



# audius

## HERZLICH WILLKOMMEN

zur ordentlichen Hauptversammlung der audius SE



Kostenloses WLAN

Fellbach, 18. Juni 2026



Geschäftsbericht 2025

# Meilensteine im Jahr 2025



- Unverändert zukunftsstarkes Geschäftsmodell mit den 3 Bereichen **IT-Services, Software/Cloud Services und Telekommunikation**
- Ursprünglich geplante Gesamtleistung von > 90 Mio. EUR um 20,9 % und EBITDA von > 7,1 Mio. EUR um 23,9 % **deutlich übertroffen**
- Wachstum durch **Akquisitionen**: Zukauf der Ergonomics AG in der Schweiz sowie der CompuSafe Data Systems AG in München
- **Internationales Wachstum** in die Schweiz und APAC
- Deutliches Übertreffen der **Mittelfristprognose von 115 Mio. bis Ende 2026**
- Durchschnittliches Wachstum der Gesamtleistung seit 2019: **~27 %**
- Vorschlag Dividende für 2025 von **24 Cent**

# Zertifizierungen & Auszeichnungen für 2025



Auszeichnung durch das **Handelsblatt**, Studie durchgeführt von Munich Strategy:

audius auf Platz 81 der **TOP 100 der wachstumsstärksten Mittelständler**



L Ü N E N D O N K

Auszeichnungen durch das Marktforschungsunternehmen **Lünendonk & Hossenfelder GmbH**:

audius von 2022 bis 2024 auf der **Lünendonk®-Liste** unter den **„TOP 20 der führenden IT-Service-Unternehmen Deutschlands“**

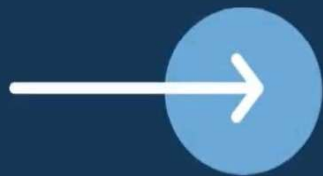
Auszeichnung durch das **F.A.Z.-Institut**:

audius erhält das vierte Jahr in Folge, dieses Mal sogar als **Branchensieger**, das **Zertifikat „Höchste Qualität“** in der Kategorie „IT-Beratung“



# audius

Unser Jahr 2025





audius Konzern  
**FINANZKENNZAHLEN**

# Finanzzahlen | GuV 2025 zu 2024



in Mio. EUR	2025	2024	Differenz Absolut	Differenz in %
Gesamtleistung	108,8	84,2	+ 24,6	+ 29,2 %
Rohertrag	77,2	63,9	+ 13,4	+ 21,0 %
EBITDA	8,8	7,1	+ 1,7	+ 24,2 %
EBITDA-Marge	8,1 %	8,5 %	- 0,4	- 4,7 %
EBIT	6,2	5,0	+ 1,2	+ 24,0 %
Jahresergebnis/-überschuss	3,6	2,8	+ 0,9	+ 28,8 %
Jahresergebnis nach Minderheiten	2,4	2,1	+ 0,3	+ 14,3 %
Ergebnis je Aktie nach Minderheiten*	0,48	0,42	+ 0,06	+ 14,3 %

\* in EUR

# Finanzzahlen | Bilanz 31.12.2025 zu 31.12.2024



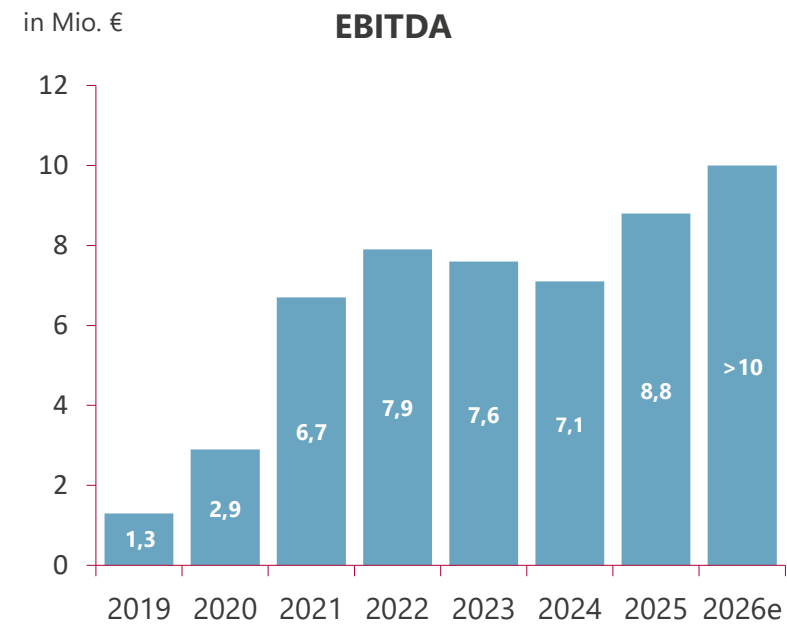
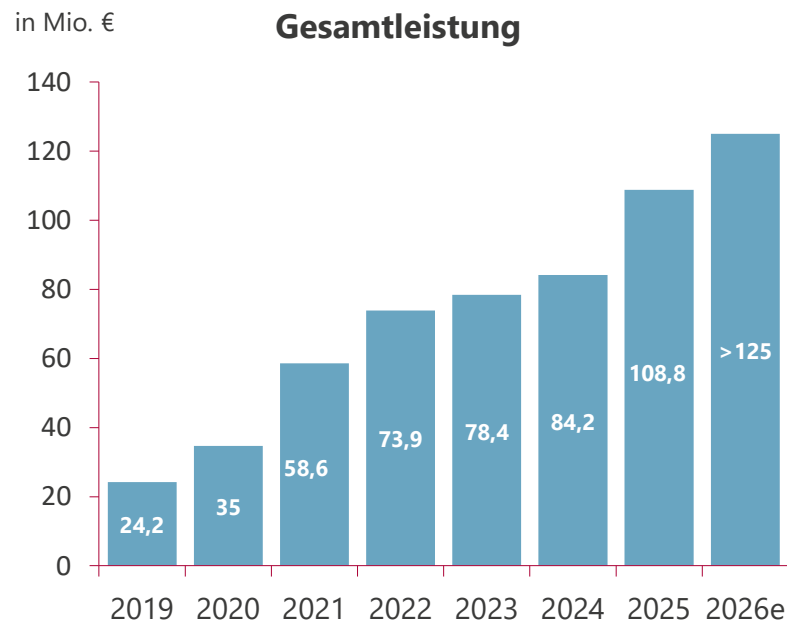
in Mio. EUR	31.12.2025	31.12.2024	Differenz absolut	Differenz in %
Bilanzsumme	57,5	38,1	+ 19,3	+ 50,7 %
Eigenkapital	26,7	24,3	+ 2,4	+ 10,0 %
Eigenkapitalquote	46,5 %	63,7 %	- 17,2	- 27,0 %
Liquide Mittel	17,1	11,0	+ 6,1	+ 55,4 %
Finanzverbindlichkeiten	7,5	2,6	+ 4,9	+ 185,2 %
Auftragsbestand	98,9	79,3	+ 19,6	+ 24,7 %

# Finanzzahlen | Cashflow 2025 zu 2024



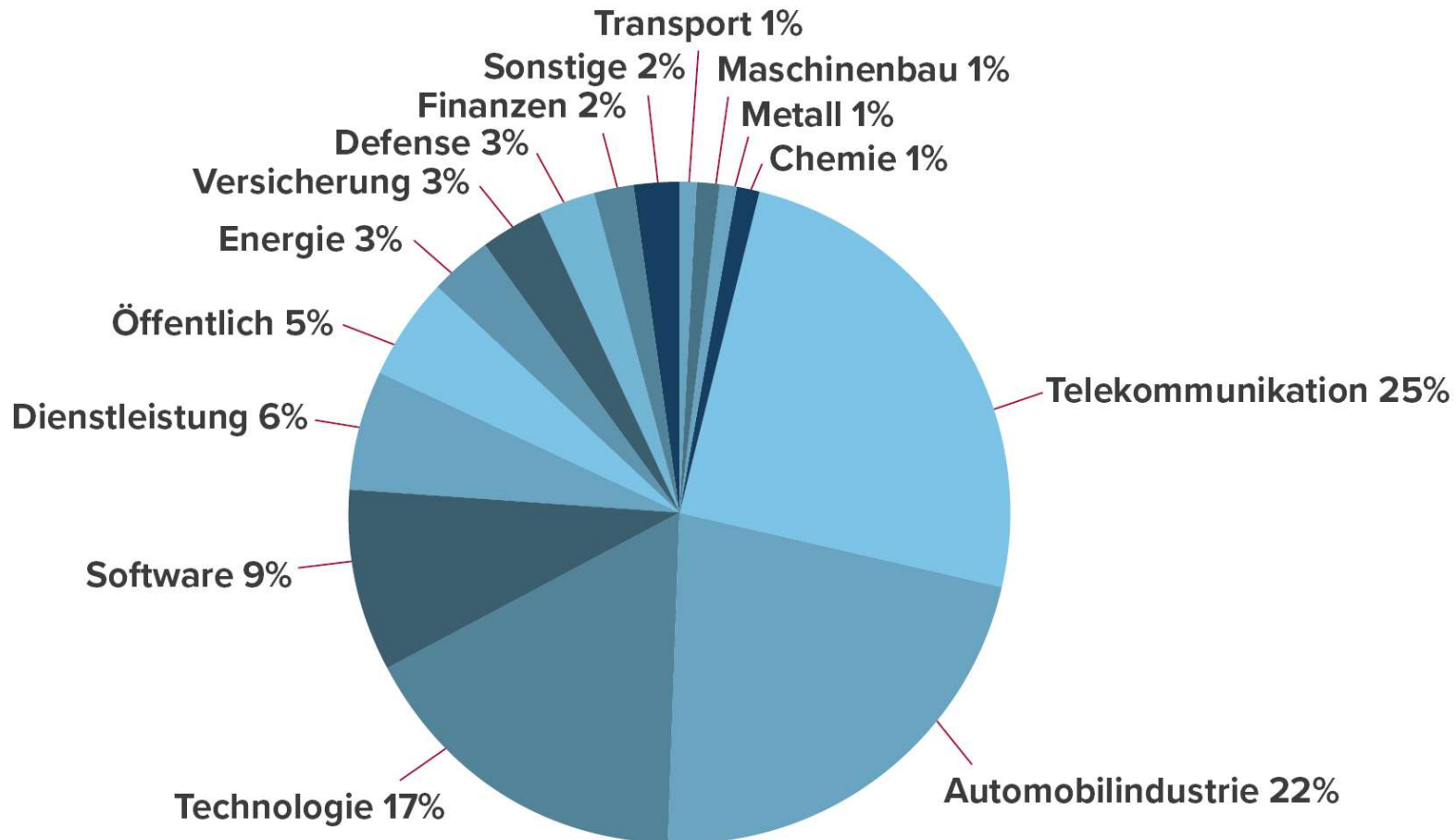
in Mio. EUR	2025	2024	Differenz absolut
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	+ 7,1	+ 5,6	+ 1,5
Cashflow aus Investitionstätigkeit	- 6,8	- 2,1	- 4,7
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	+ 5,2	- 2,5	+ 2,7

# Entwicklung seit 2019



**=> Durchschnittliches Wachstum seit 2019 > 27% p.a.**

# Umsatzverteilung nach Branchen – Geschäftsjahr 2025



**42,1%**

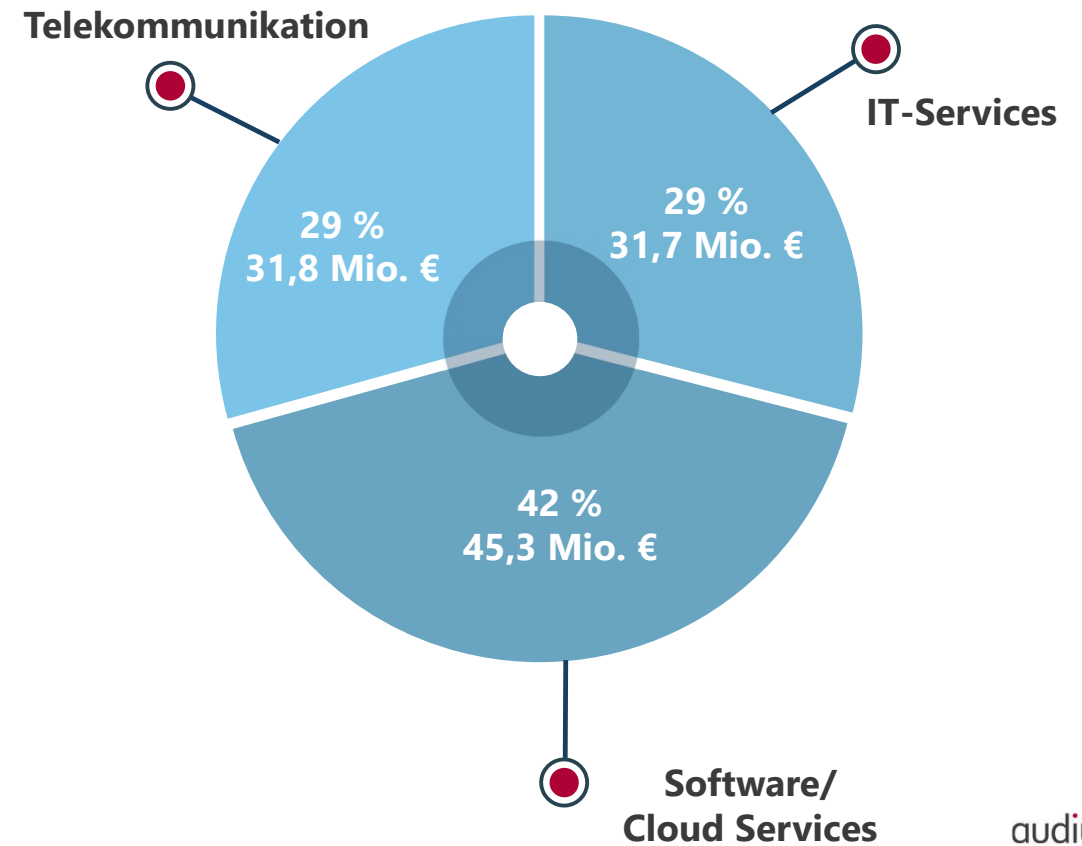
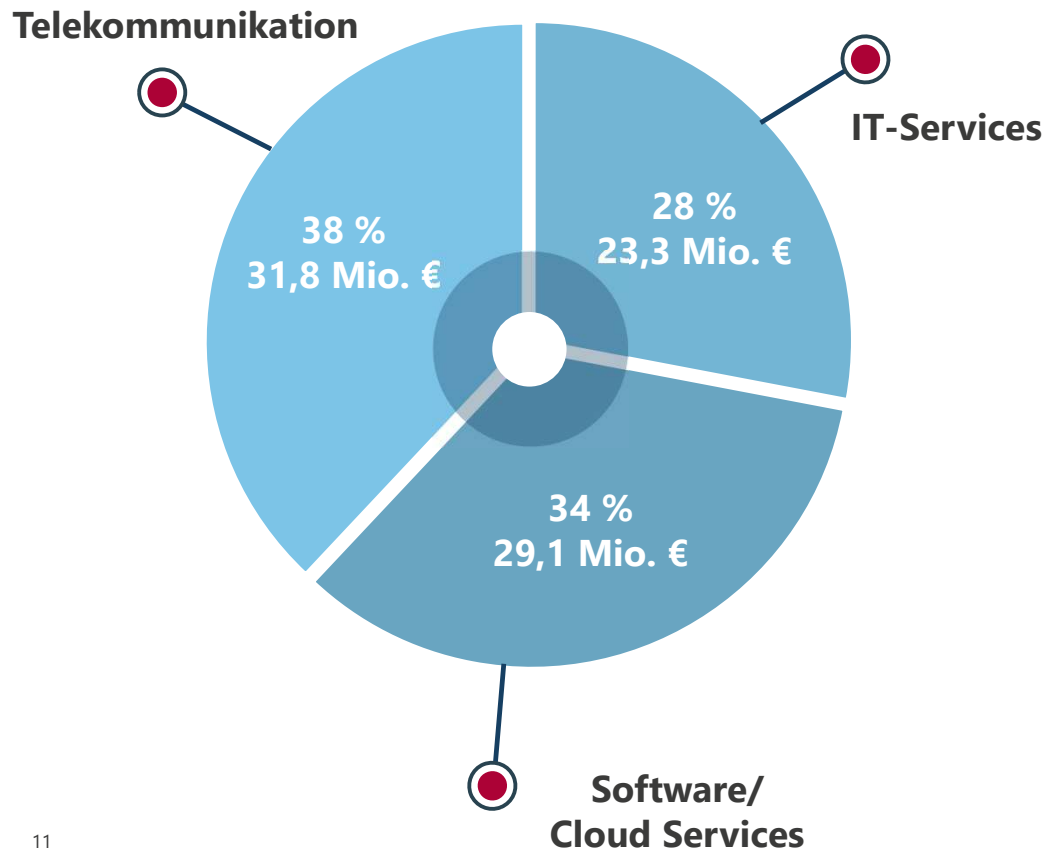
**des Gesamtumsatzes in der kritischen Infrastruktur**

# Verteilung der Gesamtleistung nach Geschäftsbereichen 2025



2024: 84,2 Mio. EUR

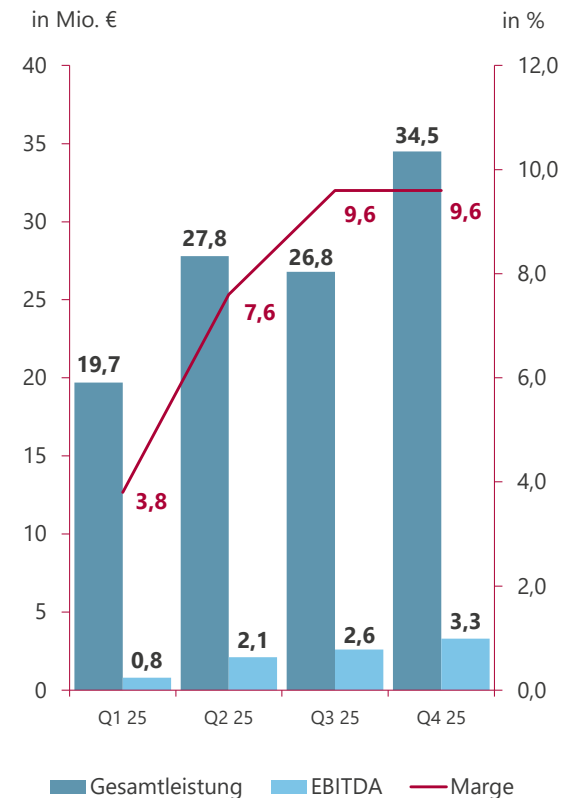
2025: 108,8 Mio. EUR



# Executive Summary für 2025



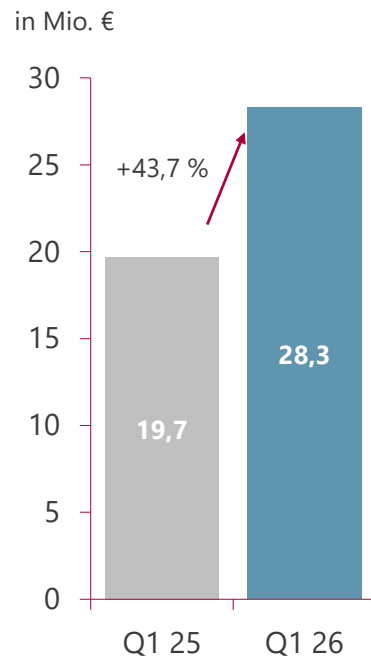
- Rein organisches Wachstum der Gesamtleistung von rund 22 % im Vgl. zu 2024
- Zusätzliches Wachstum durch Akquisitionen der Ergonomics AG und der CompuSafe Data Systems AG (zunächst noch geringer Ergebnisbeitrag)
- Bereich IT-Services wächst deutlich durch Dienstleistung und Hardwareumsätze
- Abermals höchster Auftragsbestand der Unternehmensgeschichte: ~99 Mio. €
- Nach schwachem Q1/2025 in den Folgequartalen deutlich positive Entwicklung
- Fokus auf Profitabilität in allen Bereichen bei gleichzeitigen Investments in weiteres Wachstum
- Gesamtjahr 2025 enthält Restrukturierungskosten
- Abermals starkes Ergebnis bei Tochtergesellschaft proMX AG führt zu entsprechendem Minderheitenanteil



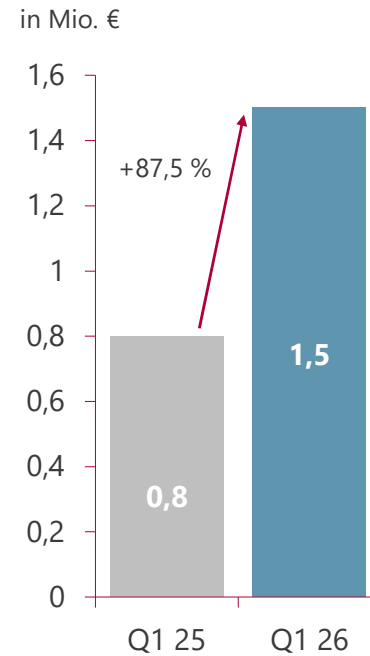
# Geschäftsentwicklung Q1 2025 vs. 2026



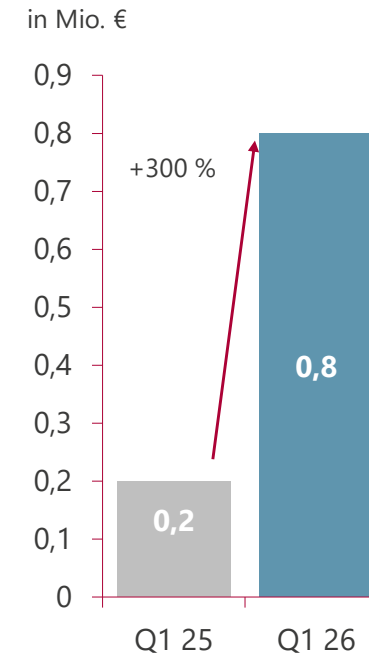
## Gesamtleistung



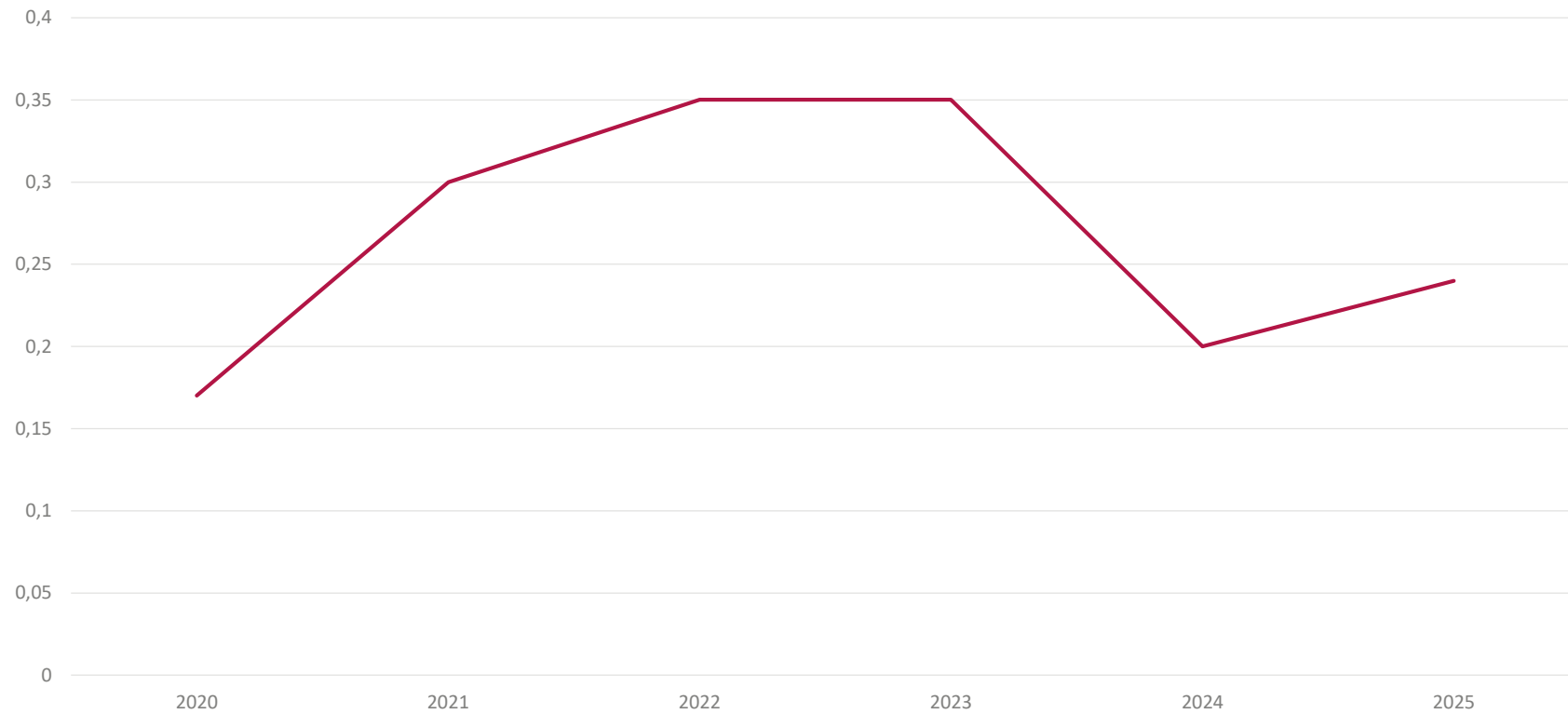
## EBITDA



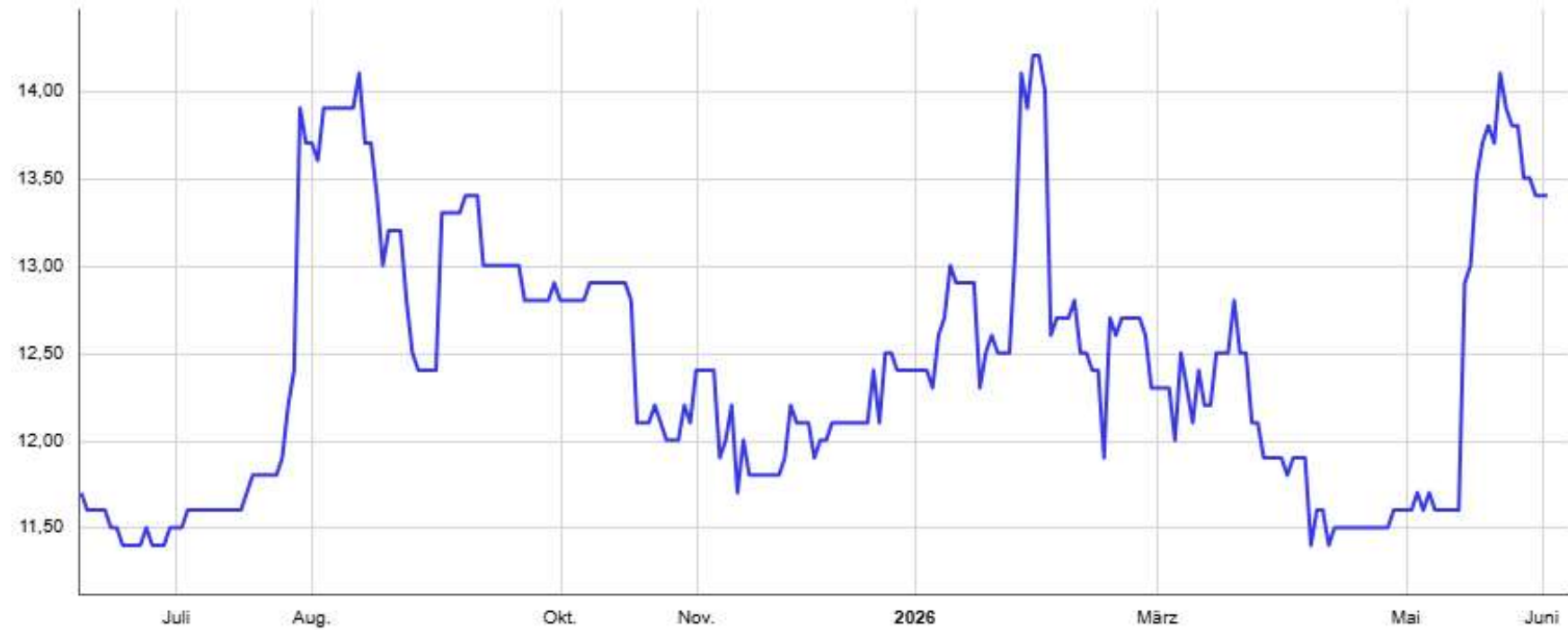
## EBIT



# Entwicklung Dividende



# Aktienkursentwicklung



# Tagesordnung oHV 2026



1. Vorlage des festgestellten Jahresabschlusses der audius SE und des gebilligten Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2025, des Konzernlageberichts und des Berichts des Aufsichtsrats für das Geschäftsjahr 2025
2. Beschluss über die Verwendung des Bilanzgewinns für das Geschäftsjahr 2025
3. Beschlussfassung über die Entlastung der Mitglieder des Vorstands für das Geschäftsjahr 2025
4. Beschlussfassung über die Entlastung der Mitglieder des Aufsichtsrats für das Geschäftsjahr 2025
5. Wahl des Konzernabschlussprüfers für das Geschäftsjahr 2026
6. Ermächtigung zur Ausgabe von Wandel oder Optionsanleihen, Genussrechten oder Gewinnschuldverschreibungen mit der Ermächtigung zum Ausschluss des Bezugsrechts, Schaffung von bedingtem Kapital (unter gleichzeitiger Aufhebung des bestehenden bedingten Kapitals) und entsprechende Änderung der Satzung

# Erläuterung zu Tagesordnungspunkt 6



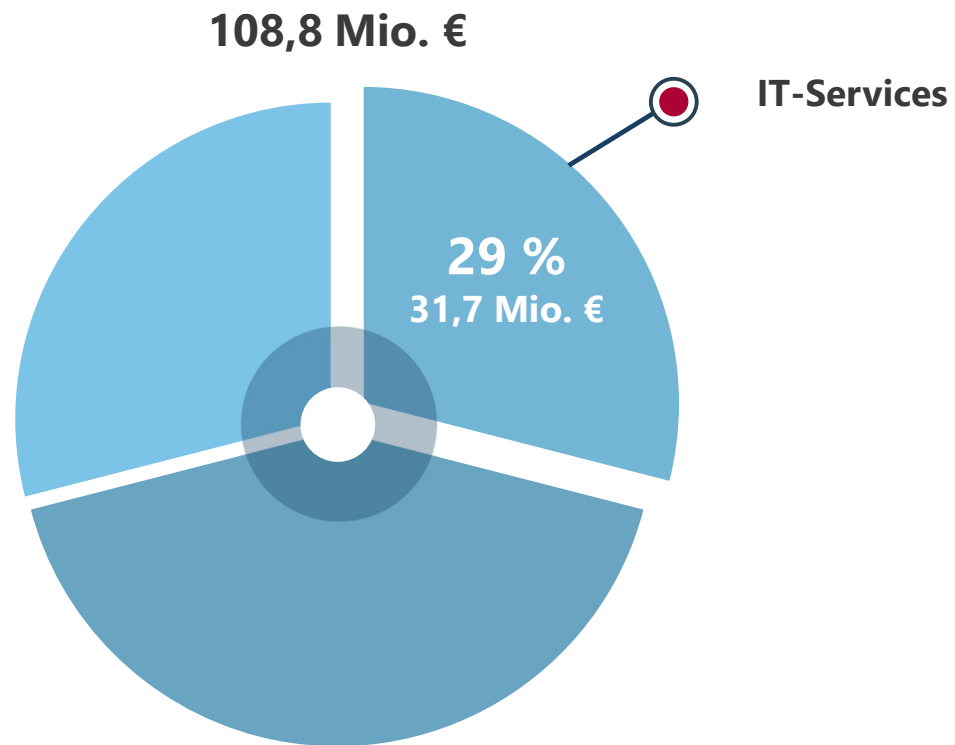
Ermächtigung zur Ausgabe von Wandel oder Optionsanleihen, Genussrechten oder Gewinnschuldverschreibungen mit der Ermächtigung zum Ausschluss des Bezugsrechts, Schaffung von bedingtem Kapital (unter gleichzeitiger Aufhebung des bestehenden bedingten Kapitals) und entsprechende Änderung der Satzung

- ✓ Neben dem bestehenden genehmigten Kapital soll entsprechend der marktüblichen Praxis und eines umsichtigen Finanzmanagements ein zusätzliches bedingtes Kapital geschaffen werden
- ✓ Beschluss sieht vor, dass Aktionäre grundsätzlich ein Bezugsrecht haben -> maximal bis zu 10% mit Bezugsrechtsausschluss
- ✓ Keine konkreten Vorhaben heute, reiner Vorratsbeschluss



# Geschäftsbereich **IT-SERVICES**

# IT-Services | Anteil an Gesamtleistung 2025



Der Versicherungskonzern beschäftigt weltweit rund 88.000 Mitarbeiter mit rund 82 Milliarden EUR Bruttoumsatz.

## Erfolgsgeschichte (2019–2026)

### Start 2019:

- 1 eingesetzter Mitarbeiter
- Umsatz p.a. ca. 0,1 Mio. Euro / Jahr

### Status in Q2 2026:

- Umsatz p.a. ca. 2 Mio. Euro / Jahr

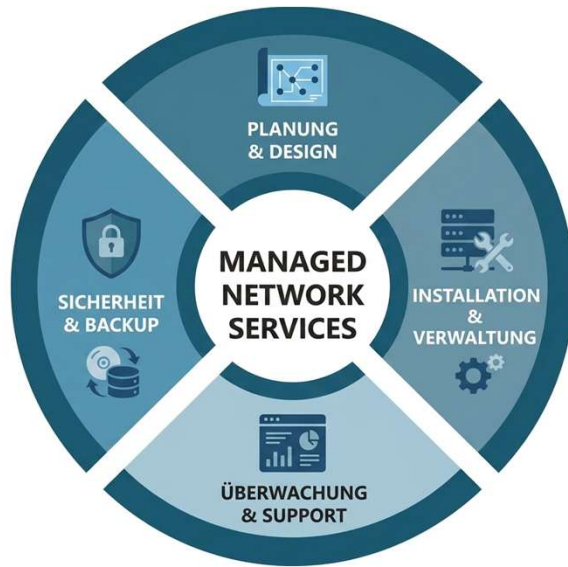
## Themenfelder:

- 3rd Level Client Betreuung
- Identity Management
- Reporting
- 3rd Level Quality Service Desk
- TK Services
- Rollout Management

## Erfolgsfaktoren:

- Sehr gute, vertrauensvolle Kundenbindung
- Preferred Supplier im Bereich Client Services
- Kontinuierliches Wachstum & Ausbau der Partnerschaft

# IT-Services | Managed Network Services



audius stellt mit Managed Network Services den performanten und hochverfügbaren Betrieb der Netzwerktopologie sicher – LAN, WAN, SD-WAN und WLAN werden überwacht und gesteuert. Incident- und Request-Handling sowie 1st- und 2nd-Level-Support inklusive Hersteller-Eskalation gehören ebenso zum Leistungsumfang.

## Unterstützte Hersteller

Cisco · Fortinet · HP · Sophos · Check Point · Palo Alto

## Erfolgsgeschichte des Fachbereichs Network Services

### START 2019

9 Mitarbeitende

Umsatz ca. 1.7 Mio. € (p. a.)

### STATUS Q2 2026

20 Mitarbeitende

Umsatz ca. 4 Mio. € (p. a.)

## Themenfelder

- Managed Network: LAN, WAN, SD-WAN & WLAN
- Netzwerk-Rollout & Replatzierung
- WLAN-Planung & Ausleuchtung (Ekahau)
- Network Consulting & VoIP
- Firewall- & Security-Betrieb
- 1st- & 2nd-Level-Support inkl. Eskalation

## Erfolgsfaktoren

- Namhafte Referenzen
- Langjährige Partnerschaften & Folgeaufträge
- Herstellerübergreifende Kompetenz
- Skalierung über bundesweite & internationale Standorte (Tochtergesellschaften) hinweg
- Kontinuierliches Wachstum & Ausbau der Geschäftsbeziehungen

# IT-Services | Integration CompuSafe Data Systems AG



- Gründung 1991, Sitz in München, ~ 200 Mitarbeitende
- Profitabler Umsatz im zweistelligen Mio. Euro Bereich
- Aufträge im sicherheitsüberprüften Bereich -> CompuSafe verfügt über die notwendigen Marktzugänge und Zertifizierungen im Bereich Defense/Bundeswehr
- u.a. langjährige Zusammenarbeit mit deutschen Großkunden im Bereich Technologie und Versicherungen

## Gründe/Ziele

- Eintritt in strategische Wachstumsmärkte
- Wachstumschancen und Synergien (Cross-/Up-Selling) schaffen

# IT-Services | Strategie & Guidance 2026

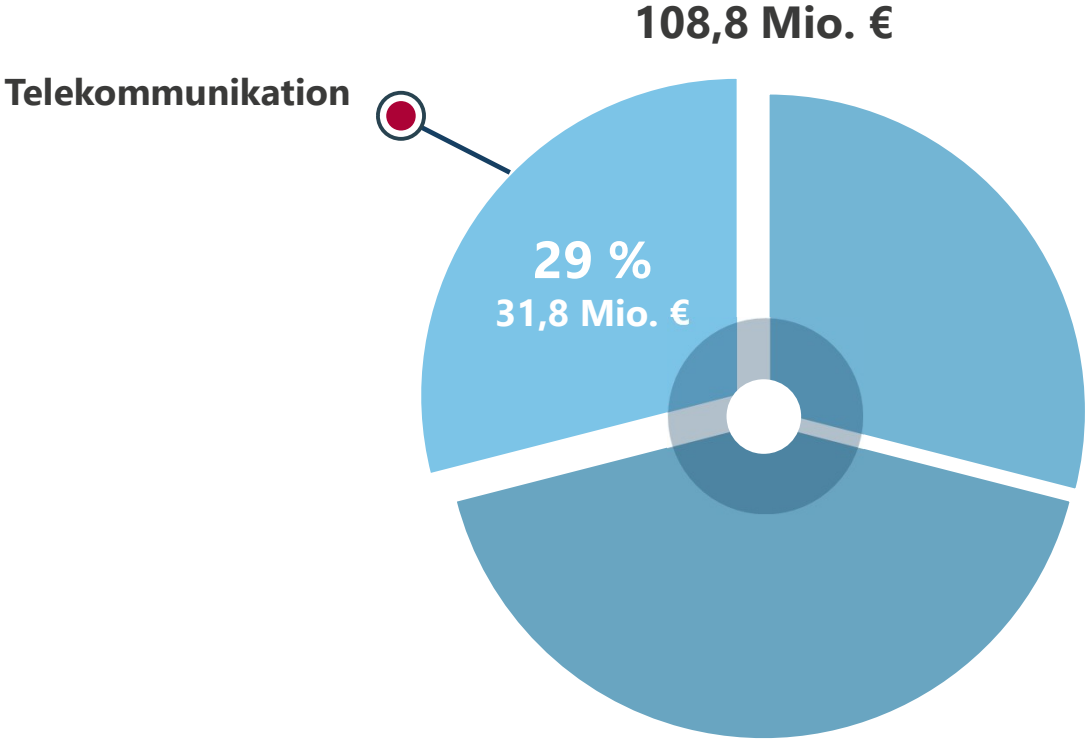


- Turnaround des Geschäftsbereichs durch erweiterte Kompetenzen in WLS
- Dynamische Entwicklung weiterer Kunden zur Skalierung der Infrastruktur
- Ausbau der bestehenden Services in etablierte, wachstumsstarke Branchen wie z. B. Defense und Public Sector
- Weiterer Ausbau und Investitionen in die strategische Dienstleistung Service Desk



Geschäftsbereich  
**TELEKOMMUNIKATION**

# Telekommunikation | Anteil an Gesamtleistung 2025



# Telekommunikation | Referenzprojekt



**Branche:**

Telekommunikation / General Unternehmer

**Service:**

Projektmanagement, Baubegehungen, Planungen, Statiken, StoB Sonderprojekte

**Laufzeit:**

12+ Monate

**Mengengerüst:**

500 – 1.000 Standorte im Westen Deutschlands

# Telekommunikation | Referenzprojekt



**Branche:**

Telekommunikation / Glasfaser

**Service:**

Auditierung der Baumaßnahmen eines Kabelnetzbetreibers in Südwest-Deutschland inkl. Endabnahme

**Laufzeit:**

5 Jahre

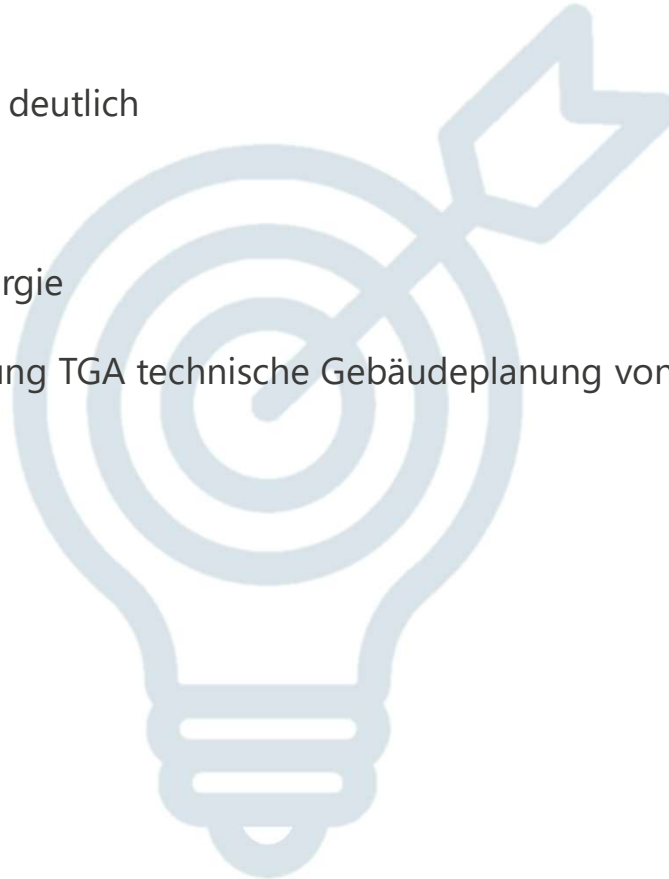
**Mengengerüst:**

200 pro Jahr

# Telekommunikation | Strategie & Guidance 2026



- Geschäftsbereich wächst seit Jahren deutlich
- Stetige Erweiterung des Portfolios:  
Mobilfunk -> Glasfaser -> Energie
- Perspektivisch Erweiterung in Richtung TGA technische Gebäudeplanung von Rechenzentren und Elektrotechnik

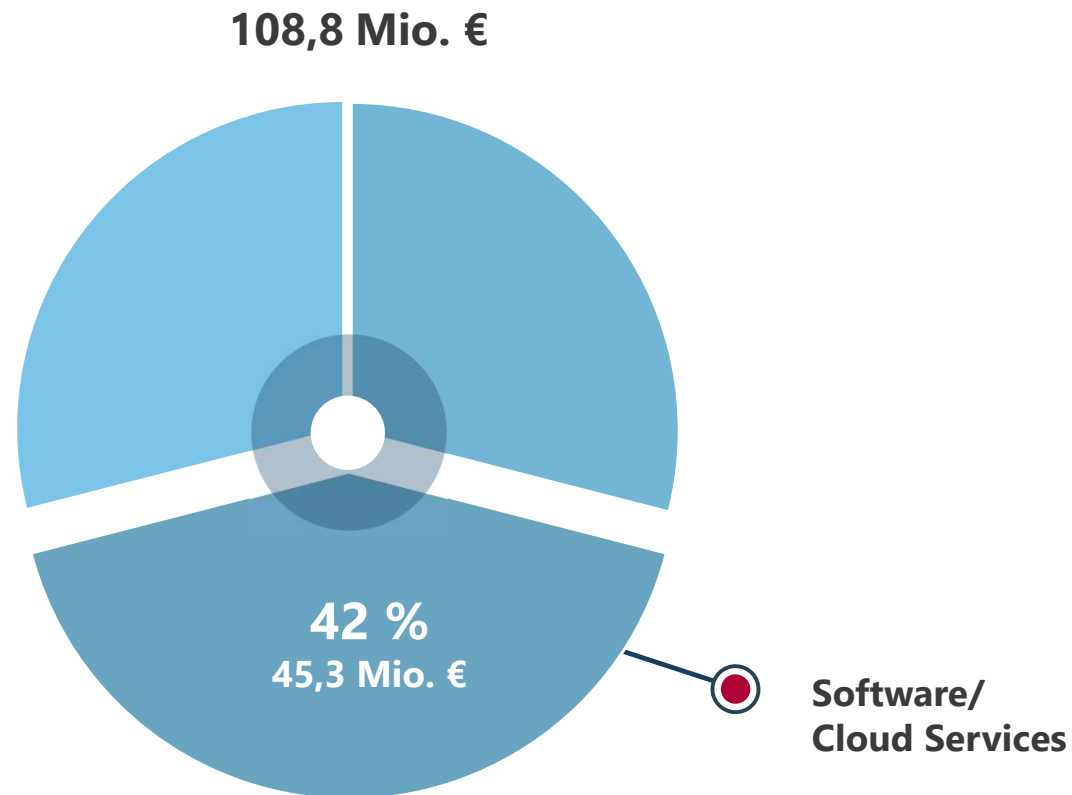




# Geschäftsbereich

## **SOFTWARE/CLOUD SERVICES**

# Software/Cloud Services | Anteil an Gesamtleistung 2025



# Software/Cloud Services | Referenzprojekt



**Branche:**

Halbleiterindustrie

**Service:**

Migration von Project Online zu MS Dynamics Project Operations

**Laufzeit:**

~ 6 Monate

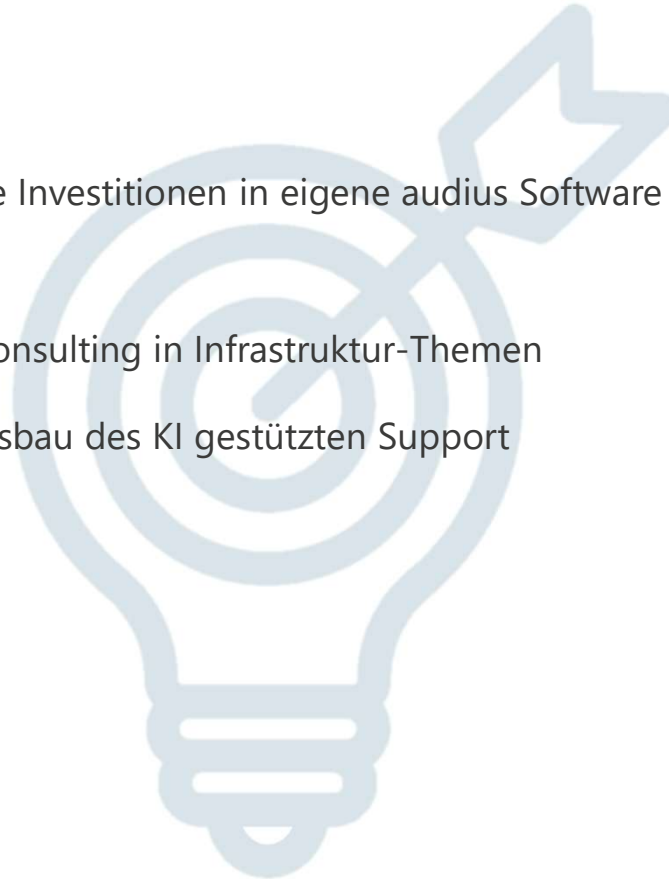
**Mengengerüst:**

~ 500k USD Volumen

# Software/Cloud Services | Strategie & Guidance 2026



- Weiteres Wachstum erwartet
- Weiterhin nachhaltige und deutliche Investitionen in eigene audius Software Produkte und proMX Software Produkte zum Ausbau der IP-Erlöse
- Wachstum neben Software durch Consulting in Infrastruktur-Themen
- Applikationsbetrieb und weiterer Ausbau des KI gestützten Support



# Akquisition Ergonomics AG – Status Quo



- Gründung 1991, Sitz in Zürich, 25 Mitarbeitende
- Profitabler Umsatz im mittleren einstelligen Mio. Euro Bereich
- Einer der führenden Schweizer Anbieter für Softwarelösungen in den Bereichen elektronischer Zahlungsverkehr und IT Security
  - Kunden: insbesondere Finanzinstitute, Verwaltungen und Handel
  - Beratung rund um IT-Security sowie dazugehörige Produkte

## Gründe/Ziele

- Erweiterung der Kompetenzen rund um Softwareentwicklung in den Bereichen elektronischer Zahlungsverkehr, Banken und IT Security
- Strategische Präsenz im Schweizer Markt und somit die weitere Internationalisierung
- Wachstumschancen und Synergien (Cross-/Up-Selling) schaffen



audius Konzern  
**STRATEGIE & GUIDANCE**

# Standorte Deutschland und weltweit



# Ausblick 2026 und Folgejahre



## Forecast 2026

in Mio. EUR	2026e	2025
Gesamtleistung	>125	108,8
EBITDA	>10	8,8
Ergebnis je Aktie	>>0,55	0,48

- Guter Start mit deutlichem Wachstum im ersten Quartal
- Wachstum für 2026 sowohl organisch als auch durch Akquisitionen bereits weitgehend gesichert
- EBITDA in 2026 soll über 10 Mio. liegen / > +14%
- Überproportionaler Anstieg Ergebnis je Aktie geplant
- Profitabilität im Fokus zur Rückkehr auf EBITDA-Zielmarge > 10 % (2027 ff.)

# Ausblick Folgejahre



- Unverändertes Wachstumstempo für die Zukunft geplant sowohl organisch als auch anorganisch
- Weitere Wachstumsinitiativen aufgesetzt, sowohl in Deutschland im Bereich KRITIS als auch international
- KI als Wachstumstreiber in Entwicklung, Softwareimplementierung und Effizienz
- Ausbau der eigenen Rechenzentren

**Vielen Dank**  
für Ihre  
Aufmerksamkeit!

audius