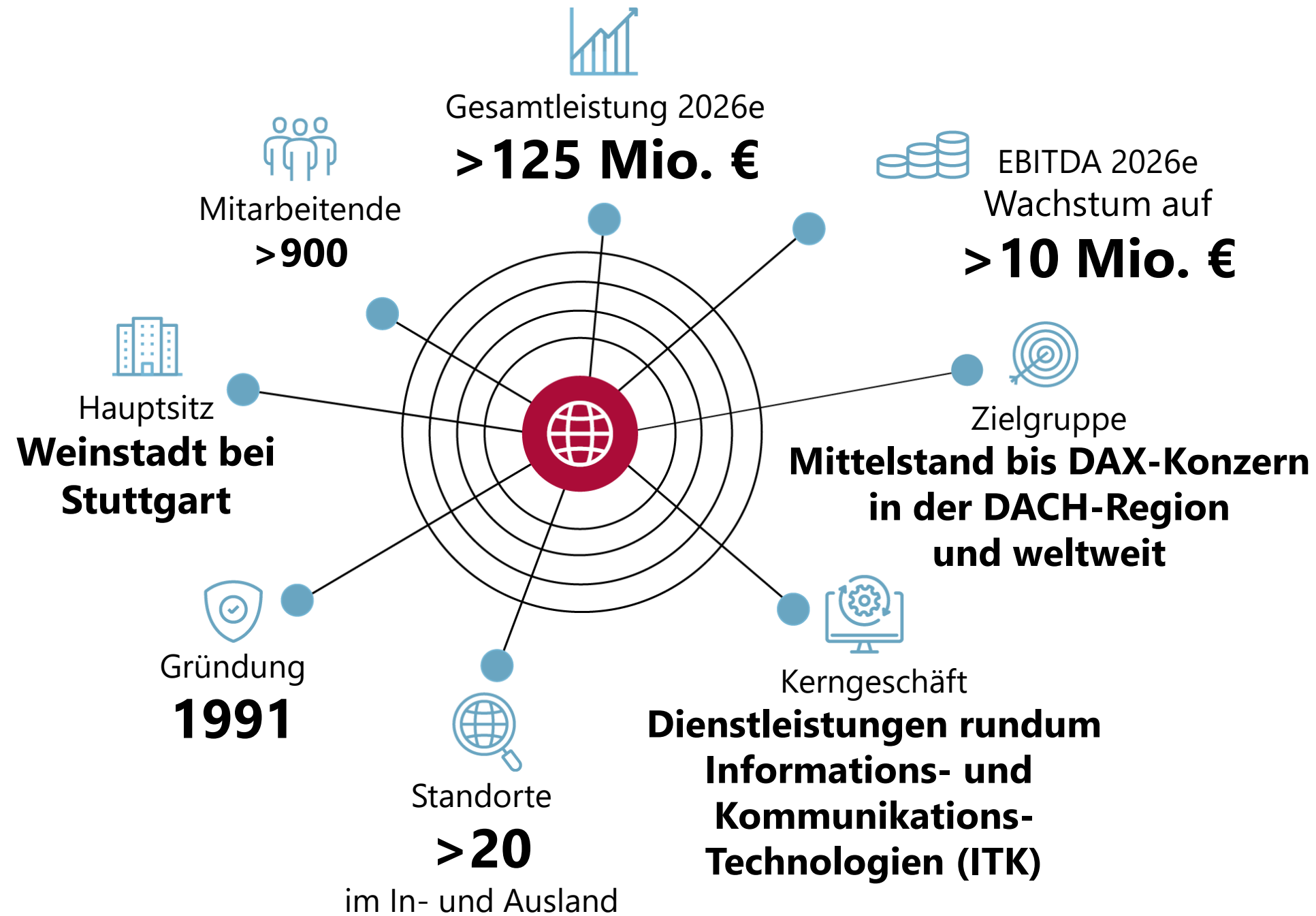




Unternehmenspräsentation audius SE

Stand: 30. Juli 2026

audius auf einen Blick



Standorte Deutschland und weltweit



audius **Management**



Rainer Francisi, Vorstandsvorsitzender

Gründete audius im Jahr 1991. Größter Aktionär des Unternehmens.



Wolfgang Wagner, Vorstand

Seit 2016 im Vorstand. Verantwortet die Bereiche M&A, Investor Relations, die Tochtergesellschaft proMX sowie verschiedene Querschnittsfunktionen.



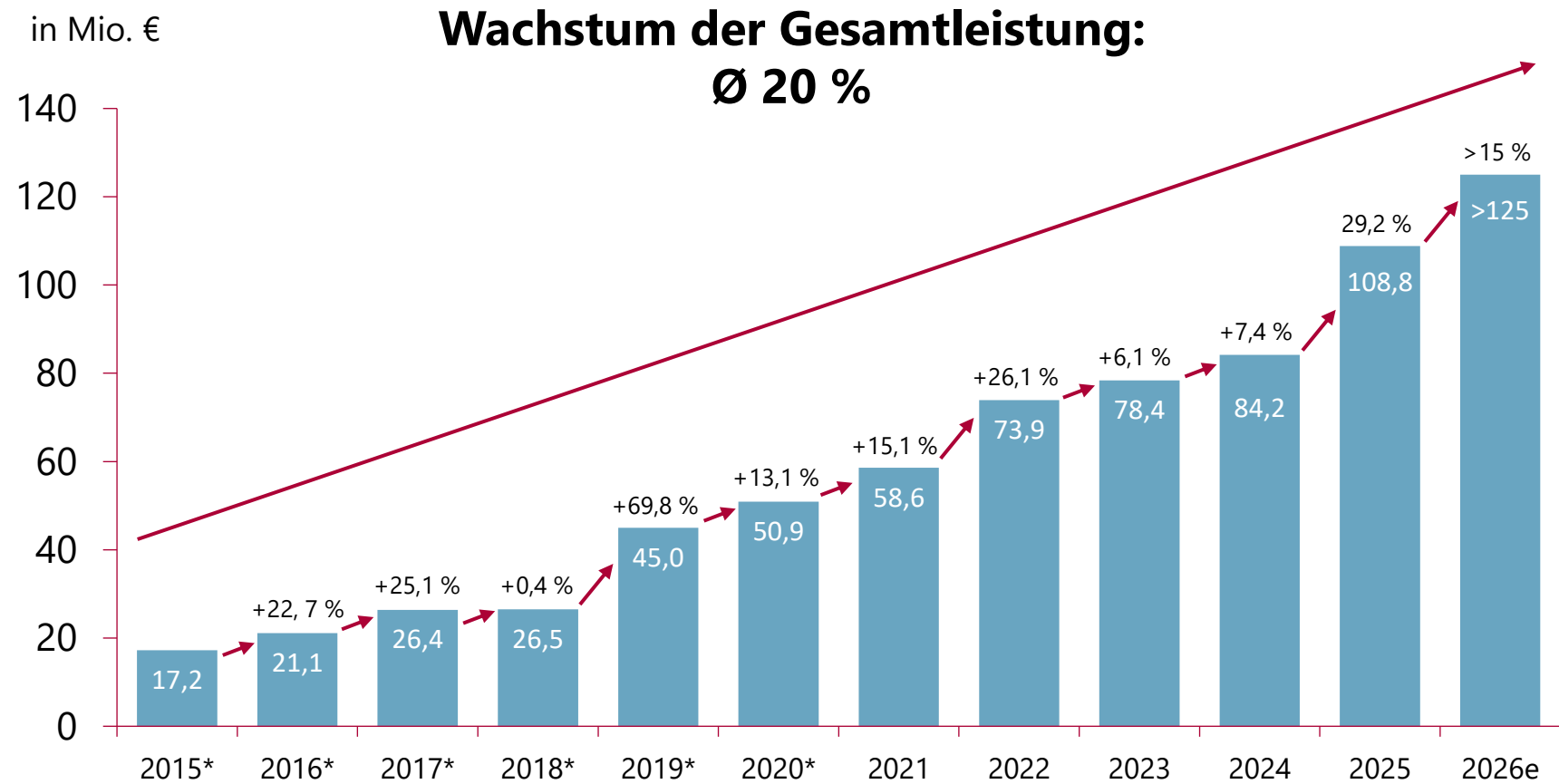
Konstantin Tsaligopoulos, Vorstand

Seit 2011 in der Unternehmensgruppe tätig. Hat seit 2016 den Geschäftsbereich Telekommunikation aufgebaut und verantwortet diesen seit 2022 als Mitglied des Vorstands.

audius **Wachstumsstory**

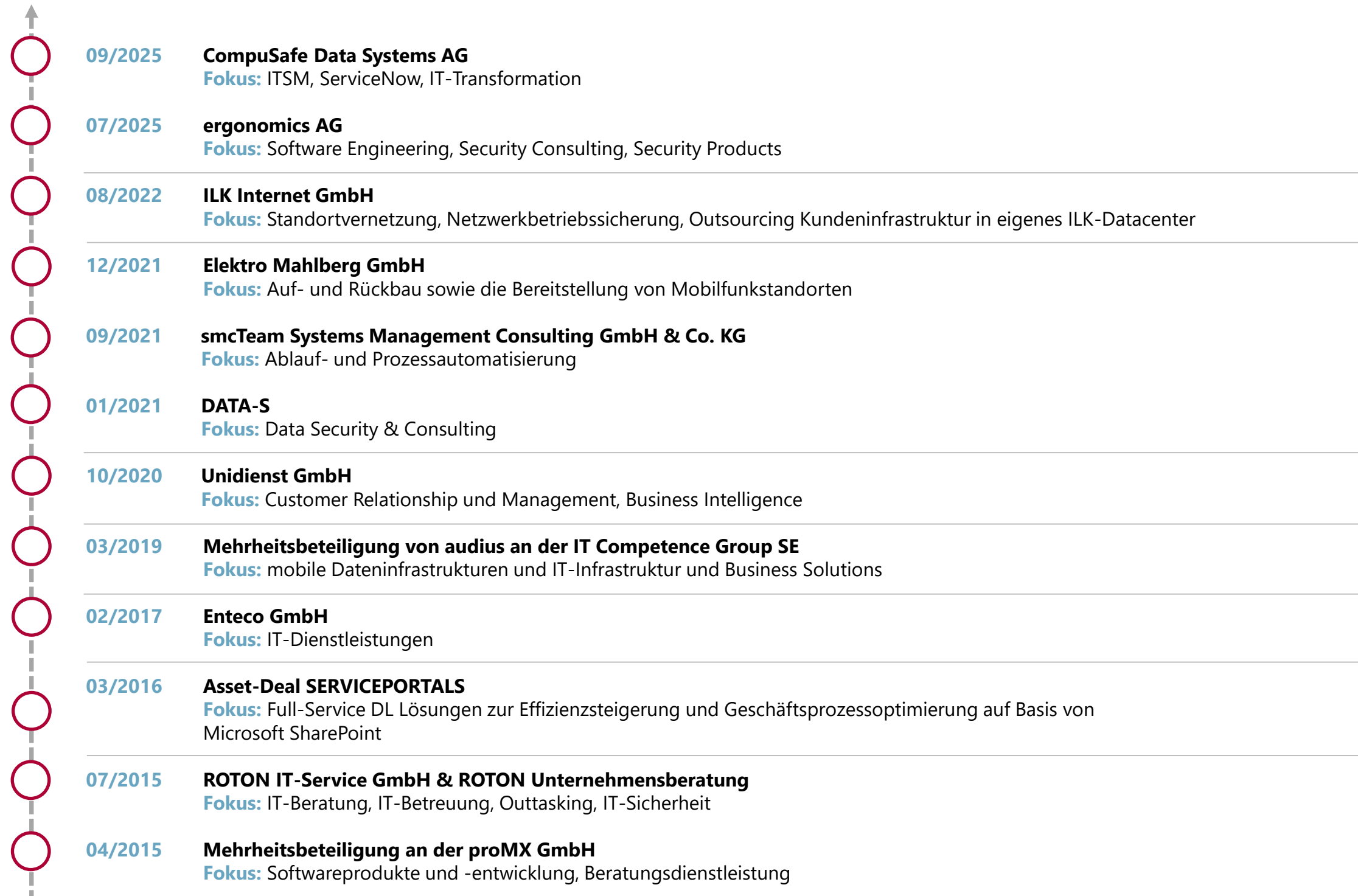
Doppelte Wachstumsstrategie

1. Organisches Wachstum **aus eigener Kraft**
2. Anorganisches Wachstum **durch gezielte Zukäufe**

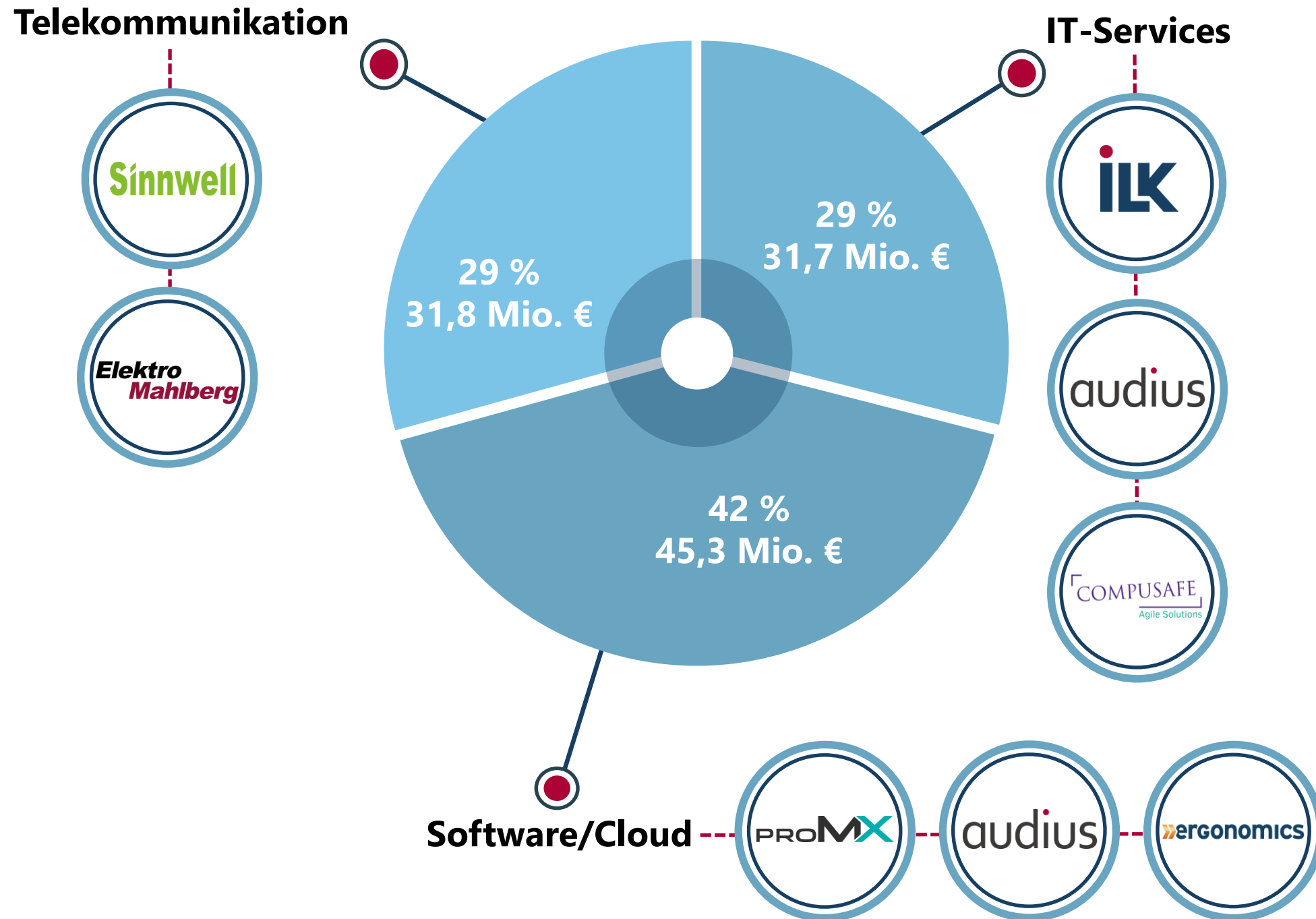


* 2015 - 2020 Als-ob-Konsolidierung aus Sicht der audius AG

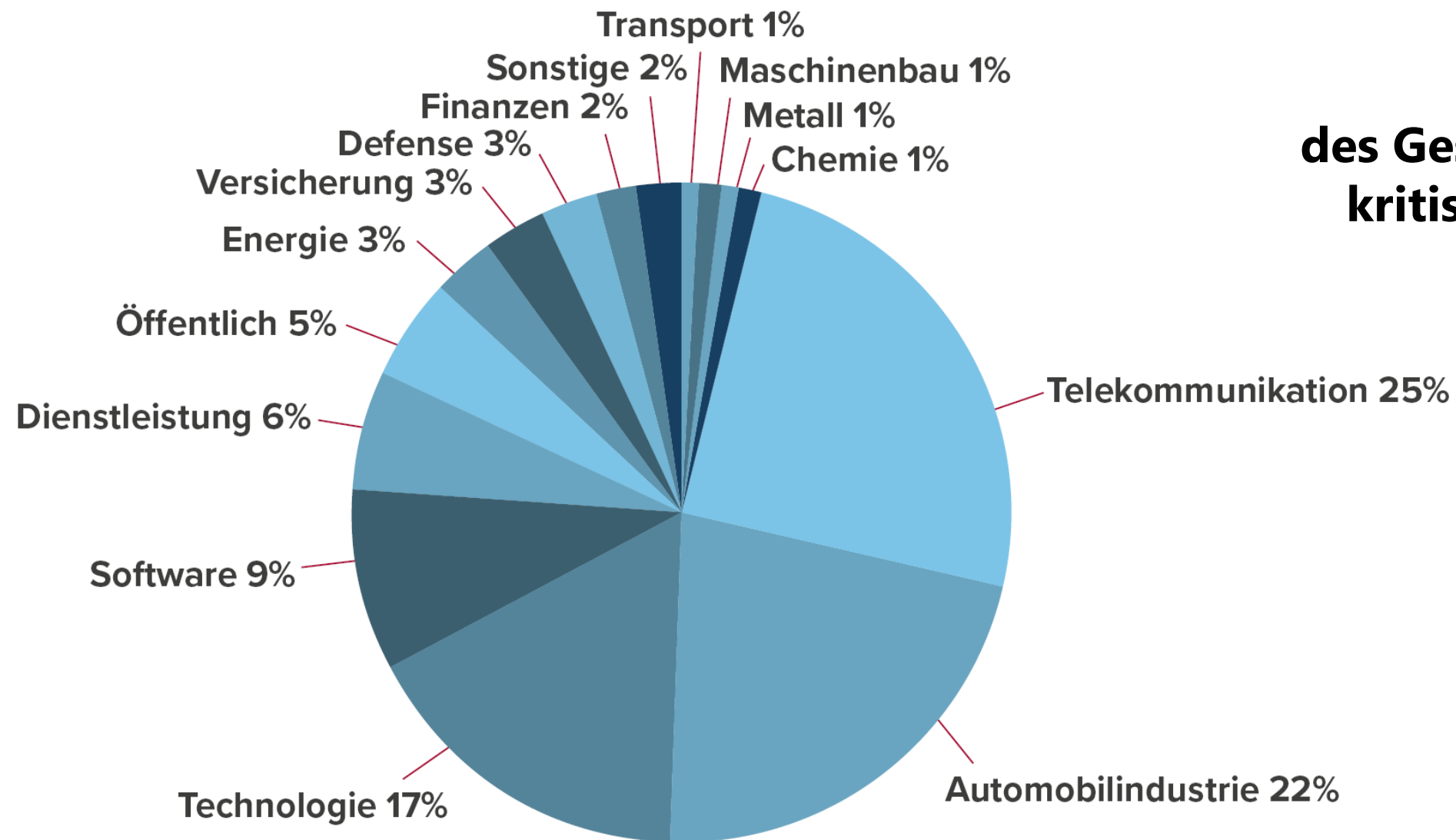
Wachstum anorganisch seit 2015



Verteilung der Gesamtleistung nach Geschäftsbereichen in 2025

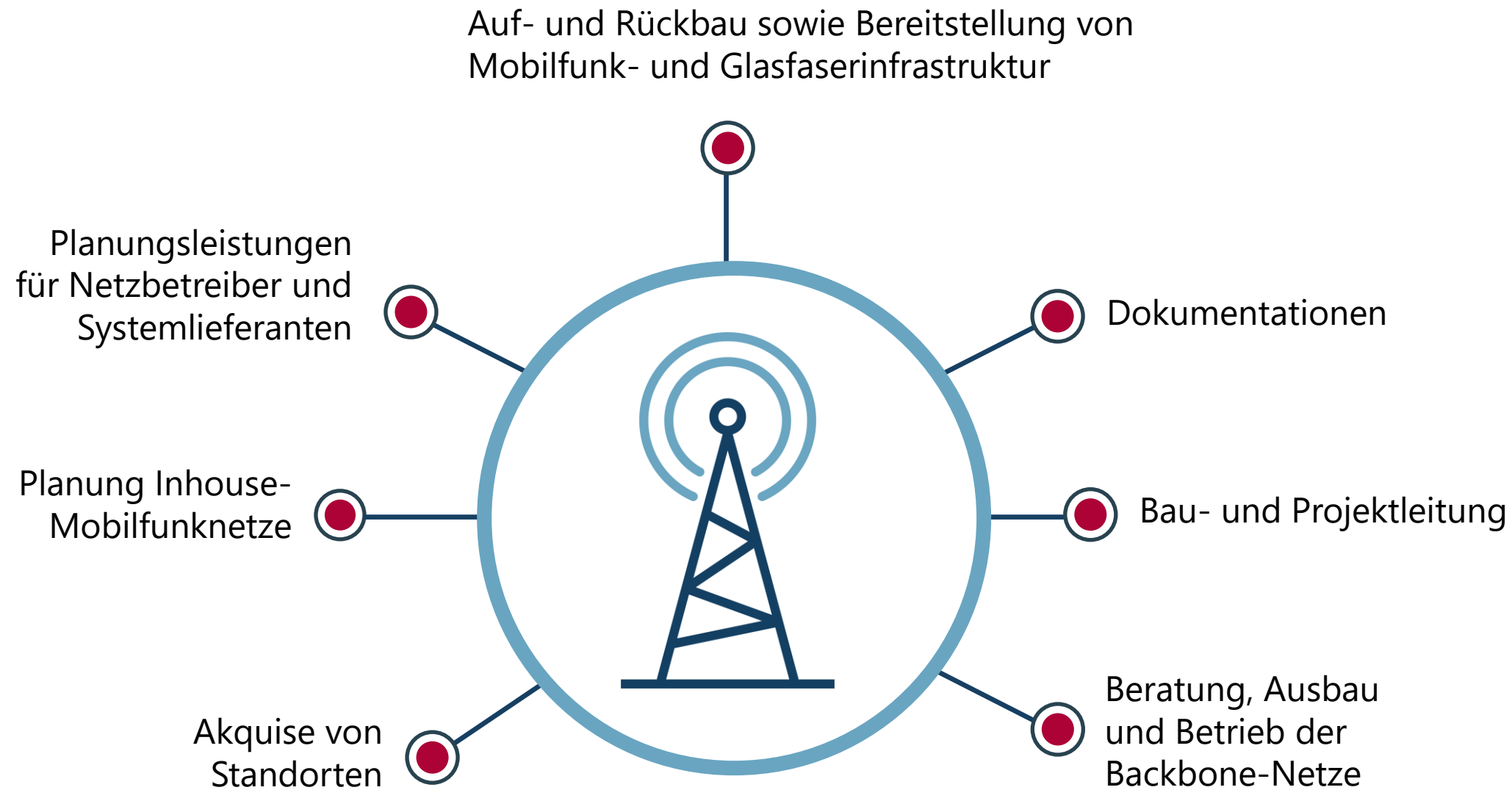


Umsatzverteilung nach Branchen – Geschäftsjahr 2025

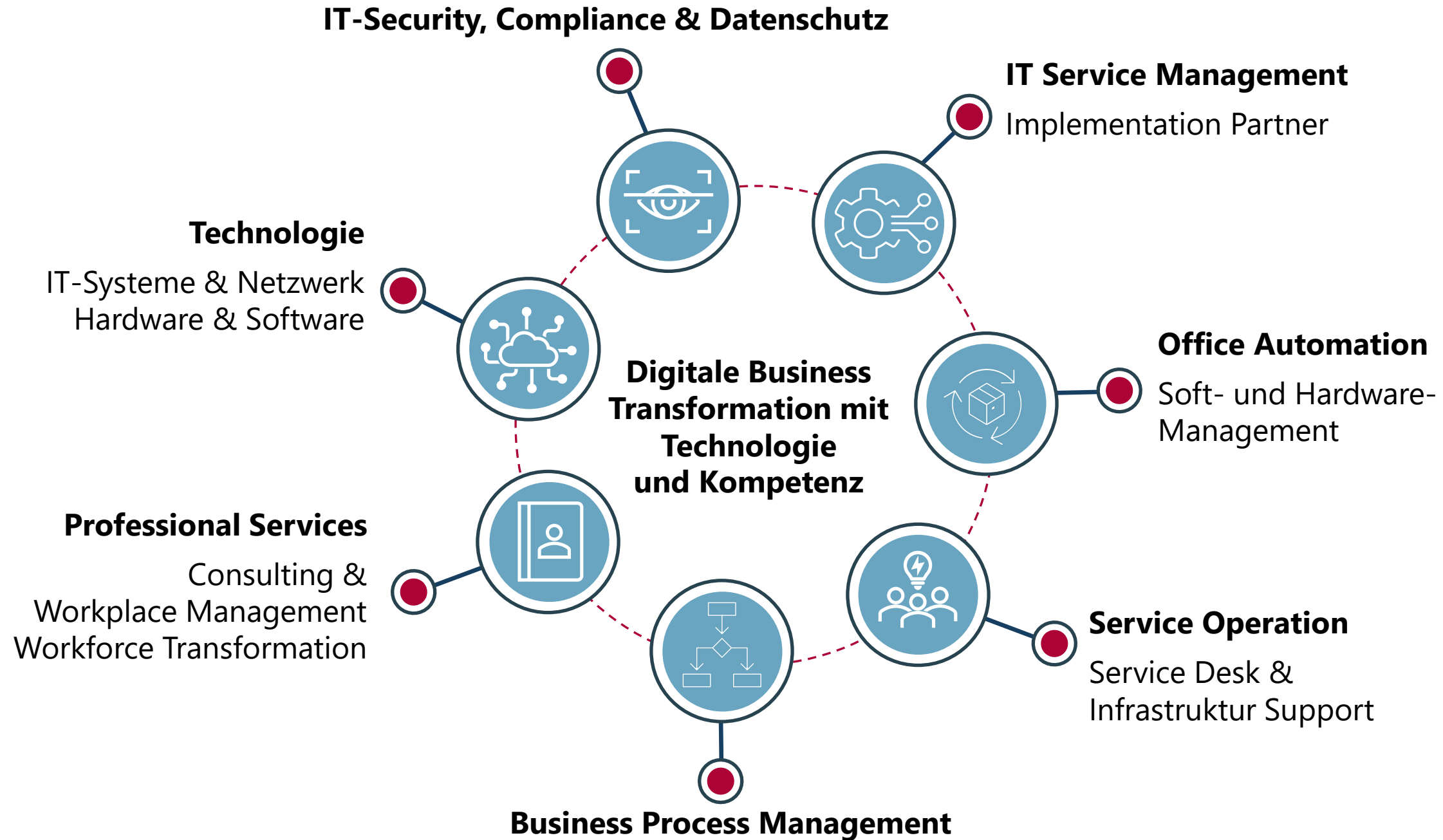


42,1%
des Gesamtumsatzes in der
kritischen Infrastruktur

Geschäftsbereich **Telekommunikation**



Geschäftsbereich **IT-Services**



Geschäftsbereich **Software/Cloud**

Standardsoftware

- Branchen-Lösungen auf Basis Microsoft Dynamics 365 für die Bereiche:
 - Außendienst
 - Vertrieb
 - Kundenservice
 - Marketing
 - Projektorganisationen
- Implementation und Customizing

Lizenzen

- On-Premise/Cloud
- CSP-Lizenzen
- ISV-Lizenzen

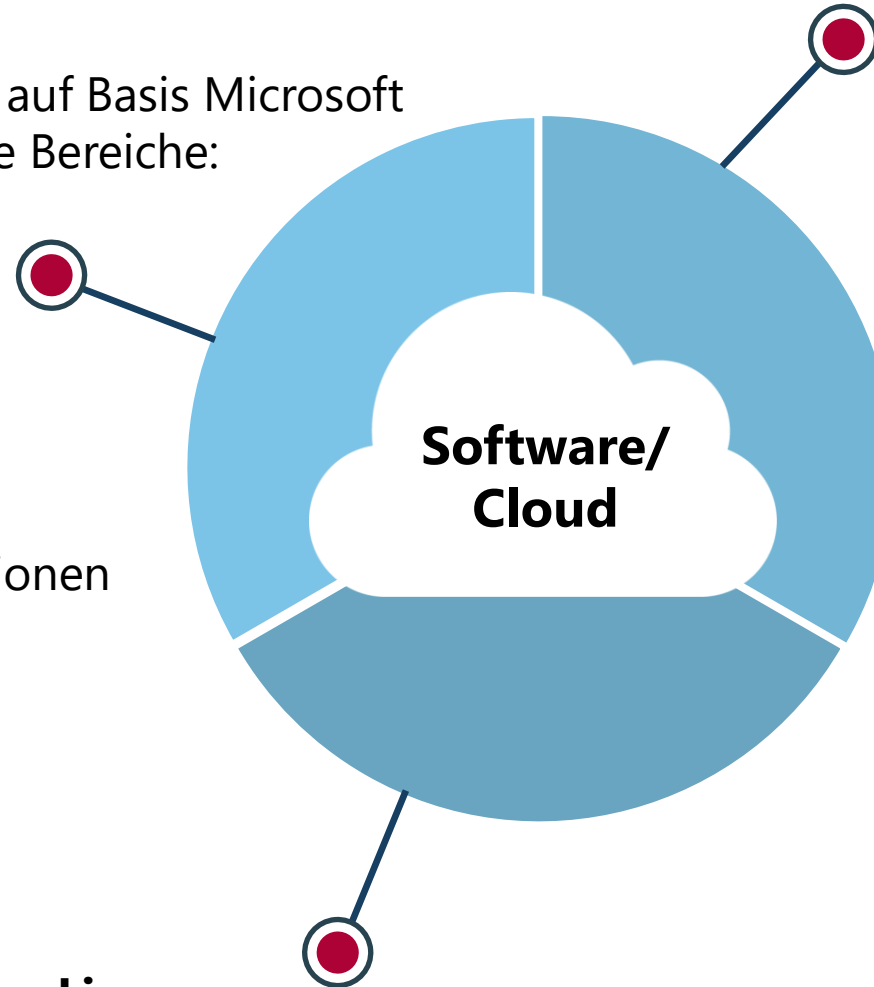
Eigenentwicklungen

- Individualsoftware
- Add ons zu Standardanwendungen
- audius.cloud/Applicationsbetrieb
- Digital Business 2.0



Umsetzung

- ✓ Strategische Beratung
- ✓ Business Transformation
- ✓ Kunden-Software Entwicklung



Aktuelle **Kundenaufträge**



Referenzprojekt

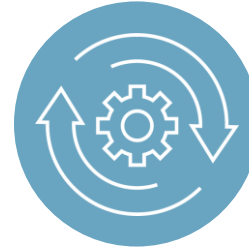
Geschäftsbereich **Telekommunikation**

Branche:
Telekommunikation / General Unternehmer

Service:
Begehungen und Planungen für Mobilfunkstandorte, insbesondere zum Thema Mitnutzung

Laufzeit:
12+ Monate

Mengengerüst:
500 – 1.000 Standorte im Westen Deutschlands



Referenzprojekt

Geschäftsbereich **IT-Services**

Branche:
Banken

Service:
Rollout von aktiven Netzwerkkomponenten

Laufzeit:
8 Monate

Mengengerüst:
ca. 6 Personen im Einsatz



Referenzprojekt

Geschäftsbereich **Software/Cloud**

Branche:
Halbleiterindustrie

Service:
Migration von Project Online zu MS Dynamics Project Operations

Laufzeit:
~6 Monate

Mengengerüst:
~ 500k Mio. USD Volumen

Partnerschaften

servicenow

aws

blanco

Relution

Apple Consultants Network

jamf

Microsoft

NAKIVO®

SOPHOS

citrix™
Partner
Gold
Solution Advisor

cisco

vmware®

FUJITSU

USU

SIEMENS

SAP
Partner

macmon
nac intelligent einfach

CHECK POINT
PARTNER
★ ★

Hewlett Packard
Enterprise

baramundi
software AG

TREND
MICRO
Bronze Partner

AVG

FORTINET®

aruba
a Hewlett Packard
Enterprise company

DELL Technologies

veeam
Value-Added
Reseller
Silver

Adobe

Zertifizierungen & Auszeichnungen

Auszeichnung durch das **Handelsblatt**, Studie durchgeführt von Munich Strategy:

audius auf Platz 81 der **TOP 100 der wachstumsstärksten Mittelständler**



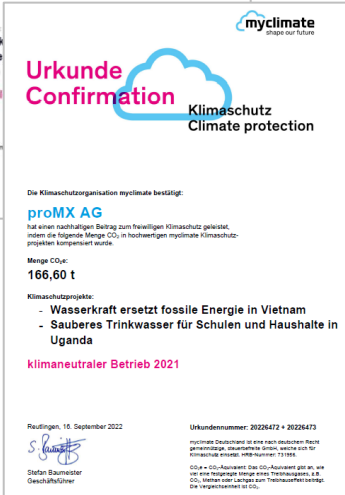
L Ü N E N D O N K

Auszeichnungen durch das Marktforschungsunternehmen **Lünendonk & Hossenfelder GmbH**:

audius von 2022 bis 2024 auf der **Lünendonk®-Liste** unter den „**TOP 20 der führenden IT-Service-Unternehmen Deutschlands**“

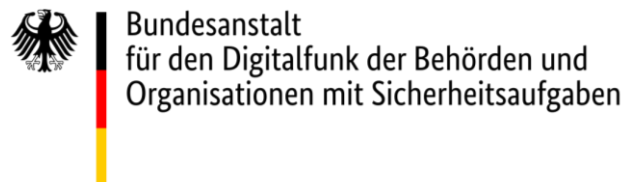
Auszeichnung durch das **F.A.Z.-Institut**:

audius erhält das vierte Jahr in Folge, dieses Mal sogar als **Branchensieger**, das **Zertifikat „Höchste Qualität“** in der Kategorie „IT-Beratung“



Unsere Referenzen

Telekommunikation



IT-Services



Software/Cloud



Unsere Belegschaft auf einen Blick



>900
Mitarbeitende



~28,1 %
Frauen



~71,9 %
Männer



41
Verschiedene
Nationalitäten



43 Jahre
Durchschnittsalter

Strategische **Wachstumsfelder**



Menschen & Technologien

Dynamisch wachsende Zielmärkte

- Für 2026 erwartet BITKOM 4,4% Wachstum für den IT-Markt
- Weiterer 5G Rollout und Glasfasernetz-Ausbau in Deutschland
- Trotz der wirtschaftlichen Herausforderungen dynamische Entwicklung bei Digitalisierung inkl. KI und Automatisierung

Cross- und Upselling im Konzern

- Weitere Nutzung der bestehenden Kunden
- Vermarktung eigener Produkte und Lösungen
- Erzielung von Skaleneffekten bei Bestandskunden

Innovationen & skalierbare Lösungen

- Vergrößerung des bestehenden Angebots durch Produktinnovationen oder die Erstellung von Produktvarianten
- Ausbau der Margen durch skalierbare Produkte und Dienstleistungen
- Wachstum mit Innovationen im Umfeld KI und Automatisierung mit hohen Skaleneffekten

Akquisitionen & Internationalisierung

- Eroberung neuer Marktsegmente und schnelles Wachstum durch Zukauf etablierter Unternehmen
- Wachstums-Enabler für kleinere Unternehmen und deren IP und Dienstleistungen
- Aufbau von Know-how durch internationale Entwickler- und Beraterteams

Entwicklung der **GuV**

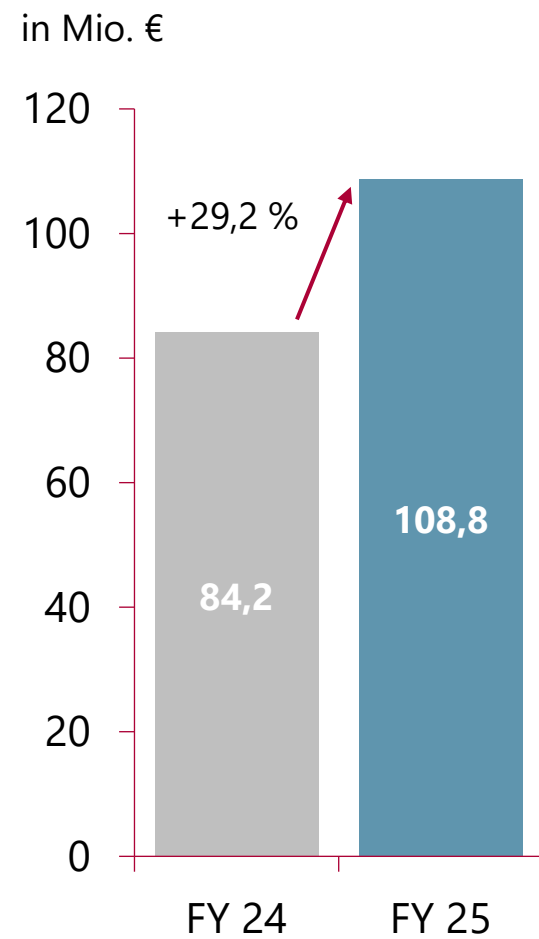
in Mio. €	1-12/2025	1-12/2024	Differenz absolut	Differenz in %
Gesamtleistung	108,8	84,2	+ 24,6	+ 29,2 %
Rohertrag	77,2	63,9	+ 13,4	+ 21,0 %
EBITDA	8,8	7,1	+ 1,7	+ 24,2 %
EBITDA-Marge	8,1 %	8,5 %	- 0,4	- 4,7 %
EBIT	6,2	5,0	+ 1,2	+ 24,0 %
Ergebnis je Aktie nach Minderheiten	0,48	0,42	+ 0,06	+ 14,3 %

Entwicklung der **Bilanz**

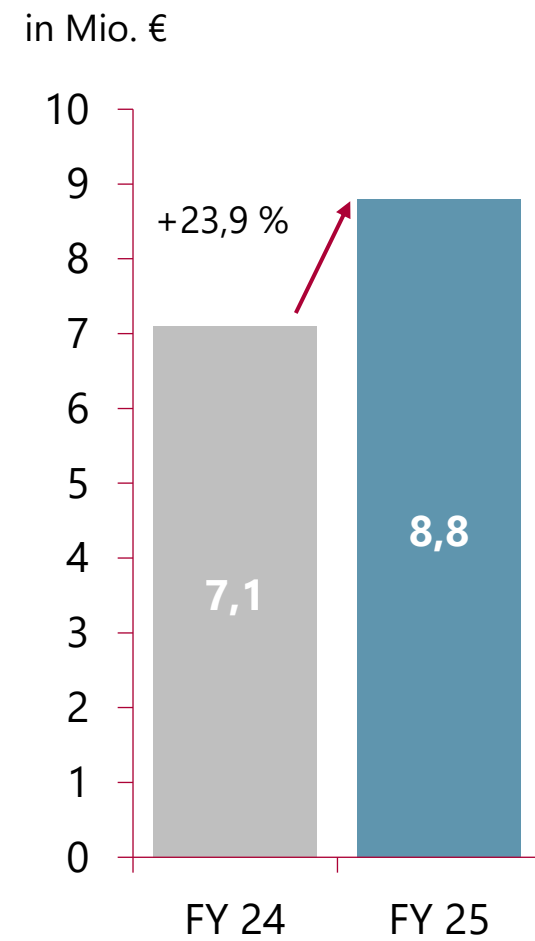
in Mio. €	31.12.2025	31.12.2024	Differenz absolut	Differenz in %
Bilanzsumme	57,5	38,1	+ 19,3	+ 50,7 %
Eigenkapital	26,7	24,3	+ 2,4	+ 10,0 %
Eigenkapitalquote	46,5 %	63,7 %	- 17,2	- 27,0 %
Liquide Mittel	17,1	11,0	+ 6,1	+ 55,4 %
Finanzverbindlichkeiten	7,5	2,6	+ 4,9	+ 185,2 %
Auftragsbestand	98,9	79,3	+ 19,6	+ 24,7 %

Geschäftsentwicklung **FY 2024 vs. FY 2025**

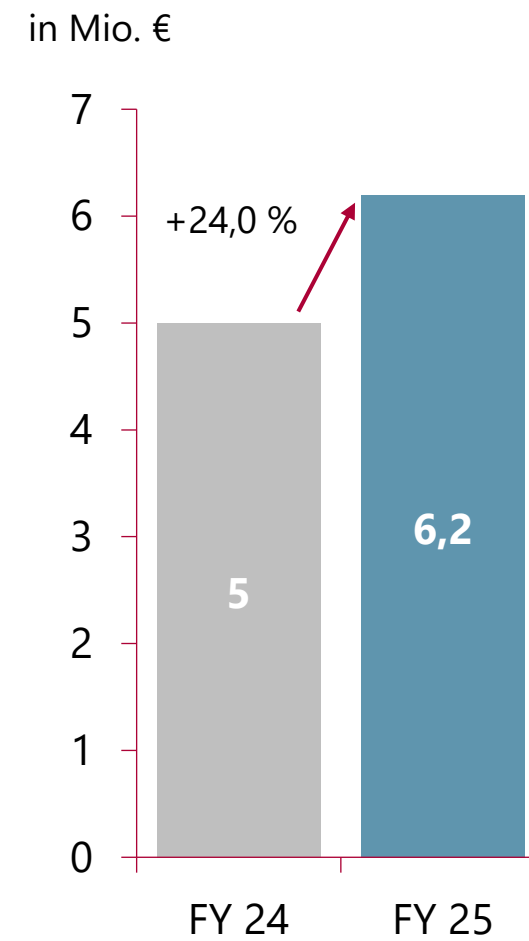
Gesamtleistung



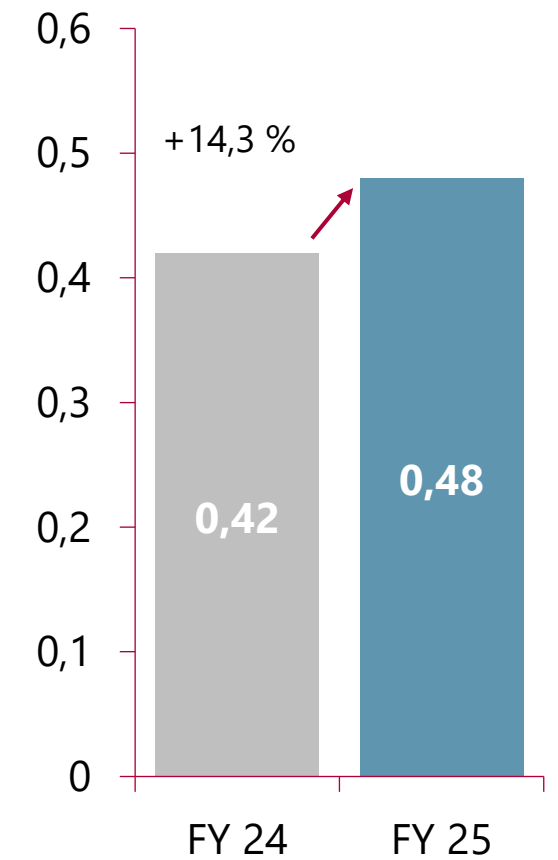
EBITDA



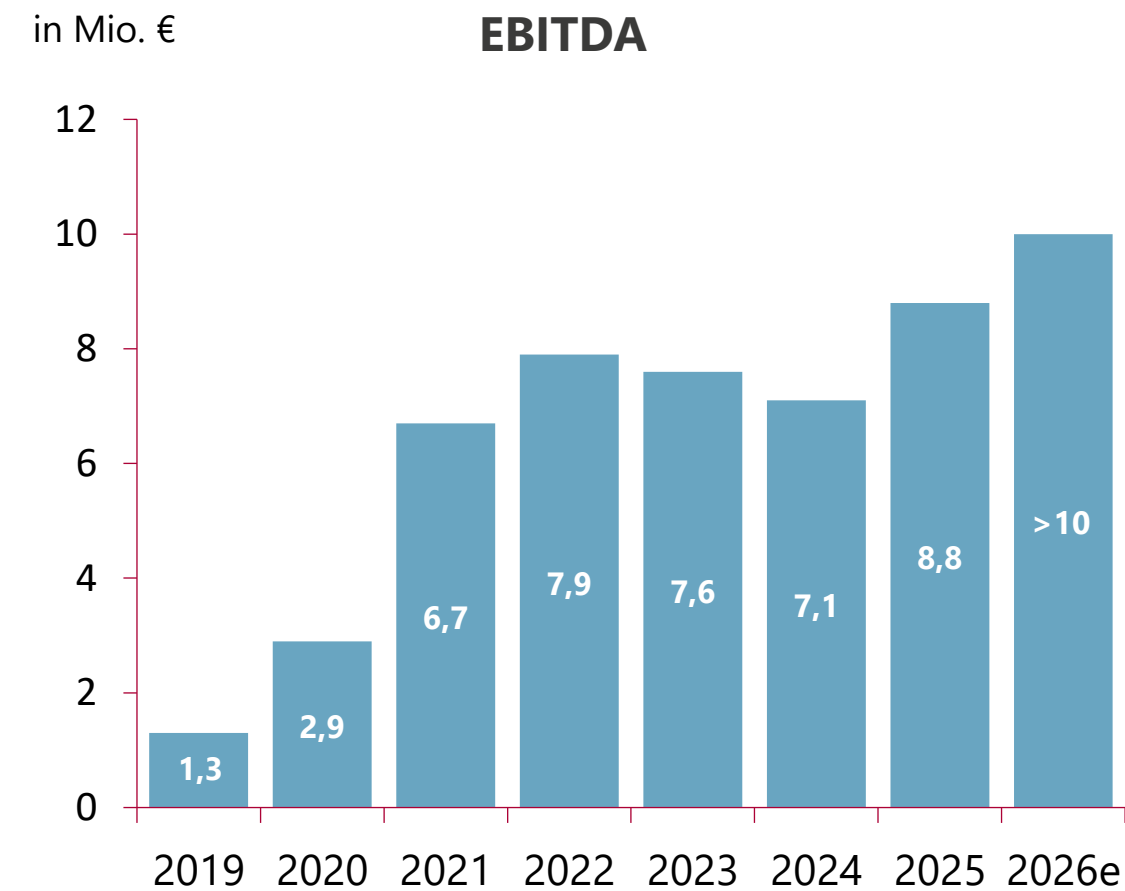
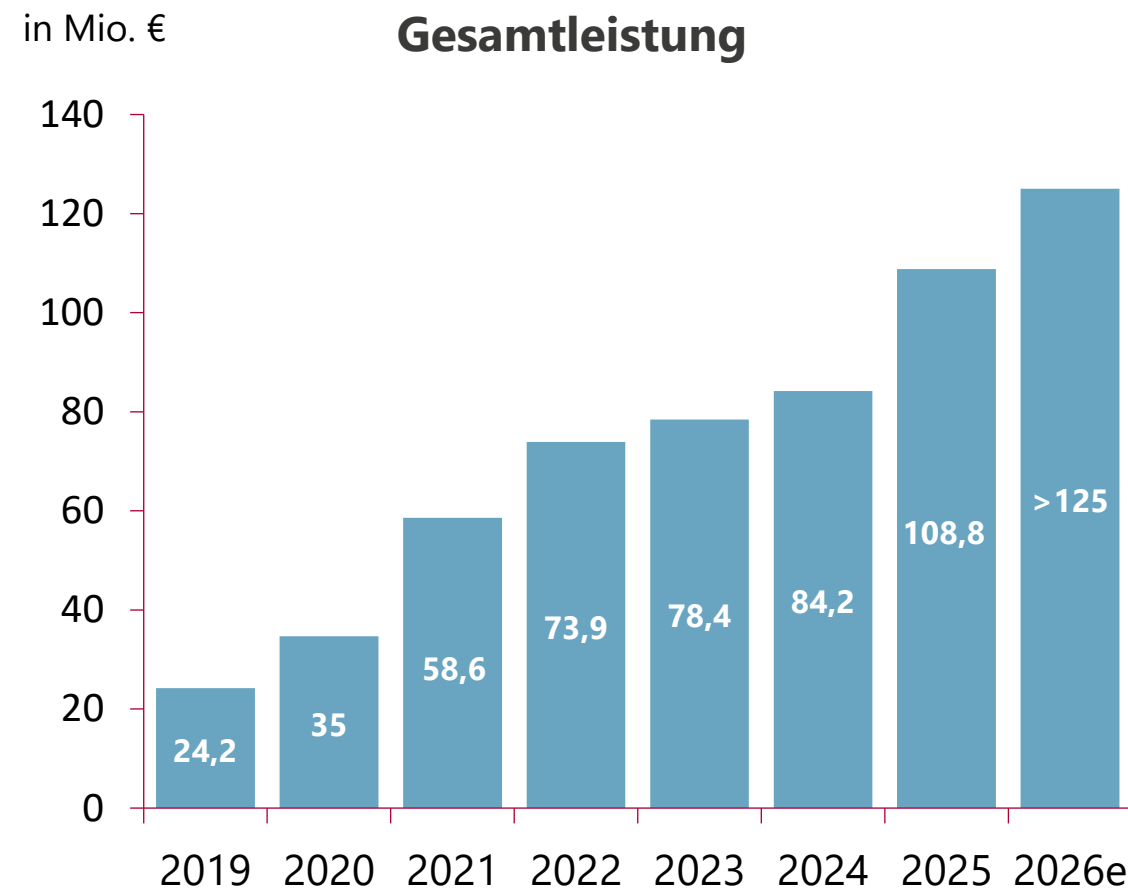
EBIT



Ergebnis je Aktie nach Minderheiten



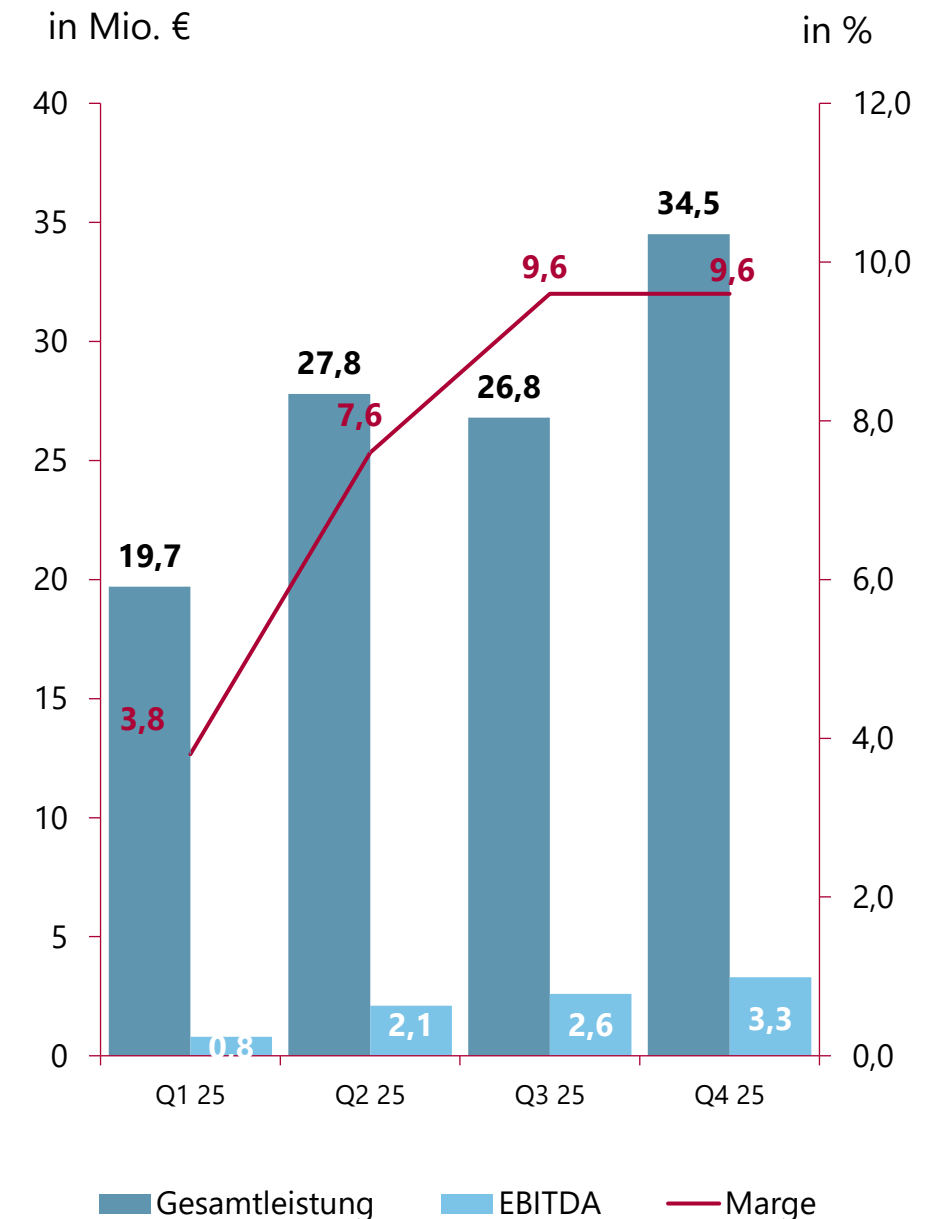
Gesamtjahreszahlen seit 2019



=> Durchschnittliches Wachstum seit 2019 > 27% p.a.

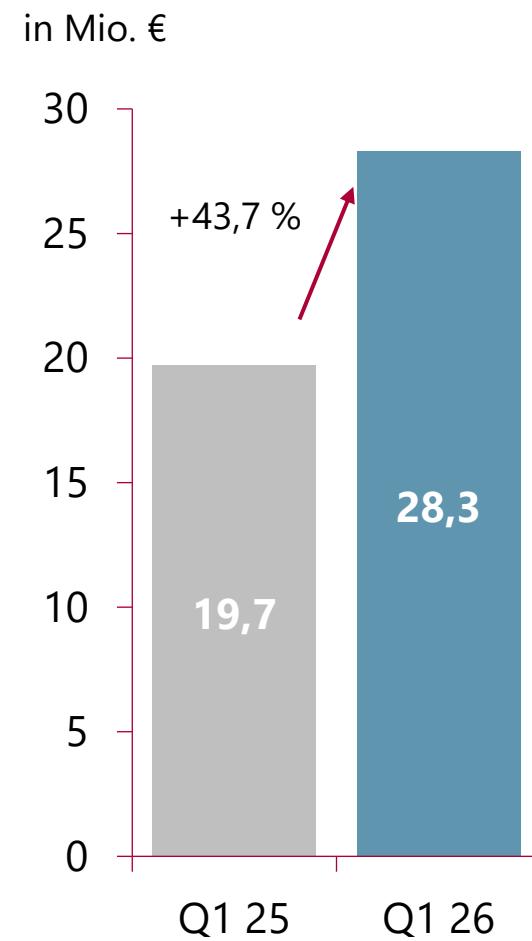
Rückblick 2025

- Rein organisches Wachstum der Gesamtleistung von rund 22 % i. Vgl. zu 2024
- Zusätzliches Wachstum durch Akquisitionen der Ergonomics und CompuSafe (zunächst noch geringer Ergebnisbeitrag)
- Bereich IT-Service wächst deutlich durch Dienstleistung und Hardwareumsätze
- Abermals höchster Auftragsbestand der Unternehmensgeschichte von ~99 Mio. €
- Nach schwachem Q1/2025 in den Folgequartalen deutlich positive Entwicklung
- Starker Fokus auf Profitabilität in allen Bereichen bei gleichzeitigen Investments in weiteres Wachstum
- Gesamtjahr 2025 enthält Restrukturierungskosten
- Abermals starkes Ergebnis bei Tochtergesellschaft proMX AG führt zu entsprechendem Minderheitenanteil

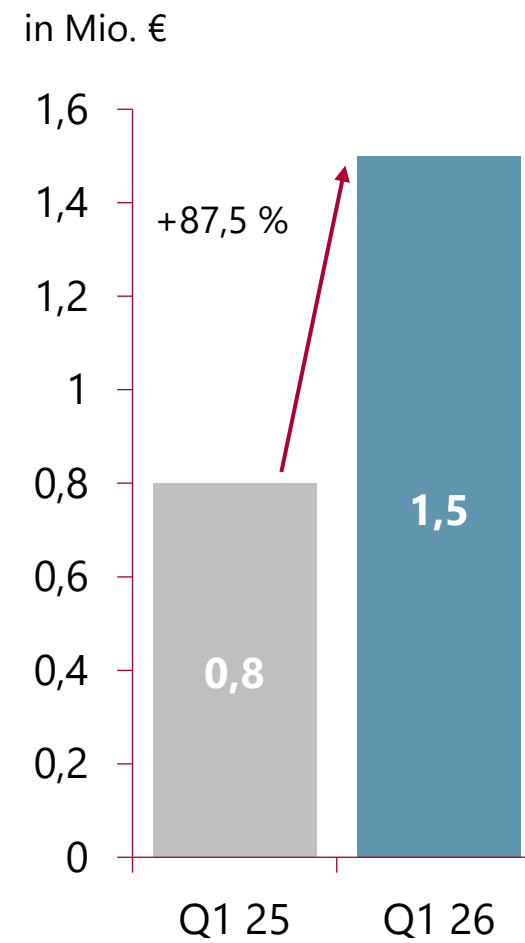


Geschäftsentwicklung Q1 2025 vs. 2026

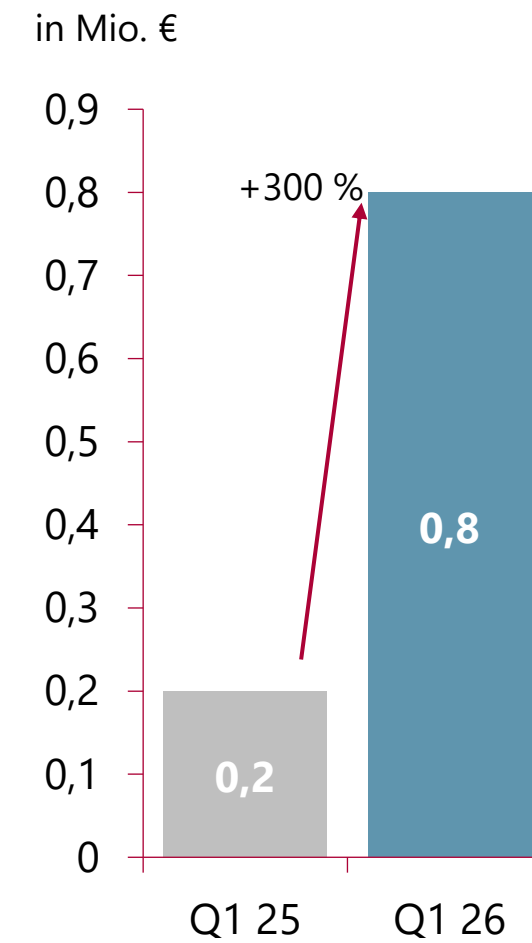
Gesamtleistung



EBITDA



EBIT



Ausblick **2026** und Folgejahre

Forecast 2026

in Mio. EUR	2026e	2025
Gesamtleistung	> 125	108,8
EBITDA	> 10	8,8
Ergebnis je Aktie	> 0,55	0,48

- Wachstum für 2026 sowohl organisch als auch durch Akquisitionen bereits gesichert
- EBITDA in 2026 soll über 10 Mio. liegen / > +14%
- Überproportionaler Anstieg Ergebnis je Aktie geplant
- Weitere Wachstumsinitiativen aufgesetzt, sowohl in Deutschland in KRITIS als auch international
- KI als Wachstumstreiber in Entwicklung, Softwareimplementierung und Effizienz
- Ausbau der eigenen Rechenzentren
- Profitabilität im Fokus zur Rückkehr auf EBITDA-Zielmarge > 10 % (2027 ff.)

audius **Aktie**

Ausgegebene Aktien

4.950.000

Aktienkurs am 30.07.2026

€ 11,60

Handelssegmente

m:access, Basic Board FWB

Research Coverage

SMC (Kursziel € 29,00)

Nennwert

€ 1,00 pro Aktie

Marktkapitalisierung

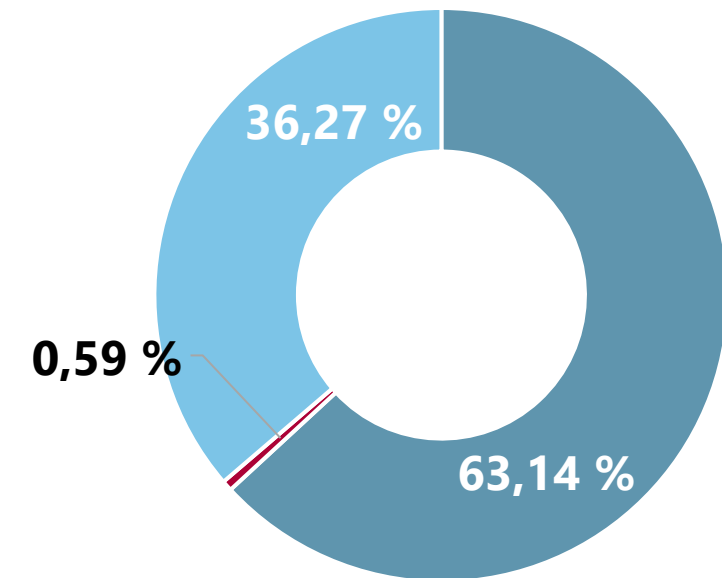
€ 64 Mio.

WKN / ISIN / Kürzel

A40ET1 / DE000A40ET13 / 3ITN

Dividende

24 Cent für 2025



- Free Float
- audius AG
- Eigene Aktien

Quelle: <https://live.deutsche-boerse.com/aktie/audius-se-na-o-n?mic=XETR>, Handelsplatz: Xetra

Investitionen in audius

6 gute Gründe

1. Jährliches **Wachstum** der Gesamtleistung seit 2019 Ø ~ **27 %**
2. In 2025 erneut **Rekordwerte** bei den Ertragskennzahlen
3. Wachstum für **2026 > 125 Mio. €** bereits weitgehend gesichert
4. Langjährige **Kundenbeziehungen**, darunter aktuell **9 DAX-Gesellschaften**
5. Kompetenzzentren IT-Services, Software/Cloud, Telekommunikation für die **Märkte der Zukunft**
6. **Künstliche Intelligenz** als Wachstumstreiber

Kontakt

LinkedIn-Profil



Wolfgang Wagner
Vorstand Finanzen

audius SE
Mercedesstraße 31
71384 Weinstadt

ir@audius.de
+49 7151 / 369 00 359

<https://www.audius.de/investor-relations>

Abschließende **Informationen**

Diese Präsentation ist von der audius SE für interne Zwecke erstellt worden. Sie kann daher nicht als ausreichende oder angemessene Grundlage für Zwecke Dritter angesehen werden. Diese Präsentation ist nur zu informatorischen Zwecken bestimmt und wird ausdrücklich als vertrauliche Information verteilt. Sie darf nur in Übereinstimmung mit dem geltenden Recht, wie z. B. den Regeln zum Insiderhandel, verwendet werden. Die Präsentation darf weder ganz noch auszugsweise verteilt, veröffentlicht oder reproduziert werden, noch darf der Inhalt gegenüber dritten Personen offen gelegt werden. Mit der Entgegennahme dieser Präsentation erklärt der Empfänger sich einverstanden, die Vertraulichkeit der Präsentation zu wahren und die nachfolgenden Bedingungen anzuerkennen.

Diese Präsentation enthält Aussagen, Schätzungen, Meinungen und Vorhersagen mit Bezug auf die erwartete zukünftige Entwicklung („zukunftsgerichtete Aussagen“), die verschiedenen Annahmen wiedergeben betreffend z. B. Ergebnisse, die aus dem aktuellen Geschäft audius SE oder von öffentlichen Quellen abgeleitet worden sind, die keiner unabhängigen Prüfung unterzogen oder von audius SE eingehend beurteilt worden sind und die sich später als nicht korrekt herausstellen könnten. Alle zukunftsgerichteten Aussagen geben aktuelle Erwartungen gestützt auf den aktuellen Businessplan und verschiedene weitere Annahmen wieder und beinhalten somit nicht unerhebliche Risiken und Unsicherheiten. Sie sollten daher nicht als Garantie der zukünftigen Performance oder Ergebnisse verstanden werden und stellen ferner nicht unbedingt genaue Anzeichen dafür dar, dass die erwarteten Ergebnisse auch erreicht werden. Alle zukunftsgerichteten Aussagen beziehen sich nur auf den Tag der Aushändigung dieser Präsentation an den Empfänger. Es ist Angelegenheit des Empfängers dieser Präsentation eigene nähere Beurteilungen über die Aussagekraft der zukunftsgerichteten Aussagen und zugrunde liegenden Annahmen anzustellen. Die audius SE ist unter keinem rechtlichen Anspruchsgrund dafür haftbar zu machen, dass die zukunftsgerichteten Aussagen und Annahmen erreicht werden oder eintreffen. Die audius SE schließt jedwede Haftung im gesetzlich weitestgehenden Umfang für jeden direkten oder indirekten Schaden oder Folgeschaden oder jede Strafmaßnahme aus, die dem Empfänger durch den Gebrauch der Präsentation, ihres Inhaltes oder im sonstigen Zusammenhang damit entstehen könnten.

Die audius SE gibt keine Garantie oder Zusicherung (weder ausdrücklich noch konkludent) in Bezug auf die mitgeteilten Informationen in dieser Präsentation oder darauf, dass diese Präsentation für die Zwecke des Empfängers geeignet ist. Die Zurverfügungstellung dieser Präsentation enthält keine Zusicherung, dass die darin gegebenen Informationen auch nach dem Datum ihrer Veröffentlichung zutreffend sind. Die audius SE hat keine Verpflichtung, die Informationen, zukunftsgerichteten Aussagen oder Schlussfolgerungen in dieser Präsentation zu aktualisieren, korrigieren oder nachgekommene Ereignisse oder Umstände aufzunehmen oder Ungenauigkeiten zu berichtigen, die nach dem Datum dieser Präsentation bekannt werden.

Weinstadt 2026