sich nur auf den Tag der Aushändigung dieser Präsentation an den Empfänger. Es ist Angelegenheit des Empfängers dieser Präsentation eigene nähere Beurteilungen über die Aussagekraft der zukunftsgerichteten Aussagen und zugrunde liegenden Annahmen anzustellen. Die audius SE ist unter keinem rechtlichen Anspruchsgrund dafür haftbar zu machen, dass die zukunftsgerichteten Aussagen und Annahmen erreicht werden oder eintreffen. Die audius SE schließt jedwede Haftung im gesetzlich weitestgehenden Umfang für jeden direkten oder indirekten Schaden oder Folgeschaden oder jede Strafmaßnahme aus, die dem Empfänger durch den Gebrauch der Präsentation, ihres Inhaltes oder im sonstigen Zusammenhang damit entstehen könnten.

Die audius SE gibt keine Garantie oder Zusicherung (weder ausdrücklich noch konkludent) in Bezug auf die mitgeteilten Informationen in dieser Präsentation oder darauf, dass diese Präsentation für die Zwecke des Empfängers geeignet ist. Die Zurverfügungstellung dieser Präsentation enthält keine Zusicherung, dass die darin gegebenen Informationen auch nach dem Datum ihrer Veröffentlichung zutreffend sind. Die audius SE hat keine Verpflichtung, die Informationen, zukunftsgerichteten Aussagen oder Schlussfolgerungen in dieser Präsentation zu aktualisieren, korrigieren oder nachgekommene Ereignisse oder Umstände aufzunehmen oder Ungenauigkeiten zu berichtigen, die nach dem Datum dieser Präsentation bekannt werden.

**Weinstadt 2025**